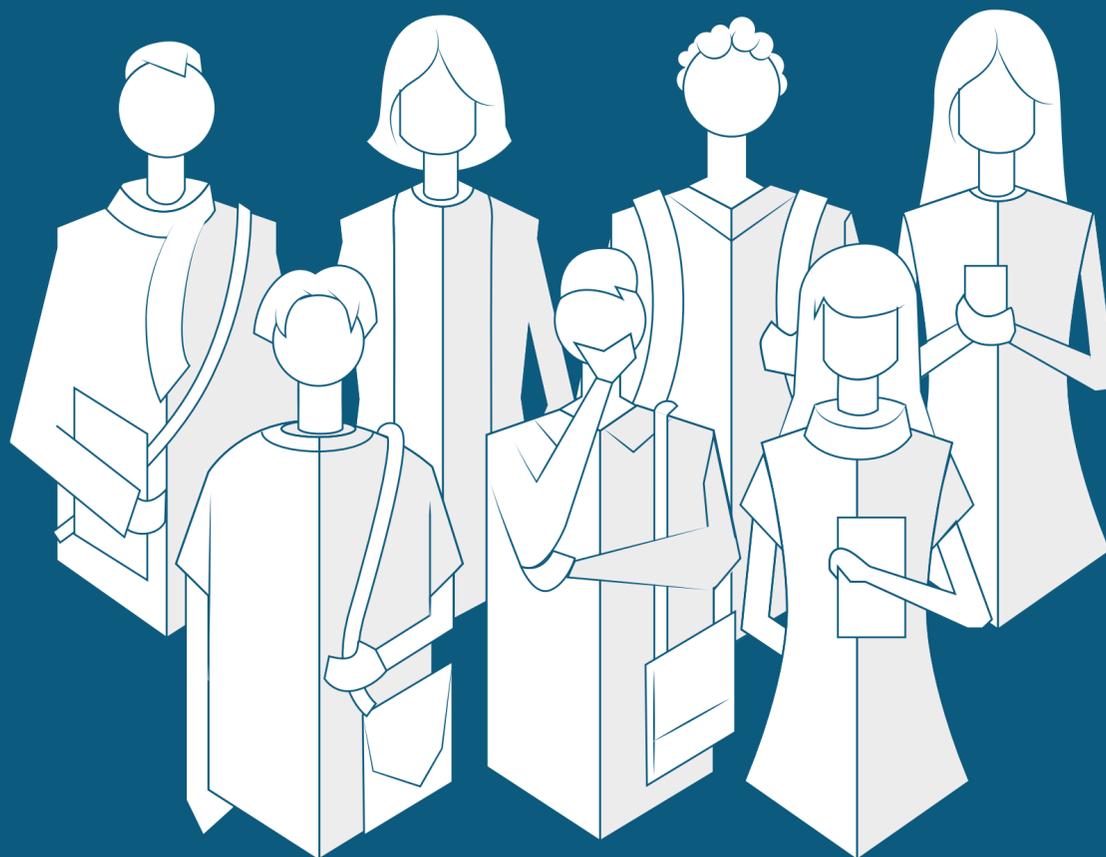


Lucentis

Revista de Estudiantes de la Facultad de Ciencias Económicas y Contables de la Fundación Universitaria Los Libertadores



INSTITUCIÓN UNIVERSITARIA LOS LIBERTADORES

Dr. Hernan Linares Ángel
Presidente del claustro

Dra. Sonia Arciniegas Betancourt
Rectora

Dr. Álvaro Velásquez Caicedo
Vicerrector Académico

Dr. Renán Camilo Rodríguez
Vicerrector Administrativo

EQUIPO DE DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN

Nathalia Carvajal Bautista
Practicante, Estudiante de Diseño Gráfico

Yorfi David Ramírez
Practicante, Estudiante de Diseño Gráfico

Alvaro Giovanni Rincón
Practicante, Estudiante de Diseño Gráfico

Camilo Fabian Rojas Zapata
Docente, Director de Taller Creativo.

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y CONTABLES

Dr. Álvaro Luis Mercado Suárez
Decano

Dra. Nubia Stella Carreño Amaya
Coordinadora Académica Programa de Economía

Andres Fernando Garzón Garzón
Docente, Líder de Lucentis

Theira Rivera
Secretaría

COMITÉ EDITORIAL

Jhon Jairo Arteaga Rojas
Representante Estudiantil Programa de Economía
Director

Maria Alejandra Solano Taborda
Estudiante Programa de Economía

Anyi Catalina Amaya Bello
Estudiante Programa de Economía

COLABORACIÓN:

Gleni Fabricio Rincón Callejas
Estudiante Programa de Economía

Miguel Ángel Murillo
Estudiante Programa de Economía

Gustavo Vargas Hernández
Estudiante Programa de Economía

EDITORIAL

• *JHON JAIRO ARTEAGA ROJAS*
DIRECTOR REVISTA LUCENTIS
REPRESENTANTE ESTUDIANTIL
PROGRAMA DE ECONOMÍA

Lucentis, la Revista de estudiantes de la facultad de ciencias Económicas y Contables de la Institución Universitaria Los Libertadores es una publicación que pretende formar profesionales en las Ciencias Económicas y Contables, con un enfoque integral, capaces de interpretar la realidad económica internacional, nacional, regional y local. Con un alto nivel de rigurosidad y sentido crítico, que le permita proponer diseños alternativos de políticas económicas, y contribuir activamente a la inserción proactiva del país al mundo globalizado.

La inteligencia es la capacidad de hacer las cosas correctamente. La iluminación de la sabiduría es la habilidad para elegir las metas que valen la pena; es decir, para hacer las cosas correctas. Es por esto que la palabra “Lucentis” del latín iluminación está concebida en nuestro nombre para transmitir un mensaje de apoyo académico a todos los estudiantes de las diferentes disciplinas a quienes los unen los intereses comunes en la permanente búsqueda del confort y el acierto científico. Las redes sociales, la globalización, el modernismo,

la tecnología, son escenarios desde donde se emiten grandes cantidades de información sin más filtros que el discernimiento propio. Esta primera edición de la Revista Lucentis, está hecha por estudiantes y para estudiantes; con fundamentos y criterios propios de una comunidad con la misma identidad, y con la Alma Mater como la más importante plataforma de formación integral para el desarrollo social y cultural de nuestro entorno; haciendo énfasis en que la Luz de la Sabiduría jamás se puede apagar en todo aquel que desea aprender.

Es relevante destacar, que la mayor parte de los artículos aquí publicados convergen hacia la búsqueda de resultados que vayan en pro del mejoramiento de la calidad de vida de la sociedad y se fundamentan en el uso de modelos teóricos para la comprensión de las distintas problemáticas y la proposición de soluciones que generan un impacto en la sociedad.

8

Artículo 1:

Centros de empleo y densidad poblacional:
un caso de estudio para la ciudad de Bogotá

• Sergio Hernández Rocha

22

Artículo 2:

¿Existe alguna relación entre las
instituciones y el crecimiento económico?

• Viannys Andrea Herrera Ortega

32

Artículo 3:

Sistema bancario en Colombia
y el consumidor financiero

• Xiomara Valencia • Gina Alejandra Hurtado

42

Artículo 4:

Análisis de hechos estilizados de las
variables macroeconómicas de Colombia
y Estados Unidos

Alexandra Suarez • Margarita Vaca • Ivonne Zea

68

Artículo 5:

“Desarrollo económico colombiano
y gasto público”

Rafael Villa • Luz Ángela Pachón Umbarila

Artículo 7:

La educación en Colombia, un sistema articulado con garantías para la comunidad estudiantil

76

Clara Isabel Jimenez Ospina
Juan Sebastián Hernández

Artículo 6:

Impacto socioeconómico de las mipymes

80

Martha Polchopek • Angela Torres

Artículo 8:

La infraestructura vial en Colombia está out

84

Heidy M. Benítez Ortiz • Héctor Iván Moreno

Artículo 9:

¿Por el estrato se mide la salud?

92

- Paola Andrea Castaño Ramírez
- Nini Johana Rodríguez Guerrero

Artículo 10:

¿Soluciones efectivas para subsanar la informalidad laboral en Colombia?

98

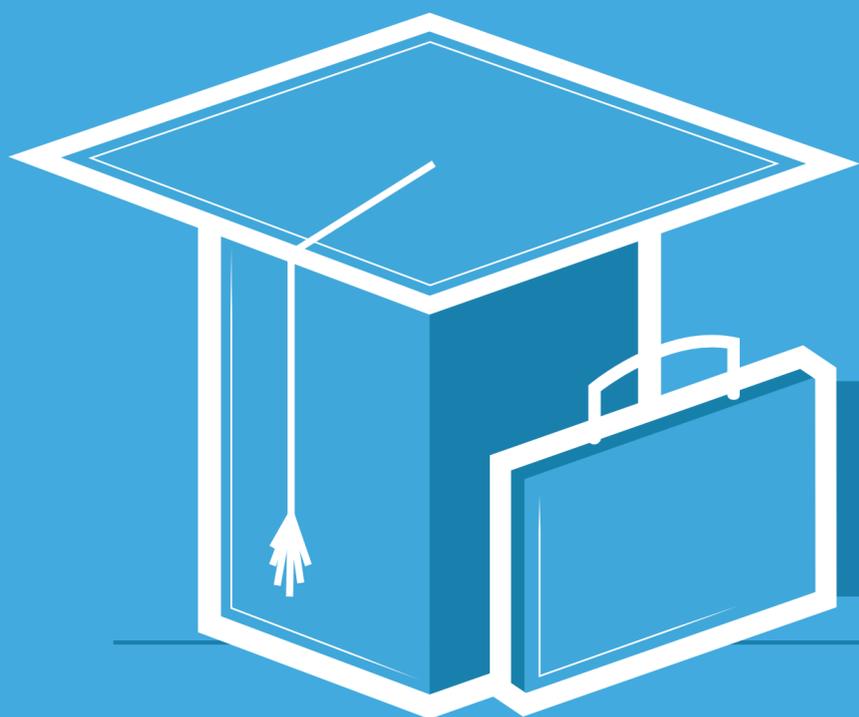
- Maria Rueda Mora
- Erika Ginette Castro Beltrán

Artículo 11:

“Transformación productiva, una política de doble filo para el desarrollo en Colombia”

106

Julián Esteban Daza Ruíz • David Arévalo Arias



>> Artículos

EDUCACIÓN Y TRABAJO

Artículo 1:

**Centros de empleo y densidad poblacional:
un caso de estudio para la ciudad de Bogotá**

• **Sergio Hernández Rocha**

CENTROS DE EMPLEO Y DENSIDAD POBLACIONAL: UN CASO DE ESTUDIO PARA LA CIUDAD DE BOGOTÁ

• *SERGIO HERNÁNDEZ ROCHA*¹

Resumen

La densidad poblacional es una de las variables de interés para comprender la estructura de las ciudades. Este trabajo busca encontrar como afecta la distancia a los centros y subcentros de empleo a la densidad poblacional para los años 1993, 1999 y 2001 en Bogotá, y si ésta sigue el mismo patrón presentado por la teoría de la Nueva Economía Urbana. En la primera parte se presentan los avances que se han realizado en el estudio de la densidad poblacional. En la segunda parte se presentan los subcentros de empleo encontrados, se caracterizan y se clasifican. Luego en la tercera parte se presenta el estado de la ciudad y las metodologías que se usarán para identificar los subcentros de empleo. En la cuarta parte se presentan los modelos econométricos a desarrollar y los resultados de estos. Finalmente se da una conclusión respecto al caso de Bogotá y los inconvenientes que impiden que concuerden con la teoría.

¹ Sergio Hernández Rocha:
Egresado de economía en
espera de ceremonia de
grado, Universidad Sergio
Arboleda, Bogotá, Colom-
bia (email: sergio_nandez@
hotmail.com).



1. INTRODUCCIÓN

Con el paso del tiempo la preocupación por entender como se forman y conforman las ciudades ha ido creciendo. Así, se han realizado diversos esfuerzos para encontrar como explicar las decisiones que toman las personas al momento de elegir donde ubicarse utilizando como variable de explicación, principalmente, la densidad de empleo en las ciudades, dependiendo de variables como la distancia, los costos de transporte y el ingreso, entre otras (J. A. N. K. Brueckner, 1987). Sin embargo, en las ciudades actuales, han empezado a aparecer diversos centros de empleo además del distrito central de negocios (CBD por sus siglas en inglés) trayendo consigo preguntas que el modelo monocéntrico no logra abarcar y surgiendo, así, el modelo policéntrico. No obstante, existe otra variable de interés para la conformación de las ciudades: la densidad poblacional. Ésta puede ser fundamental en entender la situación actual de una ciudad así como el porque se están dando las ubicaciones poblacionales.

Los estudios al respecto, en su mayoría, han demostrado que al igual que la densidad de empleo, ésta sigue un gradiente negativo con la distancia a los centros de empleo. Sin embargo, se han encontrado algunos en que la densidad poblacional cuenta con un gradiente positivo, significando que a mayor distancia de los centros y subcentros de empleo, mayor es la densidad poblacional. Otra preocupación que se ha encontrado es algunos gradientes insignificantes, lo cual es aún más preocupante ya que indica que

la distancia a los centros y subcentros no es relevante para la ubicación de la población y por lo tanto puede contradecir la teoría al respecto. Posteriormente algunos han logrado demostrar que dichos gradientes no necesariamente contradicen la teoría sino que muchas veces los errores se encuentran en la medición y metodología utilizada para explicar las variables o en algunos casos se puede dar por las características históricas y actuales de la ciudad misma.

Por el momento las mejores soluciones que se han podido dar a estos problemas han sido corregir los modelos econométricos de estimación a través de transformaciones de las variables que logren capturar los efectos generales y locales y el radio sobre el cual pueden llegar a afectar los centros y subcentros de tal forma que no se sobreestimen los efectos.

Empero, aún con dichas correcciones el modelo puede seguir presentando problemas luego de realizar la estimación debido a la conformación misma de la ciudad por variables omitidas en el análisis como pueden ser el desgaste de los centros de empleo o los costos de transporte (J. K. Brueckner, n.d.).

Lo que busca este trabajo es analizar la distribución de la densidad poblacional para la ciudad de Bogotá, Colombia; ver si el gradiente con respecto a la distancia a los centros y subcentros de empleo encontrados corrobora la teoría; y como se ha comportado dicho gradiente durante los años de 1993, 1999 y 2001. En la segunda parte

de este trabajo se discute la posibilidad de hablar de subcentros integrados de empleo y subcentros descentralizados de empleo para la ciudad de Bogotá y lo que se espera hallar en ellos según la teoría. En la tercera parte se muestran las distribuciones de densidad de empleo y poblacional para los años de estudio, se define la metodología utilizada para elegir el centro y los subcentros de empleo, se caracterizan a los subcentros de empleo y se intentan calificar como subcentros integrados o descentralizados así como el método de selección. En la cuarta parte se muestran los modelos y resultados utilizados y obtenidos junto a un análisis de los resultados. Por último se presentan las conclusiones del trabajo así como problemas encontrados durante la realización y como posiblemente mejorarlo.

2. Subcentros integrados y descentralizados para Bogotá

Cuando se habla de policentrismo se puede encontrar la aparición de dos tipos distintos de subcentros en la ciudad: subcentros integrados y subcentros descentralizados. Los subcentros de empleo integrados aparecen debido a la disminución de los costos de transporte en una ciudad, pues al bajar estos hacen que las personas y las actividades económicas se empiecen a relacionar haciendo aparecer nuevos subcentros. Por otro lado, los subcentros descentralizados usualmente van explicados por deseconomías de aglomeración que desplazan el trabajo del centro a otros lugares de la ciudad por razones como mayores costos de transporte, lo cual al final hace que aparezca un subcentro de empleo. Para la ciudad de Bogotá, debido a que ésta no es una ciudad metropolitana o que se relacione con las municipalidades alrededor, hablar de subcentros integrados de empleo para ésta es muy complicado. Por otro lado, los subcentros descentralizados de empleo se pueden encontrar como más comunes para la ciudad a medida que se ha desarrollado, creando zonas en la ciudad especialistas en ciertas actividades que van siendo expulsadas del centro debido a costos de transporte, desgaste del centro de la ciudad y poco suelo disponible que obliga a las actividades a tener que buscar otros espacios en la ciudad. No obstante los resultados esperados en ambos tipos de subcentros deberían ser gradientes negativos con respecto a la distancia a ellos, teóricamente (Muniz, Garcia-Lopez, & Galindo, 2008).

3. Metodologías y resultados

La ciudad de Bogotá está actualmente conformada por 621 sectores censales que suman un área de aproximadamente 40137 km cuadrados. No se considera como una región metropolitana y su centro de empleo se encuentra en su centro histórico en el centro de la ciudad. A medida que ha crecido y desarrollado la ciudad han aparecido subcentros de empleo cada vez más alejados del CBD de la ciudad y cada vez más significativos, especialmente de forma local.

En las densidades de empleo se puede ver que se empiezan a centralizar alrededor de sus subcentros de empleo y que en el año 1999 aparecen dos nuevos subcentros de empleo. El cambio entre los años 1999 y 2001 es poco visible en la densidad de empleo y los subcentros siguen siendo los mismos. La metodología utilizada para elegir los subcentros de la ciudad fue elegir los grupos contiguos de sectores censales que cumplieran con una densidad de empleo mayor o igual a 10 trabajadores por hectárea (4047 metros) y con más de 10000 empleos (Giuliano & Small, 1991). De dichos grupos de sectores censales se eligió el sector censal que tuviera la mayor densidad de empleo para ser el subcentro. El centro y subcentros elegidos se pueden ver en la Figura 1 y en la Figura 2 para el año 1993 y para los años 1999 y 2001, respectivamente. Adicionalmente, debido a falta de datos se tomó el empleo de 1994 como el mismo para 1993. Y por resultados muy similares en los años 1999 y 2001 se dejó un solo mapa de la ciudad para estos años.

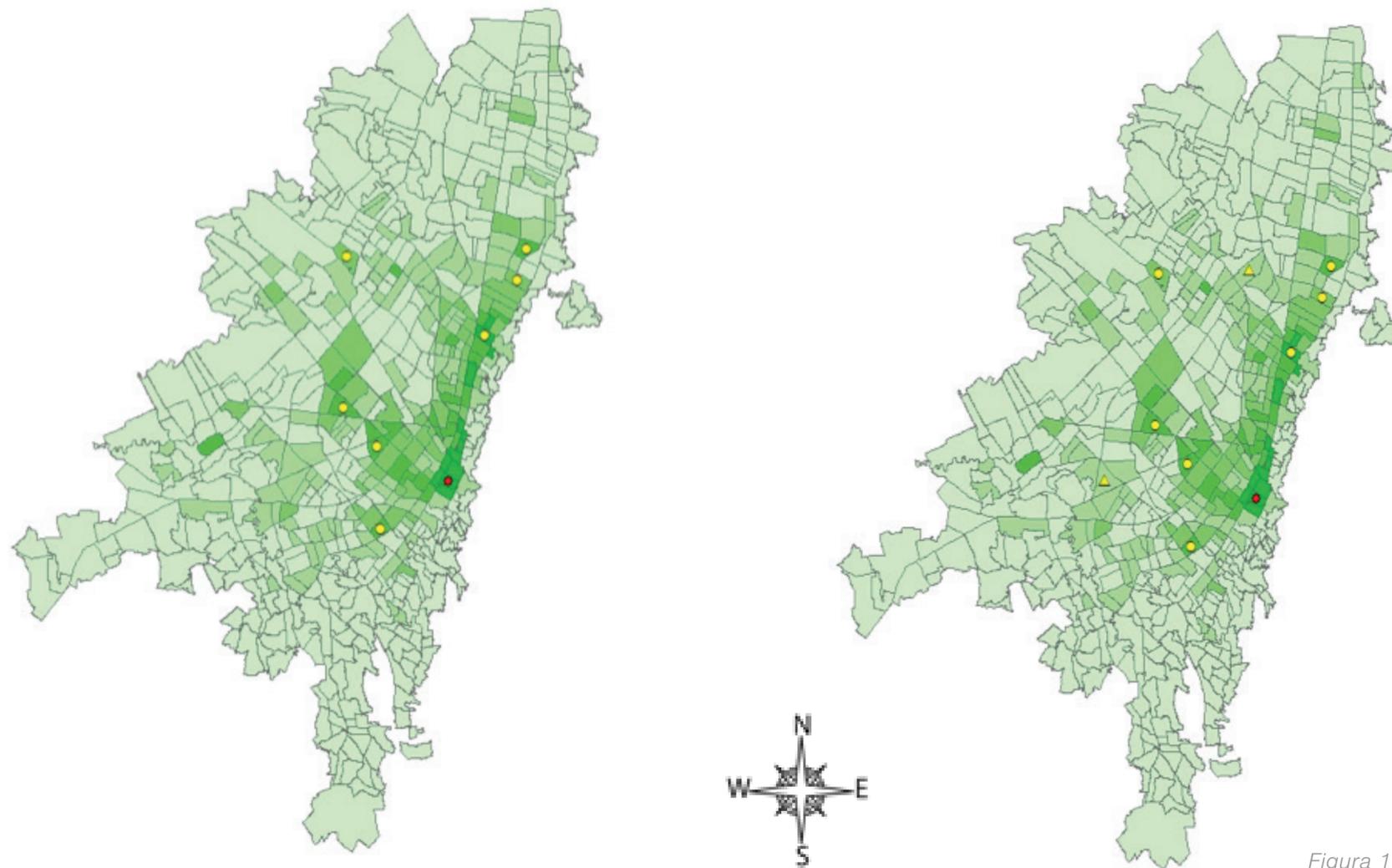


Figura 1 (Izquierda) CBD (rojo) y subcentros de empleo (círculos amarillos) para 1993. (Derecha) CBD (rojo), subcentros de empleo (círculos amarillos) de 1993 y dos nuevos subcentros de empleo (triángulos amarillos) en 1999 y 2001.

En cuanto a la densidad poblacional si se evidencian cambios en todos los años del estudio. Adicionalmente, se ve que la población se aleja del centro conforme pasan los años y se concentran hacia el sur, sur-occidente y nor-occidente de la ciudad. Dicha ubicación de las personas se puede dar por precios muy altos del suelo que se presentan en la ciudad y alta presencia de oficinas y establecimientos de comercio en el centro de la ciudad.

La densidad poblacional para los años de estudio se puede ver en la figura 2. Para la densidad poblacional, a diferencia de la densidad de empleo, se encuentra que si hay una diferencia visible entre los años de 1999 y 2001 lo cual se podría explicar por la dificultad de cambiar de empleo frente al cambio de vivienda.

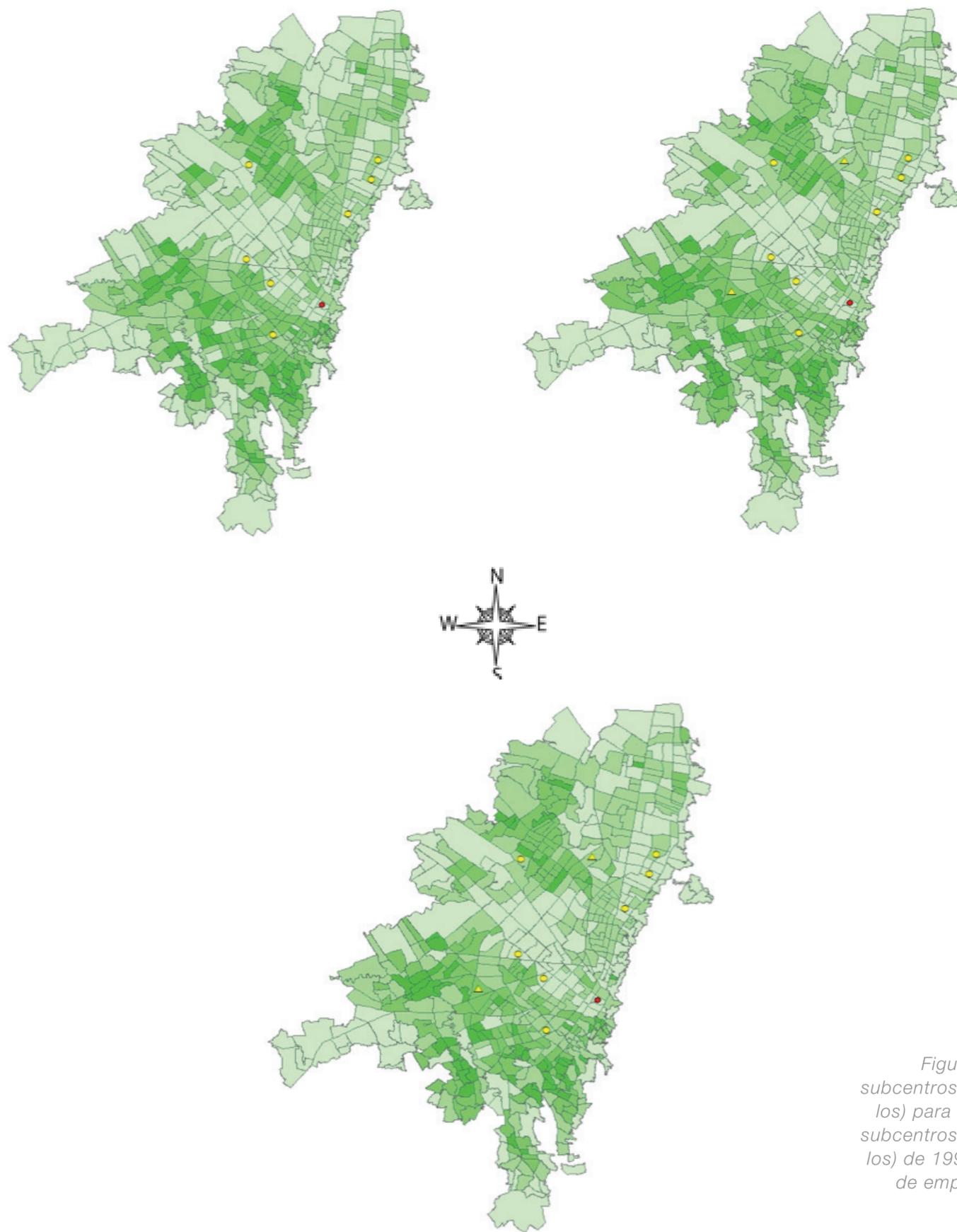


Figura 2 (Izquierda) CBD (rojo) y subcentros de empleo (círculos amarillos) para 1993. (Derecha) CBD (rojo), subcentros de empleo (círculos amarillos) de 1993 y dos nuevos subcentros de empleo (triángulos amarillos) en 1999 y 2001.

Tabla 1 Dinámicas de la ciudad de Bogotá durante los años 1993, 1999 y 2001

	Cambios						
				Cantidad		Porcentaje	
	1993	1999	2001	1993-1999	1999-2001	1993-1999	1999-2001
Población	5455197	6051649	6176245	596452	124596	10.93%	2.06%
Empleo	2255672	2522702	2698744	267030	176042	11.84%	6.98%
Densidad Poblacional	118329	122652	123427	4323	775	3.65%	0.63%
Densidad de empleo	55549	61541	64976.8616	5992	3435.86162	10.79%	5.58%

Los datos de estos años para Bogotá se encuentran en la Tabla 1. En ella, se puede encontrar un fuerte aumento de la población entre 1993 y 1999 que podría explicar en parte el aumento de las densidades poblacionales y sus distribuciones pero que no permite saber el porque se aumento la densidad en algunas zonas y no en otras. En cuanto a la caracterización de los subcentros, se uso como metodología para clasificarlos como subcentros integrados de empleo aquellos que tuvieran una población entre 28000 y 180000 y cuya densidad poblacional fuera mayor a 10 trabajadores por hectárea. Utilizando esta definición solo se obtuvo un sector censal que se podría considerar como un subcentro integrado de empleo que es Carvajal. Para la definición del subcentro descentralizado de empleo la metodología de selección fueron aquellos subcentros que tuvieran más de 10 empleos por hectárea, cuya población se encon-

trara entre los 20000 y 50000, y que tuvieran una alta densidad poblacional pero una baja densidad de empleo (Muniz et al., 2008).

Usando esta definición solo se encontró un subcentro que se pueda clasificar efectivamente como un subcentro descentralizado que corresponde a la Floresta. Estos resultados son señales que muestran que los criterios de selección de clasificación de subcentros para la ciudad de Bogotá deben ser bastante diferentes a aquellos que utiliza Muñiz (2008) para Barcelona. Utilizando la metodología de Giuliano y Small (1991) y eligiendo aquel sector censal con la mayor densidad de empleo de cada grupo de sectores censales se encontraron para Bogotá 9 subcentros que son: Restrepo, Zona Industrial, Carvajal, Floresta, el sector censal 5626, Salitre, el sector censal 8301, la Calle 72 y el Teleport Business.

Tabla 2 Caracterización de los Subcentros de empleo

SECTOR CENSAL	Población 1993	Población 1999	Población 2001	Distancia al CBD (km)	Densidad de empleo 2001	Densidad Poblacional 2001
Restrepo	6835	6835	6835	3.71	732.36	6835
Zona Industrial	160	160	160	3.61	630.67	160
Carvajal	-	30062	29774	7.26	124.21	29774
Floresta	-	12359	12545	9.69	292.82	12545
5626	6969	8344	8816	10.61	212.67	8816
Salitre	3480	3480	3480	5.77	406.18	3480
8301	6310	6310	6310	9.10	263.34	6310
CII 72	3044	3044	3044	6.42	1020.43	3044
Teleport Business	8933	8877	8874	10.48	602.59	8874

4. Modelos y resultados

Primero se utilizaron los datos del área en kilómetros y la población por sector censal, con un tamaño de la observación de 621 para todos los años, para obtener las densidades poblacionales. Posteriormente se utilizó un Sistema de Información Geográfica (GIS por sus siglas en inglés) para obtener las coordenadas de los sectores censales, el centro y

subcentros de empleo y calcular las distancias de todos los sectores censales al centro de empleo y a cada uno de los subcentros de empleo. De ésta forma se especificó un modelo utilizando primero la distancia al CBD y la densidad poblacional con una función exponencial que, transformada logarítmicamente, queda de la siguiente forma:

$$\ln D_i = \beta_0 + \beta_1 \text{distcbd}_i + \varepsilon_i$$

Donde D_i es la densidad poblacional del i -ésimo sector censal y $distcbd_i$ es la distancia al CBD del i -ésimo sector censal. Posteriormente se le agregan las distancias de todos los sectores censales a cada uno de los subcentros de empleo quedando especificado como:

$$\ln D_i = \beta_0 + \beta_1 distcbd_i + \sum_{j=1}^9 \beta_{j+1} distsub_{ji} + \varepsilon_i$$

Donde $distsub_{ji}$ es la distancia del i -ésimo sector censal al j -ésimo subcentro de empleo.

Por último se realiza de nuevo el modelo cambiando la distancia de todos los sectores censales a cada subcentro, por la distancia inversa de todos los sectores censales a cada subcentro:

$$\ln D_i = \beta_0 + \beta_1 distcbd_i + \sum_{j=1}^9 \beta_{j+1} \frac{1}{distsub_{ji}} + \varepsilon_i$$

Así, en la Tabla 3 se encuentran los resultados del modelo teniendo en cuenta solo el CBD, es decir, suponiendo Bogotá como una ciudad monocéntrica; con el CBD y las distancias de todos los sectores censales a cada uno de los subcentros de empleo; con el CBD y las distancias inversas de todos los sectores censales a cada uno de los subcentros de empleo; y el R^2 de cada año para cada modelo.

**Tabla 3 Estimaciones de los modelos. En
negrilla son no significativas.**

VARIABLE	CBD y Subcentros						CBD e inversa Subcentros		
	(1) 1993	(2) 1999	(3) 2001	(4) 1993	(5) 1999	(6) 2001	(7) 1993	(8) 1999	(9) 2001
Constante	5.136 (0.108)	5.075 (0.100)	5.064 (0.098)	8.310 (0.408)	7.884 (0.368)	7.783 (0.361)	5.183 (0.254)	5.248 (0.231)	5.271 (0.226)
Foresta				-0.0001652 (0.000110)	-0.0001414 (0.000100)	-0.0001383 (0.000098)			
Carvajal				-0.0004699 (0.000072)	-0.0004591 (0.000065)	-0.0004411 (0.000064)			
Teleport				-0.0009003 (0.000221)	-0.0007855 (0.000200)	-0.0007669 (0.000196)			
SC5626				-0.0001568 (0.000071)	-0.0001660 (0.000064)	-0.0001689 (0.000063)			
SC8301				0.0013588 (0.000312)	0.0012430 (0.000283)	0.0005292 (0.000277)			
CII 72				-0.0005545 (0.000140)	-0.0005317 (0.000127)	0.0005292 (0.000124)			
Salitre				0.0007511 (0.000171)	0.0006802 (0.000152)	0.0006563 (0.000149)			
Zona Industrial				0.0001674 (0.000175)	0.0002120 (0.000157)	0.0002224 (0.000154)			
Restrepo				-0.0003122 (0.000072)	-0.0002668 (0.000065)	-0.0002720 (0.000064)			
1/Floresta							702.5656 (383.008)	479.8447 (348.483)	442.8042 (341.730)
1/Carvajal							2273.267 (381.310)	2211.067 (346.946)	2160.819 (340.222)
1/Teleport							323.741 (540.175)	0.563 (491.604)	-73.525 (482.078)
1/SC5626							1122.282 (355.092)	1060.158 (322.658)	1053.835 (316.405)
1/SC8301							-1306.386 (540.881)	-1246.707 (492.414)	-1237.915 (482.872)
1/CLL72							81.461 (271.586)	45.644 (247.201)	32.448 (242.411)
1/Salitre							-1798.377 (415.673)	-1743.569 (376.172)	-1716.921 (368.883)
1/ Zona Industrial							-1345.907 (381.861)	1380.525 (347.024)	-1396.815 (340.299)
1/Restrepo							920.566 (306.930)	813.157 (279.327)	794.607 (273.914)
CBD	-0.00003130 (0.00001630)	-0.00001400 (0.00001480)	-0.00001060 (0.00001450)	-0.000001390 (0.00001630)	-0.00000620 (0.00001480)	-0.00000170 (0.00001450)	-0.00005170 (0.00001630)	-0.00003540 (0.00001480)	-0.00003260 (0.00001450)
R ²	0.0125	0.0029	0.0017	0.2395	0.2610	0.2676	0.1748	0.1928	0.1979
Observaciones	621	621	621	621	621	621	621	621	621

CONCLUSIONES

Revisando la Tabla 3 se encuentra que la ciudad de Bogotá va en contra de la teoría parcialmente. Pese a que presenta un gradiente negativo para el CBD, lo cual predice de igual forma la teoría, no es significativo. Esto implica que la presencia del CBD no afecta en la decisión de ubicación de la población. Una de las razones que podrían explicar éste fenómeno para Bogotá es, como se menciona anteriormente, la gran cantidad de oficinas y establecimientos de comercio para los que es destinado el suelo del centro junto a altos precios del suelo que desincentivan a vivir allí. En cuanto a los subcentros se encuentra un caso muy peculiar con la Floresta en el cual, pese a ser seleccionado como subcentro, no es significativo ni en forma general para la ciudad ni en forma local para los alrededores. Por otro lado, se encuentran casos en que algunos de los subcentros aparentemente no funcionan ni de forma local ni general. Finalmente, observando el R^2 se ve que el modelo muestra que la estructura de Bogotá se explica mejor mediante un modelo policéntrico y que dicho modelo es cada vez mejor para explicar la estructura con el paso del tiempo. Todo esto podría indicar que muchos de los subcentros y el centro de Bogotá en realidad expulsan a la población de ellos. Para Bogotá esto se podría explicar por los altos costos de transporte (en especial en tiempo) debido a la congestión que presenta la ciudad y al ruido que se emite en dichos espacios con mucho tránsito. Usando las cinco posibles explicaciones para estos fenómenos expuestas por Ivan Muñiz (2008) se pueden tener en cuenta la presencia de oficinas y negocios, y la limitación de la aparición de subcentros de empleo, por la densidad de empleo, y no por la densidad poblacional.

Bogotá es una ciudad con graves problemas de desarrollo como ciudad debido a razones históricas, geográficas, políticas y sociales. Estos problemas solo hacen más evidente la complicación para comprender como y porque esta conformada la ciudad actualmente. Adicionalmente se enfrenta a otras fuerzas como los altos costos en tiempo y precio de transporte, la congestión en la ciudad, el ruido, y los altos precios del suelo. Así, al intentar comprender la distribución de la población por la distancia a los centros de empleo se encuentra que muchas veces estos no son significativos y de hecho parecieran estar expulsando a la población de ellos. Algunas explicaciones a éste fenómeno es la presencia de oficinas y negocios en vez de residencias y aparentemente que no hay una relación entre la densidad poblacional y la distancia al centro y subcentros de empleo en Bogotá. Por último, vale la pena aplicar otras metodologías y medidas estadísticas que puedan corregir algunos problemas de medición y sobreestimación por cercanía, así como, mejores métodos de elección de subcentros de empleo y estudiar el caso de la insignificancia de la Floresta a pesar de ser un subcentro en el estudio.

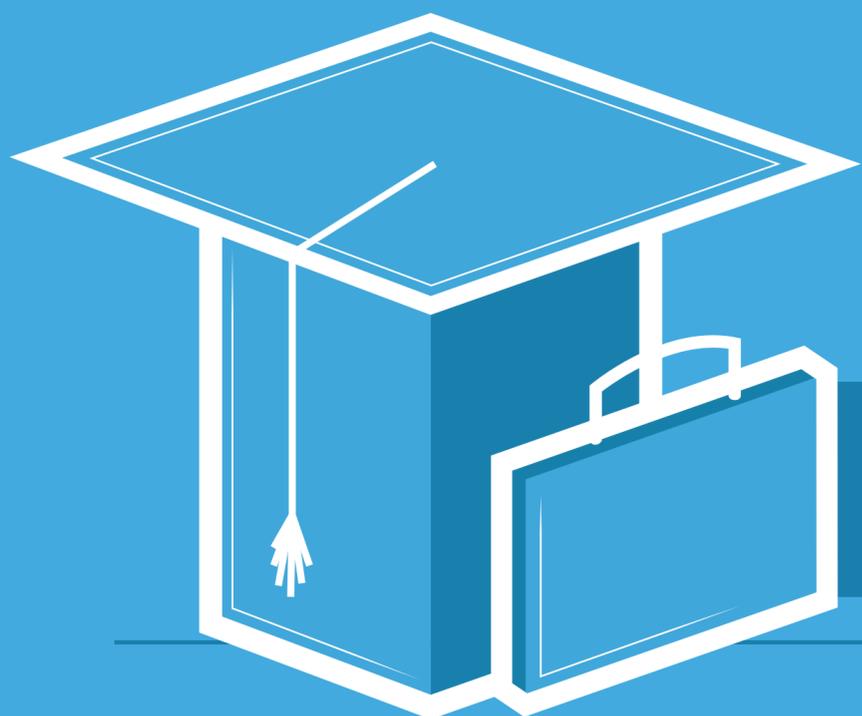
BIBLIOGRAFÍA

Brueckner, J. A. N. K. (1987). *THE STRUCTURE OF URBAN EQUILIBRIA : A UNIFIED TREATMENT OF THE MUTH-MILLS MODEL* * (Vol. II).

Brueckner, J. K. (n.d.). *Urban Sprawl and Land-Use Controls* (pp. 69–89).

Giuliano, G., & Small, K. A. (1991). *Subcenters in the Los Angeles region. Regional Science and Urban Economics*, (39), 16–182.

Muniz, I., Garcia-Lopez, M. a., & Galindo, a. (2008). *The Effect of Employment Sub-centres on Population Density in Barcelona. Urban Studies*, 45(3), 627–649. doi:10.1177/0042098007087338



>> Artículos

EDUCACIÓN Y TRABAJO

Artículo 2:

¿Existe alguna relación entre las instituciones y el crecimiento económico?

• Viannys Andrea Herrera Ortega

¿EXISTE ALGUNA RELACIÓN ENTRE LAS INSTITUCIONES Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO?

• *VIANNYS ANDREA HERRERA ORTEGA.*

Estudiante, Universidad del Norte

La observación de fenómenos transicionales a lo largo de la historia de la humanidad, nos brinda las herramientas necesarias para guiar y entender mejor el presente, pero también nos hace pensar en el porqué de las diferencias existentes en el crecimiento económico a nivel mundial. Un aporte significativo, lo hace la exploración cronológica del origen de las instituciones, la dinámica e innovación institucional, porque nos proporciona una aproximación a la manera como ellas han influido en la economía de mercado.

El objetivo de esta investigación es encontrar la relación existente entre las instituciones y el crecimiento económico, esto con el fin de no desvirtuarnos y crear aportes significativos. En la primera parte se define qué es crecimiento económico. En la segunda parte, se mencionan cuáles son las condiciones para el progreso tecnológico. Asimismo, se hace una relación del crecimiento económico y las instituciones. Posteriormente, se hace un análisis sobre las conclusiones a las que se ha llegado a través de estudios empíricos y por último, se presentan las conclusiones de este trabajo.

Por otra parte, como apoyo cito algunos economistas que con sus aportes a la literatura han marcado grandes diferencias a nivel teórico y empírico.

¿Qué es el crecimiento Económico?

El crecimiento económico se entiende como el aumento continuado del ingreso per cápita, dado un progreso sostenido en las técnicas de producción, y tiene como condición que un número considerable de los habitantes naturales de un país sean innovadores tecnológicos (Kuznets, 1973). Lo anterior, nos conduce a Hagen (1962) mencionando que los habitantes de un país deben *“dedicar sus energías de modo efectivo al mejoramiento de los métodos de producción”*.

Easterlin quien sigue la misma línea planteada por Hagen, hace una aclaración clave

“El uso exitoso de la nueva tecnología implica tanto nueva como importantes necesidades de producción, en particular en términos de inversión en capital físico como educativo de la fuerza laboral y la existencia de movilidad sustancial para hacer cambios radicales en la estructura de la economía” (Easterlin, 1998).

Por tanto, en el momento en que la “nueva tecnología” aparece, los países empiezan a sufrir amplias diferencias en las condiciones institucionales, las cuales son esenciales para la acumulación de capital, tanto tangible como intangible; al igual que aparece el fenómeno de movilidad de trabajo y de capital.

Cabe resaltar que, la extensión de la nueva tecnología se ve restringida por la falta de escenarios institucionales apropiados a nivel mundial. Por tanto, es fundamental tener un plan de acción comple-

to en término de las necesidades de producción que plantea el ingreso de la nueva tecnología que menciona Easterlin, porque con ellas el crecimiento económico moderno empieza a cimentarse.

Parte primordial de este crecimiento se fundamenta en la existencia de las instituciones las cuales son “The rules of the game in a society or, more formally, are the humanly devised constraints that shape human interaction” (North, 1990). Las instituciones generan confianza en las interacciones humanas independientemente del interés político, social o económico. Aunque para el caso específico de las instituciones económicas, es indispensable tener una estructura clara y sólida sobre los derechos de propiedad, la presencia y perfección de los mercados, porque éstas evolucionan a través del tiempo y deben crear mecanismos que ayuden a perfeccionarlas según las exigencias que los nuevos cambios indiquen, esto con el fin de volverse más duraderas y estables en el tiempo.

Desde esta perspectiva, las instituciones poseen la cualidad de crear incentivos y restricciones en los agentes, que se reflejan en los indicadores económicos a largo plazo de un país. Por ejemplo, en el caso de la democracia el resultado es muestra de una decisión social de una mayoría, en consecuencia se elige una cesta de consecuencias –deseadas en teoría– por la sociedad en su conjunto. Sin embargo, las diferencias sociales no son ocultas para nadie y existen quienes a través de diferentes mecanismos (incluso con corrupción) buscan que los intereses sociales elegidos los beneficien de manera apremiante. Lo anterior,

tiene en cuenta Acemoglu, quien menciona lo siguiente:

"Because different groups and individuals typically benefit from different economic institutions, there is generally a conflict over these social choices, ultimately resolved in favor of groups with greater political power" (Acemoglu, 2005).

Adicionalmente, Acemoglu presenta el siguiente análisis:

"The distribution of political power in society is in turn determined by political institutions and the distribution of resources. Political institutions allocate de jure political power, while groups with greater economic might typically possess greater de facto political power. We therefore view the appropriate theoretical framework as a dynamic one with political institutions and the distribution of resources as the state variables. These variables themselves change over time because prevailing economic institutions affect the distribution of resources, and because groups with de facto political power today strive to change political institutions in order to increase their de jure political power in the future. Economic institutions encouraging economic growth emerge when political institutions allocate power to groups with interests in broad-based property rights enforcement, when they create effective constraints on power-holders, and when there are relatively few rents to be captured by power-holders. We illustrate the assumptions, the workings and the implications of this framework using a number of historical examples" Acemoglu (2001).

Diferentes estudios han mostrado que aún en el

campo del desarrollo económico, en el cual es grande la importancia del universalismo, el resultado y la especificidad, "prevalecen las condiciones apropiadas para que el desarrollo pueda producirse a través de la utilización y reorganización de las estructuras tradicionales" Galenson (1962). Por tanto, se debe asumir con cuidado, debido a que la ausencia de la correlación forzosa entre las organizaciones, los dispositivos estructurales y la capacidad de una sociedad moderna para absorber el cambio continuo, puede verse también afectado en el campo de las instituciones políticas, pero aún más, cuando hay grupos de élite activos que desarrollan algunos trabajos con metas más diferenciadas a favor de la naturaleza, el alcance y la dirección de sus dinámicas, las cuales pueden variar grandemente y logran poseer diferentes implicaciones de estructura y nivel político- económico.

Los argumentos que relacionan regímenes políticos con crecimiento económico, se centran principalmente en los derechos de propiedad, presiones por el consumo inmediato y autonomía de los dictadores. Aunque todos parecen convenir en que la garantía de los derechos de propiedad provoca el crecimiento, la cuestión de quién protege los derechos de mejor forma, si las democracias o las dictaduras, es materia de controversia. El vital mecanismo a través del cual la democracia es vista como una dificultad al crecimiento está constituido por las presiones en favor del consumo inmediato, que reducen la inversión. Sólo los estados preservados institucionalmente contra tales presiones lo cual no es el caso de los estados

democráticos- pueden contraponerse a ellas. A su vez, el principal argumento contra las dictaduras consiste en que los gobernantes autoritarios no tienen interés en maximizar el producto total principalmente (Wiley, 1989).

Mancur Olson (1991) sostuvo que,

“un autócrata no puede comprometerse de modo confiable: Si él domina la sociedad, no existe nadie que pueda forzarlo a mantener sus compromisos”.

Desde esta perspectiva, lo que interesa no es sólo el compromiso del régimen existente sino seguir una política determinada. Cabe aclarar que Olson (1991) tampoco consigue explicar cómo las instituciones democráticas podrían generar un compromiso creíble.

Reynolds (1983), habiendo revisado la experiencia histórica de varios países, concluye que **“las ondas de crecimiento están frecuentemente asociadas a grandes transformaciones políticas”**. Es evidente, que el impacto de los regímenes políticos sobre el crecimiento es una cuestión ampliamente abierta a la reflexión y al debate.

Al revisar las argumentaciones teóricas de las escuelas del pensamiento económico nos encontramos con los aportes de la teoría neoclásica al crecimiento económico, que es a su vez intuitivamente poco convincente e implica que los niveles de desarrollo deben converger: Pronóstico que los hechos no sustentan la evidencia empírica. Además, los modelos endógenos de crecimiento

son intuitivamente más atractivos, pero empíricamente difíciles de testear, dado que el motor del crecimiento en estos modelos consiste, en las propias palabras de Romer (1992) en "externalidades efímeras". De igual forma Levine y Renelt (1991) encuentran a través de estudios estadísticos que “del crecimiento se explica poco la variancia y son tanto, son muy sensibles a la especificación”. Es decir que, sin un buen modelo económico de crecimiento no constituye sorpresa alguna que los efectos parciales de la política sean difíciles de evaluar.

Por ser este un tema de gran interés y controversia, han sido muchas los investigadores que han desarrollado estudios empíricos que brindan ayuda al análisis del caso Latinoamericano; ya que, sería un error atribuirle exclusivamente al mundo financiero la responsabilidad de la tendencia al estancamiento económico que ha permanecido por varias décadas.

Resulta interesante analizar, cómo por fuera de los períodos de crisis económica, las tasas de interés reales son muy elevadas solamente en Brasil, en el resto de los países latinoamericanos y en los asiáticos no es así.

“Con diferencias en las relaciones finanzas-industria, se observan evoluciones similares en el crecimiento: débil, con una volatilidad más (Argentina) o menos (México, Brasil) importante. A la inversa, sería un error ignorar el peso del sector financiero, su responsabilidad en los efectos de exclusión con respecto a la inversión productiva y su papel en la deformación de la distribución del ingreso” (Salama, 2006).

Bertocchi encuentra a partir de un estudio empírico que,

"for a dataset on 19th century migration, we find that economic and demographic differentials play a major role, but that the quality of institutions also matter. We produce evidence that both political and migration institutions represent significant factors of attraction, even after controlling for their potential endogeneity through a set of instruments exploiting colonial history and the institutions inherited from the past" Bertocchi (2008).

Esto reafirma lo mencionado en principio; al subrayar la significancia de crear y mantener instituciones políticas bien definidas porque ser puntos de referencias para posibles inversionistas, por ejemplo, promoviendo a su vez el crecimiento económico de las economías.

Acemoglu por su parte, se fija en las diferencias existentes en las tasas de mortalidad europeas, esto con el fin de estimar el efecto de las instituciones sobre el desempeño económico. Y encuentra que,

"los europeos adoptaron políticas de colonización muy diferentes en diferentes colonias, con diferentes instituciones asociadas. En lugares donde los europeos encararon altas tasas de mortalidad, no pudieron asentarse y eran más propensos a establecer instituciones extractivas. Estas instituciones persistieron hasta el presente" Acemoglu (2001).

Es decir, que en lo que corresponde al caso de la colonización europea el indicador: tasa de mortalidad fue

fundamental para el asentamiento de las colonias y, aunque este hecho puede parecer irrelevante a primera vista fue un instrumento que marco las instituciones actuales a nivel mundial, y que traen consigo grandes efectos de las instituciones sobre el ingreso per cápita actual.

Finalmente podemos concluir que las diferencias en las instituciones económicas son la causa fundamental de las diferencias entre países, en la prosperidad y crecimiento económico. La distribución del poder político en la sociedad está a su vez determinada por las instituciones políticas y la distribución de los recursos.

Las instituciones políticas distribuyen el poder político, mientras que los grupos con mayor desarrollo económico comúnmente tienen mayor poder económico. Es por esto que es necesario diferenciar el marco teórico apropiado, la dinámica con las instituciones políticas y la distribución de los recursos -como variables estacionarias. Adicionalmente, estas variables cambian con el tiempo, debido que prevalecen las instituciones económicas, las cuales afectan a la distribución de los recursos, y a su vez están siendo afectada por grupos de poder económico que hoy se esfuerzan por cambiar las instituciones políticas, con el fin de aumentar su poder política en el futuro.

Las instituciones económicas fomentando el crecimiento económico emergen cuando las instituciones políticas asignan poder a los grupos con intereses en el derecho de propiedad; quienes en ocasiones determinan y aplican valores a los derechos, cuan-

do crean restricciones efectivas a quienes detentan el poder, y cuando hay relativamente pocas rentas a ser capturados por quienes lo detentan. Es por esto que, se debe tener siempre presente lo que expreso North

"los factores que hemos enumerado (innovación, las economías de escala, la educación, la acumulación de capital, etc) no son las causas del crecimiento, sino que son el crecimiento" North (1990).

Es decir, que el desarrollo económico depende en forma crucial de las instituciones formales e informales y que el desarrollo de éstas desde su principio es pieza clave para lo que serán a futuro las económicas mundiales. Por ende es importante dejar bien claro las reglas de juego, porque éstas a su vez determinan que tan exitoso será este. Sin embargo, como podemos notar que aún quedan muchas dudas/interrogantes dada la extensión de la temática, así que las puertas del análisis no terminan aquí.

BIBLIOGRAFÍA

Acemoglu. D., Johnson. S., Robinson. J. (2001). *"The Colonial Origins of Comparative Development: An Empirical Investigation,"* American Economic Review, 91, 1369-1401.

Acemoglu. D., Johnson. S., Robinson. J. (2005). *"Institutions as the Fundamental Cause of Long-Run Growth"*. Hand Book of Economic Growth, Cap 6.A Review of the Evidence.

Bertocchi. G., Strozzi. C.(2008). *"International Migration and the Role of Institutions"*. Reviewed work(s): Source: Public Choice, Vol. 137, No. 1/2 (Oct., 2008), pp. 81-102.

Easterlin. R.(1998). *"Growth Triumphant. The Twenty- first Century in Historical Perspective"*. Hand Book of Economic Growth, Cap 5.

Galenson. W. (1962), *"Labor and Economic Development"* ". Berkeley & Los Angeles, Univ. of California Press, 1962

Hagen. E. (1962), *"Cómo Comienza el Crecimiento Económico: Una Teoría General Aplicada al Japón"*. Desarrollo Económico, Vol. 2, No. 2 (Jul. - Sep., 1962), pp. 61-83.

Kuznest. S. (1973). *"Modern Economic Growth: Finding and reflection"*. American Economics Review, 63, 3 (June), pp.247.

Levine. R., Renelt. D. (1991): *"A Sensitivity Analysis of Cross-Country Growth Regressions"*. World Bank Working Paper WPS6 09.

North. C. (1990). *"Institutions, Institutional change, and Economic Performance"*. Cambridge University Press, New York.

Olson. M. Jr. (1991): "*Autocracy, Democracy and Prosperity*", en Richard J. Zeckhasuser, (comp.): *Strategy and Choice*. Cambridge, MA, MIT Press, pp. 131-57.

Romer. P. (1992): "*Increasing Returns and New Developments in the Theory of Growth*", en W.A .Barnett, (comp.): *Equilibrium Theory and Applications*. Nueva York, Cambridge University Press, pp. 83-110.

Salama. P., Mostajo. F. (2006). "*¿Por qué esa incapacidad para alcanzar un crecimiento elevado y regular en américa latina?*" *Foro Internacional*, Vol. 46, No. 4 (186) (Oct. - Dec., 2006), pp. 630-662.

Wiley. J., Galenson. W. (1989) (ed.), "*Labor in Developing Economies*". Berkeley & Los Angeles, Univ. Of California Press, 1962

Reynolds. LI. (1983): "*The Spread of Economic Growth to the Third World*". *Journal of Economic Literature* 21, pp. 941-80.



>> Artículos

MYPIMES

Y FINANZAS

Artículo 3:

**Sistema bancario en Colombia
y el consumidor financiero**

• Xiomara Valencia • Gina Alejandra Hurtado

SISTEMA BANCARIO EN COLOMBIA Y EL CONSUMIDOR FINANCIERO.

Xiomara Valencia • Gina Alejandra Hurtado
Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

Los sistemas financieros son parte fundamental y una de las fuentes de desarrollo para las economías, ignorar su papel es una equivocación total. Pero que tan eficiente puede ser este sistema financiero colombiano y como el consumidor financiero puede optar por una alternativa de portafolio que lo beneficie y se acomode a sus necesidades?.

Revisemos un poco como ha sido la historia de este sistema financiero en Colombia, primero bajo el gobierno de Rafael Reyes en 1905 se crea el banco central de Colombia como una sociedad anónima privada y este tenía la misión de emisión por 30 años, además de la administración y rentas publicas esta creación también surge como una manera de promover la construcción de vivienda dado que en este mismo año surge y se da vía abierta para las inversiones privadas con divisiones hipotecarias.

En la década de los 20's llega la misión kemerer, misión que el banco de la república entre sus múltiples artículos define como: "después de la terrible crisis comercial y financiera de 1920-21, que obligó a renunciar al Presidente Marco Fidel Suárez, se llegó al convencimiento de que la causa de esa, y de las anteriores crisis colombianas desde 1886, residía en la carencia de un sistema administrativo y financiero.

El Congreso resolvió, por una Ley de 1922, crear el Banco de la República y facultar al gobierno para traer una Misión de técnicos extranjeros que se le midiera al milagro de estructurar nuestra organización administrativa mediante el destierro perpetuo del satánico papel moneda, considerado el culpable principal de nuestras desgracias económicas."1, lo anterior y que en definitiva no es más que la opción de buscar capital extranjero, estímulo al gasto público en infraestructura y políticas tributarias, y la más importante de las creaciones: El Banco de la república como ente (emisor) el cual empieza a operar desde julio de 1923.

En 1951 el banco empezó a otorgar préstamos para los sectores industriales y en 1960 como respuesta de este acto empiezan aparecer entidades semioficiales como banco ganadero, cafetero y popular para sectores particulares.

En 1973 se da un paso fundamental al dejar que los privados obtuvieran acciones, y en 1979 surgen las compañías de financiamiento comercial y leasing.

Otras fechas importantes en el crecimiento de este sistema, es en 1993 donde se crea el estatuto de sistema financiero, en 1999 empieza una transformación de las corporaciones de ahorro y vivienda y surge la UVR, en 2001 se crea la bolsa de valores de Colombia (BVC) que es la unificación de las bolsas regionales.

Dado lo anterior y realizando una breve mirada

a la historia del sistema financiero en Colombia volvemos a nuestro tema central que es la eficiencia o la deficiencia de dicho sistema actual y como este impacta en el consumidor financiero; ya que es indudable que es uno de los sistemas de mayor ganancia gracias a su demanda significativa, es también tema de discusión si la ganancia de dicho sistema es suficiente para que este tenga una respuesta de eficiencia con un enfoque de globalización para el consumidor financiero y que este último sienta realmente el beneficio de una bancarización en su vida eligiendo un portafolio según sus necesidades y no solo productos financieros intangibles que crean un sobre endeudamiento y ningún beneficio real de liquidez.

Es un negocio con un nivel de utilidad bastante grande la colocación y captación de dineros trae para las entidades bancarias al final de cada ejercicio incluso trimestral utilidades 2,3 billones de pesos, esta fue la utilidad en el primer trimestre de 2013 según el informe económico presentado por el diario económico portafolio en su edición del 14 de mayo de es mismo año y escrita por Carlos Arturo García, esto quiere decir que fue un 15,8% más de lo obtenido en igual periodo del año 2012.

El tema es captar a baja tasa de interés y prestar a una tasa de intermediación que tenga como diferencia desde un 50% hasta un 100%, por eso el nivel de utilidades, para un consumidor financiero que tenga un superávit de liquidez y desee obtener una ganancia ocasional es muy cotidiano que se encuentre con un panorama de inversión como el siguiente:

1.<http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/revisitas/credencial/abril2005/mision.htm>

CDT por 10 millones de pesos a 12 meses con rendimientos vencidos por un valor aproximado de \$308.845.00, con una tasa E.A 3.85% lo que traduce una tasa del 0.3% M.V.

Ahora veamos la otra cara de la moneda si el tema es falta de liquidez podemos encontrar un crédito puede ser de línea libre destino por los mismos 10 millones de pesos a 12 meses en donde se pacta con tasa de 2.1% M.V que significa una tasa del 25.2% E.A.

No hay que saber mucho de economía para poder interpretar la diferencia, el tema es que si nos damos cuenta las tendencias de los bancos es poder absorber a los más pequeños para que el negocio se puede monopolizar y manejar de la mejor manera y así no ser en muchos casos eficientes.

Estos son algunos de los bancos que se crearon de 1871 a 1923.

Tabla 1. Bancos Ubicados en la región Antioqueña (1872-1923)

NOMBRE DEL BANCO	Ciudad	Año de Fundación	Capital inicial (pesos)	Fecha de liquidación
Banco de Antioquia	Medellín	1872	694.000	1892
Banco Mercantil	Medellín	1874	40.000	1878
Banco Restrepo & Cia	Medellín	1875	n.d	1915
Banco de Medellín	Medellín	1881	1.539.000	1902
Banco Popular	Medellín	1882	100.000	1904
Banco Industrial de Manizales	Manizales	1882	240.000	N.D
Banco de Sopetrán	Sopetrán	1882	100.000	N.D
Banco de Oriente	Rionegro	1883	125.820	1944
Banco de Vicente B. Villa e Hijos	Medellín	1883	20.000	1904
Banco de progreso	Medellín	1883	60.000	1904
Banco de Botero Arango e Hijos	Medellín	1883	n.d	1890
Banco del Zancudo	Medellín	1883	n.d	1913
Chaves Vásquez y Cia.	Medellín	1890	20.000	1899
Caja de Ahorros de Medellín	Medellín	1890	n.d	N.D
Banco de Sonsón	Sonsón	1894	10.000	1936
Banco de Salamina	Salamina	1897	n.d	(Después de 1944)
Banco de Comercio	Medellín	1898	400.000	1902
Banco del Quindío		1898	100.000	N.D
Manuel A. Villegas y Cia.	Medellín	1899	n.d	1904
Crédito Antioqueño	Medellín	1900	n.d	1904
Banco de Yarumal	Yarumal	1901	1.000.000	1904
Banco central	Medellín	1901	n.d	1904
Banco Minero	Medellín	1901	6.000.000	1928
Banco Agrícola	Medellín	1901	n.d	1904
Banco Republicano	Medellín	1901	6.000.000	1928
Banco de Jericó	Jericó	1905	100.000	1929
Vásquez Correa y Cia.	Medellín	1907	n.d	1920
Banco de Sucre	Medellín	1909	6.000.000	1922
Banco Alemán Antioqueño	Bremen / Medellín	1912	750.000	
Banco de Caldas	Manizales	1915	400.000	1925
Banco de Fredonia	Fredonia	1920	500.000	N.D
Banco Hipotecario de Medellín	Medellín	1920	1.000.000	N.D

Tabla 2. Bancos Fundados en Bogotá (1871-1923)

NOMBRE DEL BANCO	CIUDAD	AÑO DE FUNDACIÓN
Banco de Bogotá	1870	
Banco de Colombia	1875	
Banco Popular	1877	(hacia 1886)
Banco de crédito Hipotecario	1883	1885
Banco Internacional	1895	N.D
Banco de Cundinamarca	1881	(antes de 1886)
Banco de Unión	1881	1886
Banco Hipotecario	(antes de 1888)	(antes de 1914)
Banco Prendarios	(antes de 1888)	(antes de 1914)
Banco de los exportadores	1897	1911
Banco de Agricultores	(1899 - 1902)	(antes de 1914)
Banco de Crédito y Comercio	(1899 - 1902)	(antes de 1914)
Banco de Ahorro Mutuo	(1899 - 1902)	(antes de 1914)
Banco Americano	1889	(antes de 1914)
Banco de Comercio	1901	(antes de 1914)
Banco Central (1)	1905	1928
Banco Hipotecario de Colombia	1910	N.D
Banco Mercantil Americano (2)	1918	1925
Banco López	1919	1923
Banco de Londres y Sud América (2)	1920	N.D
National City Bank (2)	1920	N.D

Tabla 3. Bancos creados en la Costa Atlántica (1873-1923)

NOMBRE DEL BANCO	Ciudad	Año de Fundación	Capital inicial (Pesos)	Fecha de Liquidación
Banco de Barranquilla	Barranquilla	1873	312.500	1904
Banco de Bolívar	Cartagena	1874	145.000	Hacia 1890
Banco de Cartagena	Cartagena	1881	100.000	1919
Banco Popular de Bolívar	Cartagena	1883	54.000	N.D
Banco Unión	Cartagena	1883	160.000	1917
Banco Márquez	Barranquilla	1883	125.000	1893
Banco Americano	Barranquilla	1883	565.000	1904
Banco del Estado	Cartagena	1884	N.D	1887
Banco de Riohacha	Riohacha	1885	150.000	1888
Banco del Departamento	Cartagena	1888		1888
Banco Comercial de Barranquilla	Barranquilla	1904	250.000	1967
Banco de Bolívar	Cartagena	1907	500.000	1939
Banco Industrial	Cartagena	1913	5.000	1925
Banco de Crédito Mercantil	Barranquilla	1914	100.000	1925
Banco del Sinú	Montería	1916	100.000	(hacia 1923)
Banco Dugand	Barranquilla	1917	400.000	1925
Banco Nacional de Sabanas	Sincelejo	1920	500.000	(hacia 1940)
Banco Comercial de Cartagena	Cartagena	1923	202.000	1925

Tabla 4. Bancos creados en otras regiones del país (1871-1923)

NOMBRE DEL BANCO	CIUDAD	AÑO DE FUNDACIÓN	CAPITAL INICIAL (PESOS)	FECHA DE LIQUIDACIÓN
Banco de Santander	Bucaramanga	1872	300.000	1879
Banco de Cauca	Cali	1873	300.000	1893
Banco del norte	El Socorro	1881	101.600	(antes de 1890)
Banco del Tolima	Neiva	1881	200.000	(antes de 1905)
Banco de Pamplona	Pamplona	1882	86.255	1928
Banco Prendario de Soto	Bucaramanga	1883	10.000	1888
Banco de Santander	Bucaramanga	1883	200.000	1888
Banco del Estado	Popayán	1884	102.400	
Banco de Honda	Honda	(antes de 1887)	N.D	1887
Banco Prendario de Palmira	Palmira	1893	6.000	(antes de 1905)
Banco de Boyacá	Tunja	1903	30.000	1928
Banco de San Gil	San Gil	1906	20.000	1945
Banco del Sur	Pasto	1907	165.600	1925
Banco de Popayán	Popayán	1908	100.000	(antes de 1922)
Caja de Ahorros	El Socorro	1910	N.D	(antes de 1925)
Banco de Santander	Bucaramanga	1914	150.000	1928
Banco de la Mutualidad	Bucaramanga	1914	20.000	1925
Banco Social del Tolima	Ibagué	1917	50.000	1927
Banco Hipotecario de la Mutualidad	Bucaramanga	1918	10.000	1925
Banco Hipotecario del Pacífico	Cali	1919	330.000	1928
Banco del Huila	Neiva	1919	20.000	1925
Banco del Centenario	Sogamoso	1919	100.000	1935
Banco de Popayán	Popayán	1919	N.D	(antes de 1925)

Fuente: <http://www.dinero.com/inversionistas/articulo/el-top-15-bancos-colombianos-sp/171291>

Actualmente la banca que se encuentra constituida por los, siguientes bancos:

- Bancolombia
- Banco de Bogota
- Davivienda
- BBVA
- Banco de Occidente
- Colpatria
- Popular
- Helm Bank
- Banco Agrario
- Corpbanca
- Caja Social
- Corpbanca
- Caja Social
- AV VILLAS
- CITI BANK
- GNB
- BANCOOMEVA

Esta reducción de bancos responde también al manejo de bloque de servicios corporativos que fueron tomando cada una de las entidades para consolidarse como los más grandes que tengan todas las soluciones de inversión y liquidez para el mercado.

De por otra parte abarcar la mayor parte del mercado y que todos estén vinculados con diferentes productos y en diferentes segmentos hace la carrera de las entidades financieras por tener la información de la competencia que toda persona este en sistema financiero es fundamental pero que pasa cuando este sistema no funciona bien y abusa del consumidor?, el servicio al cliente pasa a un segundo plano y se convierte en una cifra de abuso y en ocasiones de tropello por la misma ineficiencia y desconocimiento, en nuestro parecer hay dos factores fundamentales para que lo anterior sea una realidad.

El primero es la falta de información y la poca experiencia de bancarización que tiene la población colombiana esto puede obedecer a muchos factores: idiosincrasia, demografía, y algunas experiencias no muy agradables para el consumidor lo cual hace que no quiera seguir accediendo a los portafolios financieros, además desconoce que existen entidades y leyes que lo protegen por ello es indispensable conocer los derechos y reglamentación que tiene los clientes para obtener un mejor servicio y asesoramiento de su entidad bancaria de preferencia, por ejemplo la ley 1328 de 2009 que lo protege y pretende regir los principios y reglas de las relaciones comerciales entre bancos y consumidor, una información clara y precisa debe ser brindada por la entidad prestadora del servicio.

El segundo es la falta de confianza que no se consolida en el sistema financiero y no por estabilidad económica, y por el contrario por algunas inflexibilidades que presenta el sistema y esto debido al poder y musculo financiero de cada entidad acondicionado a las muchas reglamentaciones que incluso el estado le ha proporcionado ej. Temas como el 4 x mil.

Por último hay dos recomendaciones y conclusiones importantes, primero si usted al igual que nosotras son consumidores financieros antes de tomar cualquier opción financiera infórmese muy bien de qué solución adquiere y que este no sea más adelante un problema financiero para esto tiene una serie de herramientas como el consumidor financiero que ya mencionamos y las alternativas

virtuales como fuente; Segundo en efecto por el tema de monopolización de grupos los cuales tiene como resultado músculos financieros muy poderosos y con agregado proteccionista del estado el sistema financiero en temas de tasas y productos y se hacen no es eficientes basta comparar solo tasas, productos y tiempos en bancos a niveles internacionales para darse cuenta que a la banca colombiana se encuentra en estado de gestación.



>> Artículos

ANÁLISIS

Artículo 4:

Análisis de hechos estilizados de las variables macroeconómicas de Colombia y Estados Unidos

Alexandra Suarez • Margarita Vaca • Ivonne Zea

ANÁLISIS DE HECHOS ESTILIZADOS DE LAS VARIABLES MACROECONÓMICAS DE COLOMBIA Y ESTADOS UNIDOS

STYLIZED FACTS ANALYSIS OF MACROECONOMIC VARIABLES OF COLOMBIA AND UNITED STATES.

ALEXANDRA SUAREZ¹ • MARGARITA VACA² • IVONNE ZEA³
Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

Resumen

En este documento se presentan los hechos estilizados de corto y largo plazo de la economía colombiana, a partir de 1977, y estadounidense, a partir de 1948, realizando una comparación porcentual de las principales variables macroeconómicas entre las dos economías y evaluando la volatilidad y persistencia de estas, a través de los filtros Hodrick-Prescott y Baxter-King. Además, de analizar los ciclos económicos de cada variable y su relevancia en el crecimiento económico de cada país.

PALABRAS CLAVES: Ciclos económicos, Filtros H-Prescott y Baxter King, Colombia, Estados Unidos.

Abstract

The stylized facts of short and long term of the Colombian economy, from 1977, and U.S. economy, from 1948, are presented in this document, making a percentage comparison of main macroeconomic variables between the two economies and assessing the volatility and persistence of these, through Hodrick-Prescott and Baxter-King filters. Besides, analyzing the economic cycles of each variable and its relevance to the economic growth of each country.

KEY WORDS: Economic cycles, Hodrick-Prescott and Baxter-King filters, Colombia, United States of America.

CLASIFICACIÓN JEL: E32 y E37

¹Estudiante de VIII semestre (nuevo pensum) de economía. asuarzh@libertadores.edu.co

²Estudiante de VIII semestre (nuevo pensum) de economía. mvacac@libertadores.edu.co

³Estudiante de VIII semestre (nuevo pensum) de economía. ijzeag@libertadores.edu.co

INTRODUCCIÓN

En los últimos veinte años, el enfoque del ciclo económico real ha logrado reproducir las características de las series macroeconómicas y la influencia de su comportamiento en la determinación del flujo de una economía. A la par, los hechos estilizados se han convertido en un instrumento metodológico que permite simplificar situaciones relevantes y utilizar la teoría para dar una explicación de la dinámica que se experimenta en las situaciones que parten de una observación rigurosa de numerosas pruebas empíricas. (UDLAP, 2012).

Partiendo de esto, el documento se organiza en dos partes: hechos estilizados de largo plazo y hechos estilizados de corto plazo. En la primera parte, se

presenta el comportamiento de las variables a lo largo del tiempo respecto al PIB de cada país; además, se realiza una comparación entre las economías, partiendo de la participación de cada variable en el PIB, explicando hechos económicos fundamentales que sustentan tales resultados. En la segunda parte, se realiza un análisis de correlaciones de las series de producción agregada de ambos países, utilizando los filtros Hodrick-Prescott y Baxter-King con el fin de establecer la persistencia y volatilidad de los ciclos económicos de cada variable, y en base a esto definir cuáles son los componentes permanentes. Finalmente, unas breves conclusiones que involucran no solo los resultados obtenidos sino la relación actual de estos dos países.

Revisión bibliográfica

Las primeras investigaciones sobre ciclo económicos fueron desarrolladas en la primera mitad del siglo XX por Mitchell (1913), divide una serie de tiempo en una secuencia de ciclos que son divididos en cuatro fases: depresión o crisis, recuperación, auge y recesión o contracción. Para 1946, Mitchell realiza un trabajo cooperación con Burn en el cual definen el ciclo económico a través de dos características importantes: el co-movimiento entre variables económicas (consumo, interés, inflación, etc.) y la división de los ciclos en las cuatro fases ya nombradas anteriormente. Por medio de este estudio, se busca identificar que daba origen a las fluctuaciones económicas, basándose en modelos de choques, tanto internos como externos, que podían explicar el comportamiento de los ciclos económicos (Vasquez, Restrepo, & Lopera, 2010).

Esta definición fue la base para la investigación profunda de los ciclos económicos. En los siguientes años, varios investigadores concluyeron que debía evaluarse el componente ciclo de cada variable observada, teniendo en cuenta su volatilidad, a través de la desviación estándar, y su persistencia, calculada con la correlación, es decir los comovimientos entre el componente ciclo de cada variable y el componente ciclo del producto. (Vasquez, Restrepo, & Lopera, 2010).

A la par del desarrollo del estudio de los ciclos económicos, N. Kaldor en 1961 menciona por primera vez los hechos estilizados, describiendo

los seis principales que un buen modelo de crecimiento económico debían reflejar, entre estos estaba la relación creciente del capital por trabajador, la estabilidad alcanzada por la relación entre capital y producto, la tasa de beneficio del capital y la participación de la renta y el salario. En 1989 Romer presenta cinco nuevos hechos estilizados enfocados a la correlación de las variables y el efecto de desplazamiento de la mano de obra. (IEI, 2012).

Ante la evolución de los ciclos económicos reales y los hechos estilizados en el contexto académico y práctico, surgen como apoyo a estos temas técnicas económicas y estadísticas que se utilizan principalmente, para extraer el ciclo de una serie de tiempo económica. Entre las técnicas económicas⁴ se encuentran: modelos de tendencia determinista común y modelos de tendencia estocástica⁵ común. Mientras en las técnicas estadísticas están: funciones polinomiales de tiempo, diferencias de primer orden, filtros Hodrick-Prescott, técnica de Beveridge y Nelson, modelo de componentes no observables, métodos de dominio de la frecuencia, modelos de un índice dimensional, filtro paso de banda (Baxter-King), filtro Butterworth, filtro Kalman y filtro de Gonzalo y Granger. (Vasquez, Restrepo, & Lopera, 2010).

Dado los filtros utilizados en el presente documento, se profundizara en los filtros Hodrick-Prescott (HP) y Baxter-King. El filtro Hodrick-Prescott fue presentado a inicios de la década de los ochenta por dos investigadores del Banco de la Reserva Federal de Minneapolis identificados con los

⁴“El enfoque económico estudia la habilidad de un conjunto de supuestos teóricos, plasmados en relaciones y modelos matemáticos, que pretenden replicar las fluctuaciones cíclicas y movimientos observados”
Morales, 2000

⁵“Son enfoques empíricos o descriptivos de una serie, a partir de los cuales se estudia principalmente las características cíclicas”
Morales, 2000

apellidos que componen el nombre del filtro. Este método extrae una tendencia estocástica que se mueve sin problema en el tiempo y es incorrelacionada con el componente cíclico, basándose en que una serie de tiempo puede descomponerse en tendencia y ciclo, y el cálculo de un parámetro de suavización de la tendencia. Este último requisito ha sido muy criticado dado los métodos estadísticos utilizados para hallarse y la subjetividad implícita. (Vasquez, Restrepo, & Lopera, 2010).

El filtro Baxter-King, su nombre se debe a los apellidos de los autores del estudio, basado en promedio móviles que busca eliminar los componentes cíclicos de una serie que tenga duraciones menores a 3 años y mayores a 8 años y entrega series de tiempo estacionarias de orden menor o igual a dos. A diferencia del filtro HP, la pérdida de información es más clara, pues siempre se pierden tres años al inicio y al final de la serie, mientras en HP no se tiene certeza de cuanta información se omite porque las ponderaciones utilizadas en este filtro cambian rápidamente, dependiendo de la frecuencia de la información que se utiliza. (Miller, 2003).

En cuanto a la aplicación de estudios prácticos relacionados con estos temas en Colombia, el tema ha sido manejado tanto académicamente como empíricamente, algunos trabajos realizados fueron: Sarmiento y David (2005) aplicaron el filtro de H-Prescott a la serie de producto interno bruto entre 1970 y 2005 para luego contrastar la hipótesis del ciclo real, Hernández, Jalil y Posada (2005) aplicaron un filtro de H-Prescott para estimar el

costo de los ciclos en Colombia a partir de 1950 y Lozano y Toro (2007) utilizan una variante del filtro de H-Prescott para estimar el ciclo y la influencia en el mismo de las cuentas fis-cales entre 1977 y 2006.

En cuanto la aplicación empírica, el Banco de la Republica realizó un ejercicio empírico que dio a conocer en uno de sus borradores, en 2008, titulado “Hechos Estilizados de la Economía Colombiana: Fundamentos Empíricos para la Construcción y Evaluación de un Modelo DSGE”, bajo la autoría de Juan Carlos Parra Álvarez⁶. En este documento, presenta los principales resultados del ejercicio teniendo en cuenta los hechos estilizados de la economía colombiana para el periodo 1994: I -2007: I y las principales variables macroeconómicas que desagrega el DANE. En sus resultados define que variables macroeconómicas son procíclicas (consumo, inversión, etc.) y el comportamiento de las mismas, su influencia en el crecimiento del PIB y su relación con el modelo DSGE. (Parra, 2008).

1. Hechos estilizados de largo plazo

Las siguientes consideraciones son tomadas en base a la participación de las diferentes variables en el PIB a lo largo de los años de estudio.

Consideraciones generales:

- El consumo (C) en ambas economías es la variable que mayor participación tiene frente al PIB, la participación en el consumo en Estados Unidos

⁶ Profesional del Departamento de Modelos Macroeconómicos del Banco de la Republica

se explica porque a partir de 1948 el consumo se impulsó a través del uso de tarjetas de crédito.

- La participación de inversión (I) es similar entre ambas economías en la mayoría de años hasta 2005.
- El porcentaje de productividad es significativamente mayor en Colombia a partir de 2008 dado a una mayor participación de la inversión en la economía lo que representa tasas más bajas de desempleo y mayor consumo.
- La participación del salario real en el producto es más alta en Estados Unidos hasta el año 2000, debido a los eventos de 11 de septiembre y a la crisis financiera, se congelan los salarios con el propósito de mantener el desempleo constante.
- El gastos de Gobierno (G) es mayor en Estados Unidos debido a una mayor participación en conflictos (segunda guerra; guerra de Vietnam, conflictos en el golfo pérsico entre otros). También cabe resaltar que es un país con mejor infraestructura, lo que denota un mayor participación de esta variable dentro de su economía
- Hasta 1995, la participación de los salarios reales (wr) en el PIB de Estados Unidos era más del doble de la participación correspondiente al PIB de Colombia. A partir de 1996 hasta la finales de 2013, la diferencia entre estas variables esta entre el 3% y 5%.

⁷La tasa de participación en este periodo fue entre el 48% y 49%.

- Desde año base del estudio (1977), Colombia ha tenido mayor porcentaje de importaciones (m) y exportaciones (x) en el PIB que Estados Unidos. Estados Unidos se ha caracterizado por ser un país auto-abastecedor. Sin embargo, el impulso de la economía china a partir de los noventa refleja una mayor participación en las importaciones en ambas economías. Por otro lado cae resaltar el impacto de la apertura económica sobre las exportaciones colombianas a partir de los noventa.

Consideraciones específicas:

1. Colombia

En 1990, el país experimentaba un periodo de reformas políticas y económicas que buscaban dar potencializar la producción en el sector externo e introducir el país en la dinámica de los mercados mundiales. Por lo cual, se llevó a cabo la apertura económica y políticas monetarias destinadas a la disminución de la inflación, puesto que se venía presentando una alta inflación no solo en Colombia sino en toda Latinoamérica, generando la menor participación del consumo hasta 1993 cuando las medidas tomadas comenzaron a impulsar no solo el consumo⁷ sino las importaciones. Para 1994, las importaciones habían crecido un 105% en comparación del comienzo de década; crecimiento que se sostuvo los siguientes años, siendo las importaciones superiores o iguales a las exportaciones, dando como resultado una balanza comercial deficitaria o de bajo crecimiento. (Montoya, 2002).

Sin embargo, las políticas implantadas fueron poco robustas y se vieron golpeadas por la crisis asiática, esta última contribuyó a una disminución del 55% de la participación de la inversión. Por lo cual, la demanda interna comenzó a disminuir nuevamente a partir de 1999. Empero, el consumo logro mantener un porcentaje de participación superior al 60% y desde 2005 se ha mantenido en un 65% con pequeñas variaciones decimales.

La apertura económica del país se convirtió en un hecho trascendental para la economía, al entrar a interactuar en un mercado mundial competitivo que exigía mayores niveles de calidad y una explotación inteligente de los recursos. Además, de una exposición abierta a las fluctuaciones de las demás economías. Como la presentada en 2009 ante la crisis financiera de Estados Unidos y en 2010-2011 por la crisis de la Unión Europea, que afectaron las exportaciones del país disminuyen un 7,5%.

Cabe resaltar, que el crecimiento del PIB colombiano durante la recesión estadounidense, presento variaciones mínimas debido a la fuerte correlación que existía entre las economías. Existía puesto que a partir de 2010 Colombia comenzó a diversificar su portafolio de socios comerciales, con el fin de disminuir la dependencia con Estados Unidos y ligar su crecimiento económico a sus proyecciones comerciales diversas y políticas internas, como se puede ver reflejado en la estabilidad de las variables en los últimos años.

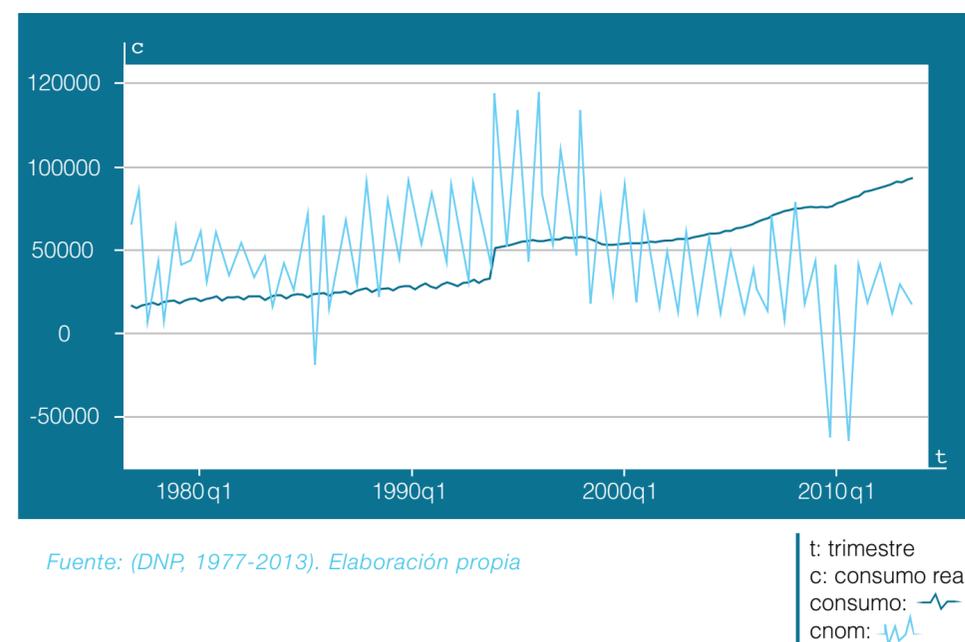
En las siguientes graficas se presenta el comportamiento nominal y real de las diferentes variables expuestas en el texto.

Gráfica 1. PIB real 1977-2013 (trimestre)



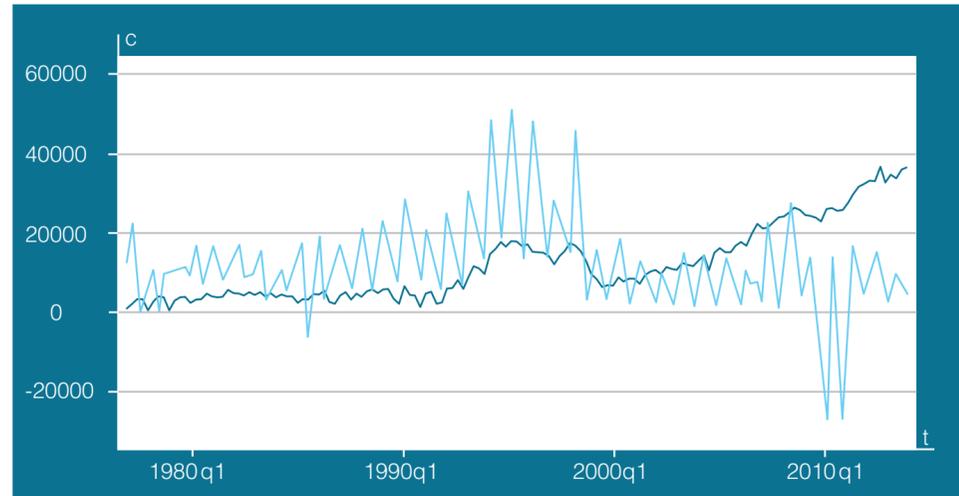
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

Gráfica 2. Consumo 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

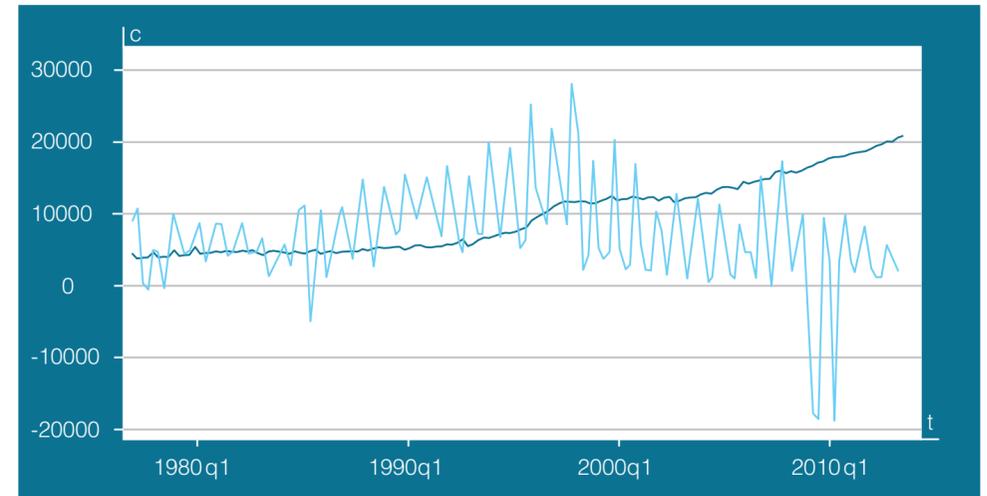
Gráfica 3. Inversión 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: trimestre
c: consumo real
lc:
inom:

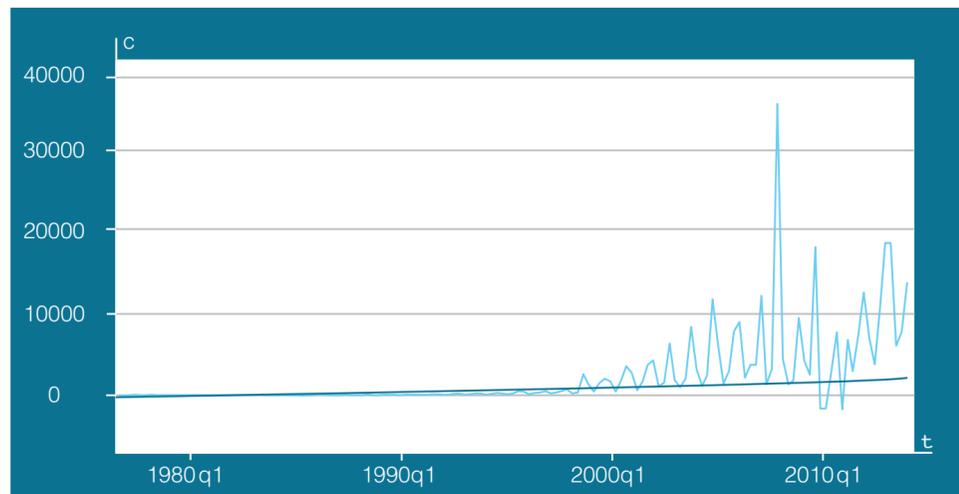
Gráfica 5. Gasto 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: trimestre
c: consumo real
gnom:
gasto:

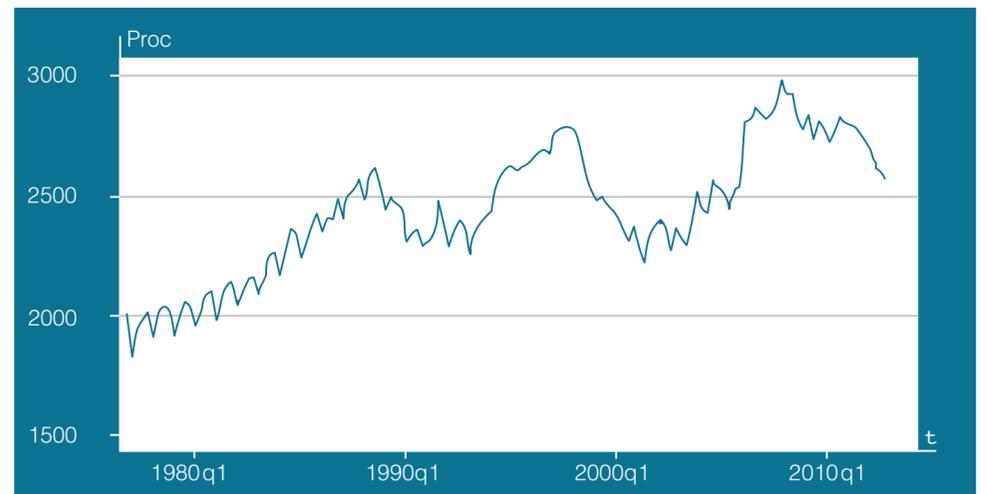
Gráfica 4. Salario 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: trimestre
c: consumo real
wr:
wnom:

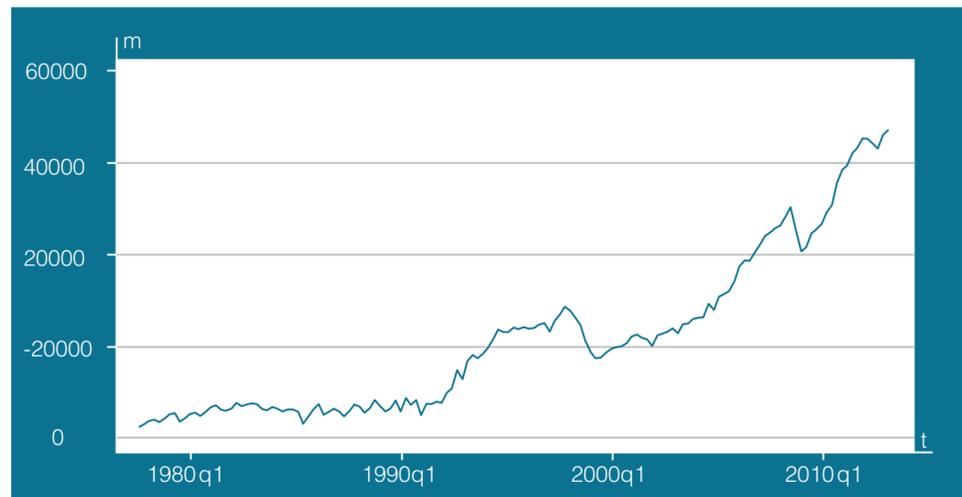
Gráfica 6. Productividad 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

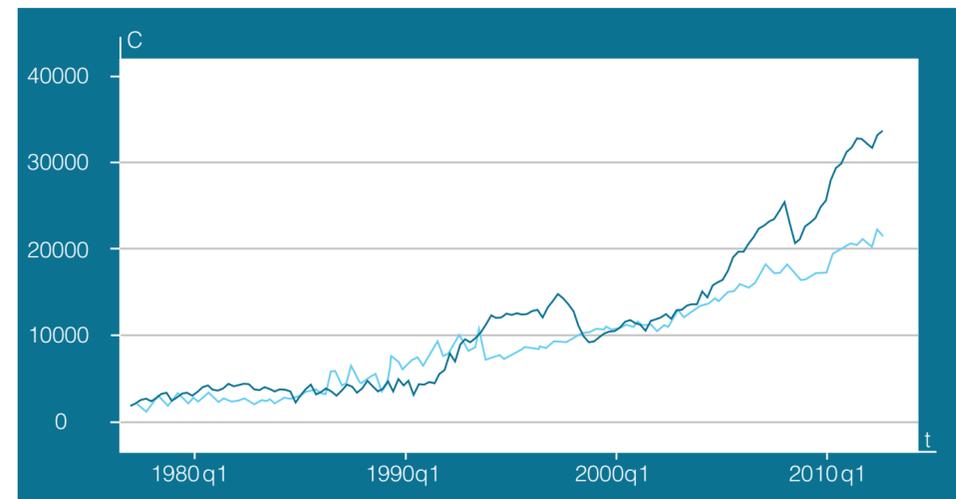
t: trimestre
Proc: productividad
Y:

Gráfica 7. Importaciones 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
m: Importaciones
Y:

Gráfica 9. Balanza comercial 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
c: Consumo real
importaciones:
exportaciones:

Gráfica 8. Exportaciones 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
x: exportaciones
Y:

La balanza comercial de Colombia ha sido principalmente deficitaria a lo largo de su historia. Entre 1985 y 1992 se presenta un superávit, siendo en 1991 cuando se presenta el mayor de 6,7% como efecto inmediato de la apertura económica. No obstante, en 1993 las importaciones vuelven a tomar su tendencia alcista.

2. Estados Unidos

La historia socio-económica de Estados Unidos ha estado ligada a diferentes factores que van desde lo militar hasta la diplomacia internacional. Estos sucesos han influido en el desarrollo interno del país generando largos periodos de estabilidad y varias recesiones entre las que se encuentran se destacan la 1929, 1960 y 2008.

Aun cuando el país presento un próspero periodo entre 1949 y 1979, las secuelas del elevado gasto público, destinado a la ejecución del Plan Marshall, se hacían presentes en 1960, cuando el país presento un aumento en su nivel de pobreza y una desaceleración en el consumo. Esta situación se mantuvo hasta finales de 1969, cuando la clase media⁸ realizo diferentes manifestaciones en busca de una mayor igualdad de ingresos. Esto genero alteraciones entre los empresarios que respondieron disminuyen los costos laborales a fin de reducir la inflación que está en 1,7% y la cual aumento para el año siguiente a más del 2%. (Saez, 2011).

No obstante, la clase media comenzó un proceso de crecimiento fuerte que impulsaba la economía a través del alto consumo; por lo cual, el gobierno aplico políticas crediticias y laborales que permitieran potencializar dicho consumo, haciendo que los salarios aumentaran y los ciudadanos tuvieran la posibilidad de comprar su propia casa. Esto genero un continuo aumento en los precios que termino en la crisis inmobiliaria de 2009 que afecto a la mayoría de los países, puesto que esto desacelero el crecimiento demanda que tenía Estados a nivel mundial, reduciendo las importaciones un 12,4%. (Saez, 2011).

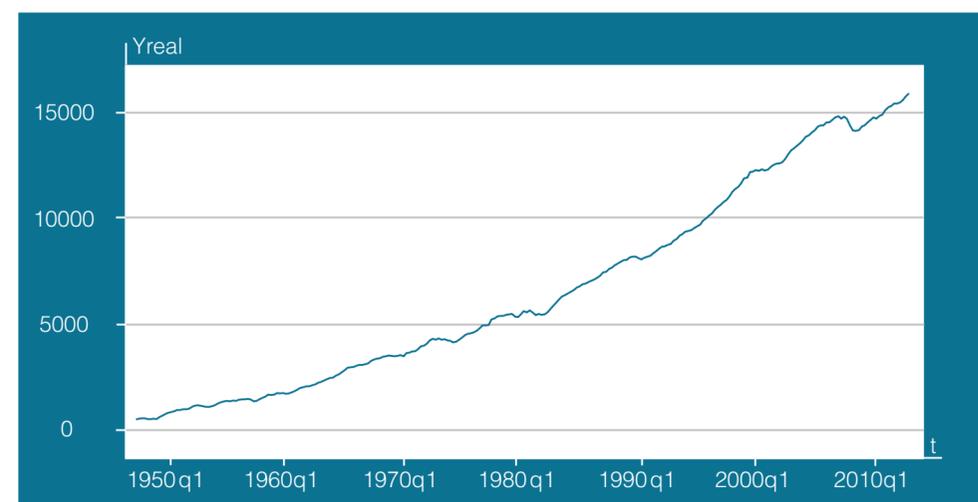
Por otra parte, entre 2009 y 2011 la participación de los salarios reales bajo un 76% que no repercutió en el consumo gracias a la política monetaria expansiva que se implementó hasta finales 2012 el gobierno. Las inversiones mantuvieron niveles estables y tomaron ventaja de la política.

⁸Comprendida en gran medida por obreros y empleados del sector manufacturero

Ya para 2013, la economía estadounidense presenta síntomas de una leve recuperación. Tanto salarios como inversiones han aumentado su participación en el PIB, las importaciones y exportaciones presenta un crecimiento débil, pero continuo y la participación del gasto está disminuyendo paulatinamente, reflejo de una menor intervención del gobierno en el mercado.

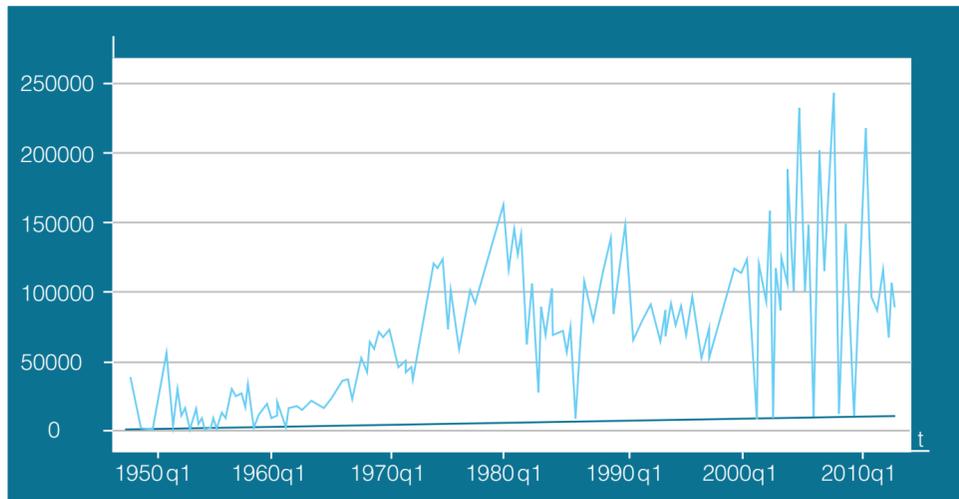
En las siguientes graficas se presenta el comportamiento nominal y real de las diferentes variables expuestas en el texto.

Gráfica 10. PIB real 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia | t: trimestre
Yreal: ~

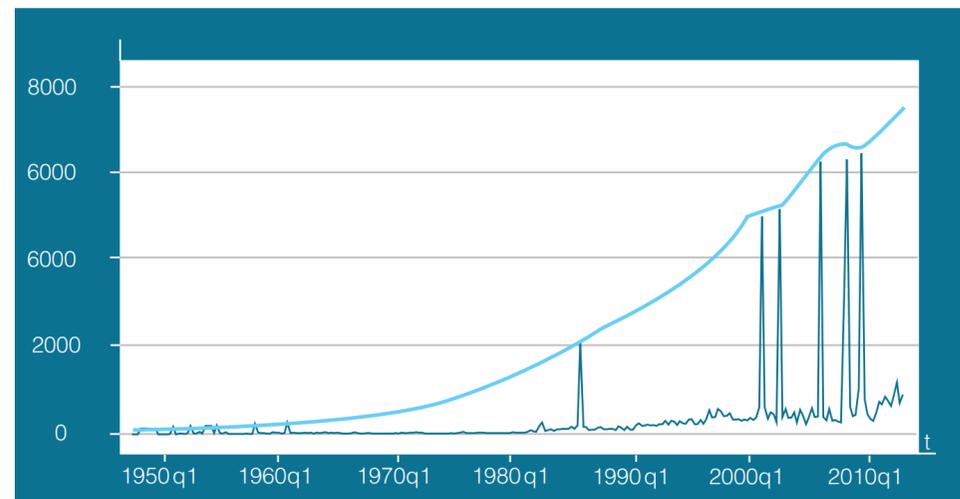
Gráfica 11. Consumo 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: trimestre
consumo:
cnom:

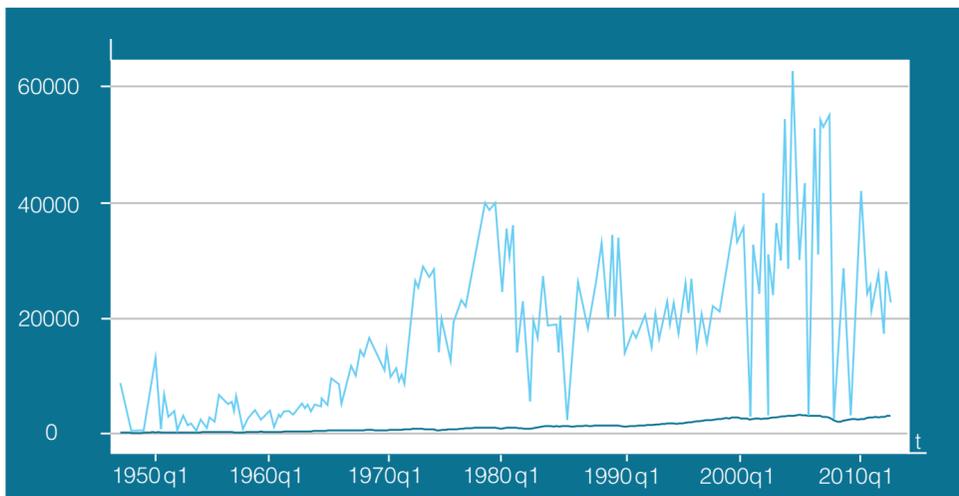
Gráfica 13. Salario 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: trimestre
salarios reales:
wnom:

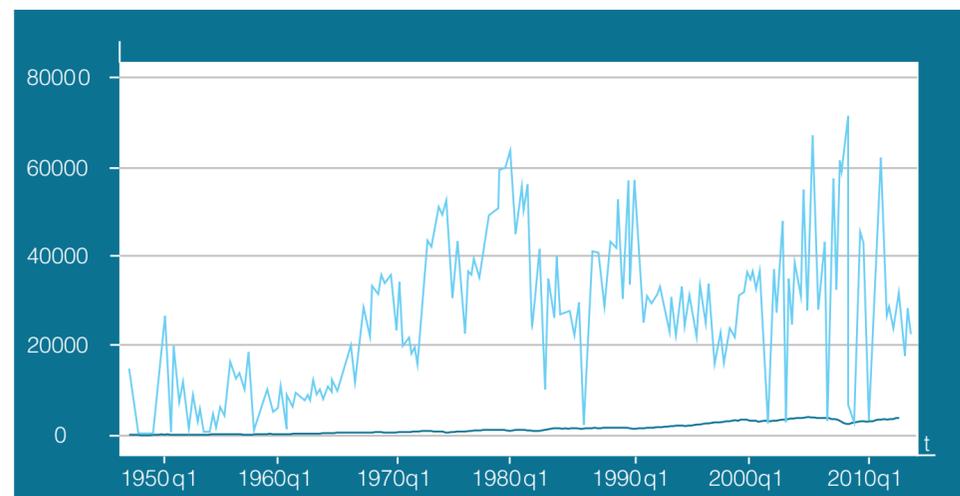
Gráfica 12. Inversión 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: trimestre
inversión:
inom:

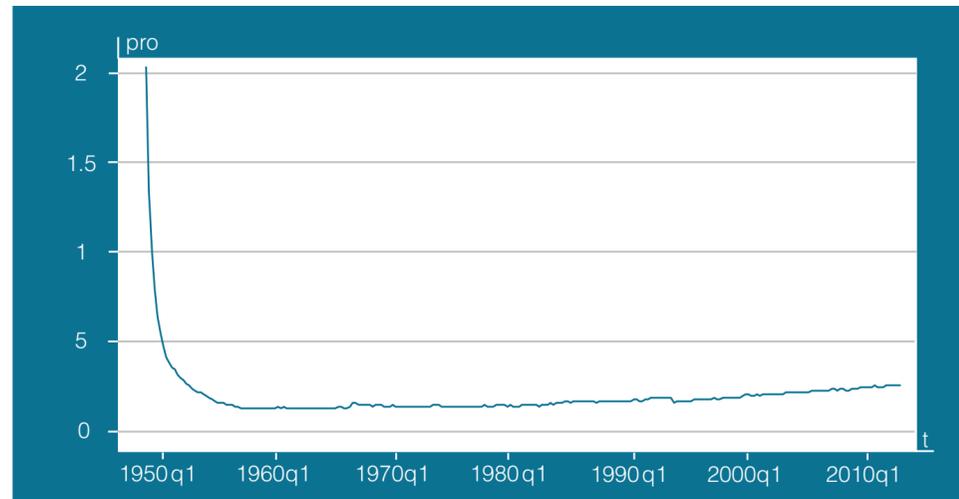
Gráfica 14. Gasto 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

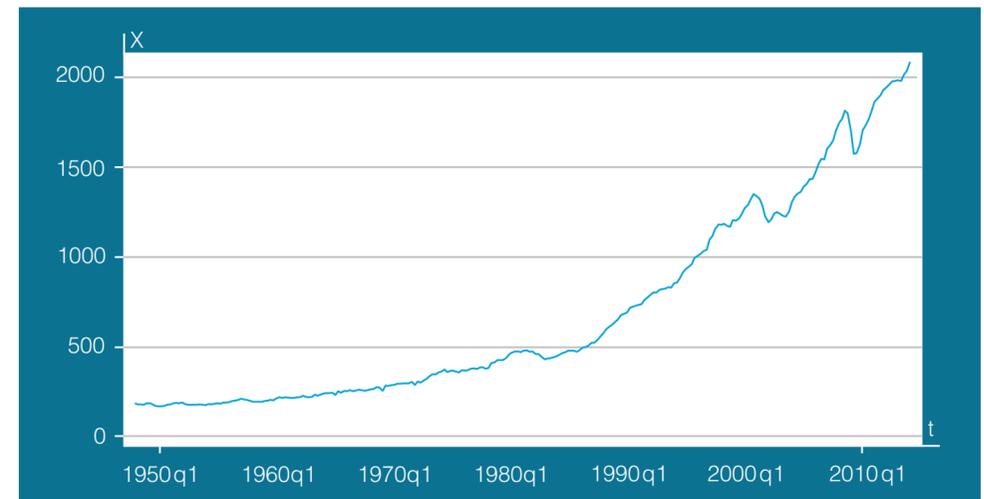
t: trimestre
gobierno:
gnom:

Gráfica 15. Productividad 1948-2013 (t)



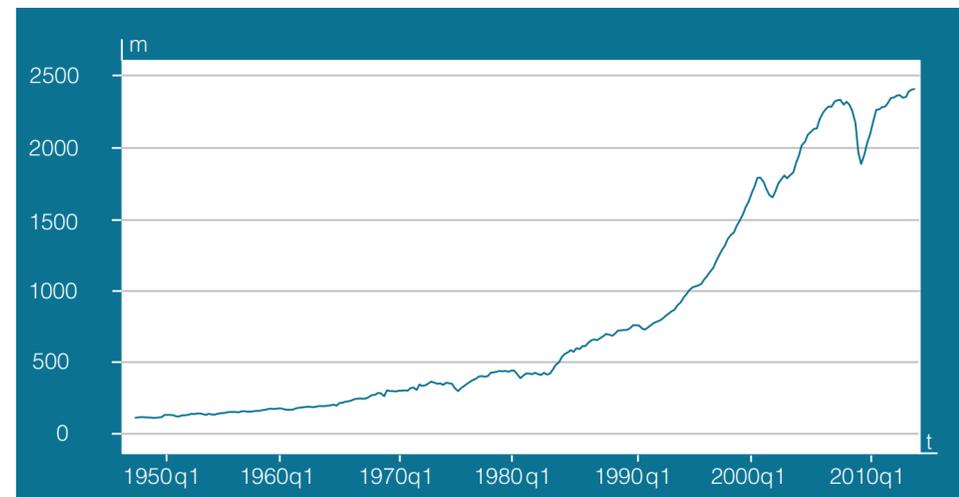
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
productividad: —

Gráfica 17. Exportaciones 1948-2013 (t)



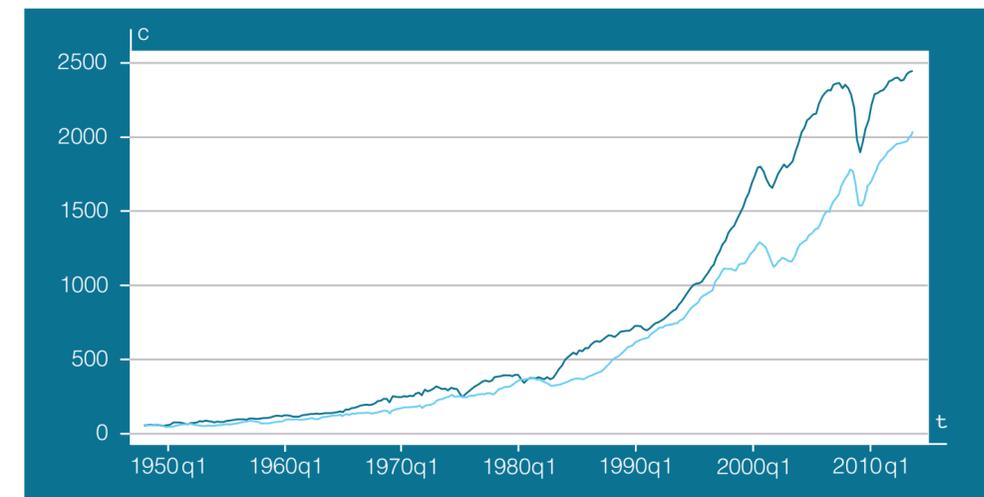
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: Trimestre
X: Exportaciones
Y: —

Gráfica 16. Importaciones 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
m: importaciones
Y: —

Gráfica 18. Balanza comercial 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: Trimestre
c: Consumo Real
importaciones: —
exportaciones: —

La balanza comercial de Estados Unidos ha mantenido una tendencia deficitaria, sobre todo en los últimos diez años cuando la brecha ha aumentado entre un 20% y 30% debido al crecimiento constante de las importaciones. Consolidando al país como el mayor socio comercial a nivel mundial.

2. Hechos estilizados de corto plazo

En esta parte, se presentan las propiedades de los ciclos económicos de las siguientes series: consumo, inversión, gasto público, producto, productividad, salarios, importaciones y exportaciones tanto para Estados Unidos como para Colombia a fin de presentar la volatilidad y persistencia de los ciclos y dar una breve comparación entre los dos países.

COLOMBIA

Tabla 1. Resultados obtenidos por H-Prescott

PROPIEDAD	C	I	G	Y	PROD	WR	M	X
Volatilidad	0,052	0,1557	0,0436	0,021	0,0304	0,6739	0,097	0,089
AC de primer orden	0,6209	0,3651	0,1526	0,3704	0,5631	(0,0428)	0,5012	0,3088
Correlación con Productos	0,0441	0,0297	0,0254	0,0695	0,0563	(0,0003)	0,0403	0,0112
Correlación con rezagos	0,3559	0,4214	0,5382	0,5586	0,4215	0,4938	0,3476	0,3575
Correlación con adelantos	0,3559	0,4214	0,5382	0,5586	0,4215	0,4938	0,3476	0,3575

Teniendo en cuenta los datos de la tabla, se puede concluir que el ciclo económico con mayor volatilidad es el salario real y la inversión, es decir que es la serie menos estable ante choques macroeconómicos. En el caso de los salarios, se da por la variación de precios y en cuanto a la inversión, generalmente se encuentra relacionada con la dinámica internacional como las decisiones reciente de la FED ante el cambio de política monetaria y las decisiones político-económicas internas. Mientras el producto es la serie con menor volatilidad, lo cual se relaciona con las diferentes políticas que se aplican continuamente a fin de consolidar una economía fuerte que esté preparada para choques externo.

En el análisis de la persistencia de las series, se puede observar que todas las series muestran comportamientos procíclicos tanto en su auto-correlación de primer orden como en sus rezagos, excepto el gasto y los salarios reales.

El gasto, dados los datos, se considera una serie acíclica en la auto-correlación de primer orden, mientras en sus rezagos y adelantos se muestra un comportamiento procíclico. Por lo cual, no se puede definir a ciencia cierta la relación que esta variable tiene con el PIB, seguramente, porque su comportamiento se orienta a la situación momentánea por la que pase el país y las políticas fiscales que se apliquen.

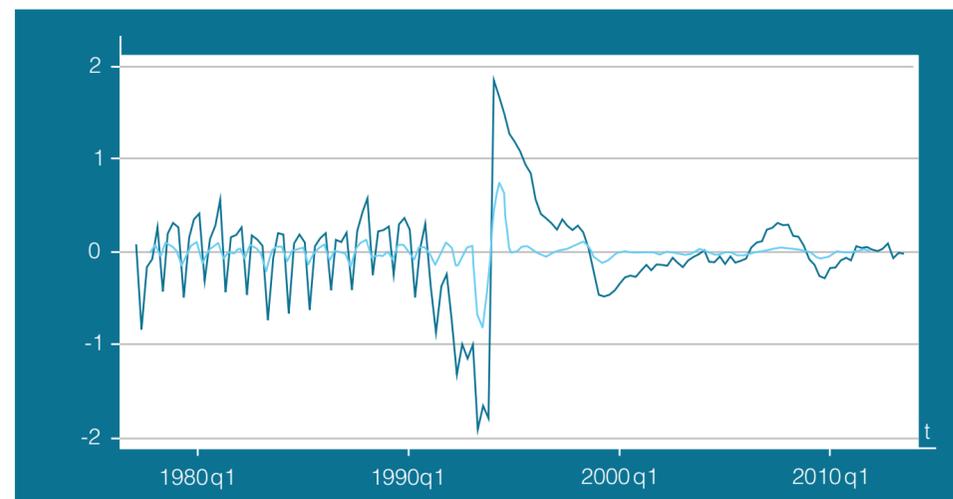
Los salarios reales, también, se considera una serie acíclica, aun cuando en sus rezago y adelanto existe una persistencia débil.

⁹El anuncio del ex -presidente Bernanke, a mediados de 2013, sobre el cambio de política monetaria restrictiva que venía manejando Estados Unidos desde 2008, es decir un aumento gradual de las tasas de interés, ha generado una fuerte salida de capitales de las economías, especialmente de inversiones en portafolio. Lo cual desestabilizo a la mayoría de las estas que habían presentado bonanzas económicas durante estos cinco años. En el caso colombiano, el país ha manejado políticas inflacionarias y monetarias que han permitido solventar esta situación.

Tabla 2. Resultados obtenidos por Baxter-King

PROPIEDAD	C	I	G	Y	PROD	WR	M	X
Volatilidad	0,014	0,04 22	0,0111	0,0047	0,0077	0,171	0,0266	0,025
AC de primer orden	0,5209	0,3726	0,2366	0,3530	0,5172	0,2163	0,5096	0,3686
Correlación con Productos	0,0149	0,0267	(0,0047)		0,0622	0,0099	0,0187	(0,0257)
Correlación con rezagos	(0,2015)	(0,0422)	0,0395	0,1168	(0,2677)	0,1585	0,2604	(0,0416)
Correlación con adelantos	(0,2015)	(0,0422)	0,0395	0,1168	(0,2677)	0,1585	0,2604	(0,0416)

Gráfica 19. Ciclo del consumo 1977-2013 (t)



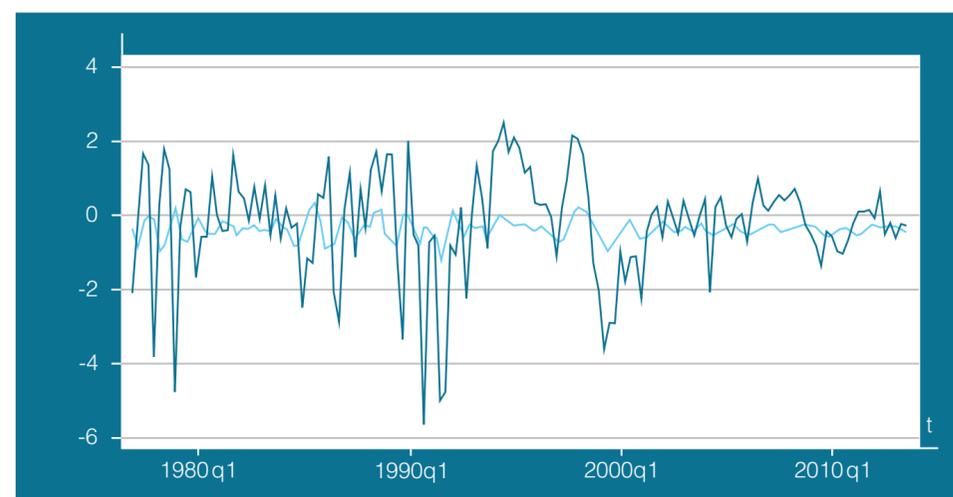
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t:Trimestre
IComp_ICon_1:
Conbk_ICon_1:

Al aplicar el filtro Baxter-King, las volatilidades de las series disminuyen entre un 78% y 70%. Sin embargo, se mantienen el análisis de las variables más y menos volátiles. En cuanto a la persistencia, las variables continúan siendo procíclicas y sus valores se encuentran muy cercanos a los calculados en el filtro Hodrick-Prescott. Los salarios reales experimentaron pasaron de ser acíclicos a procíclicos con persistencia débil. Los cambios de fases de consumo, inversión productividad y exportaciones pasaron a ser procíclicos a contracíclicas; el gasto, producto y salarios pasaron de ser procíclicas a acíclicas, mientras la importaciones sufrieron el proceso inverso.

En las siguientes gráficas, se muestran los ciclos económicos obtenidos bajo el filtro Hodrick-Prescott (p) y Baxter King (b), de cada una de las series expuestas anteriormente.

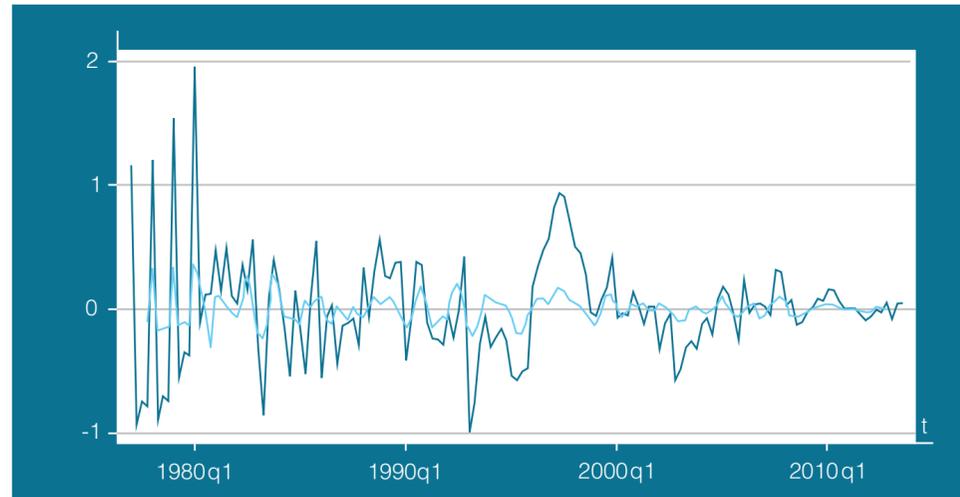
Gráfica 20. Ciclo de Inversión 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t:Trimestre
Iip_li_1:
Ibk_li_1:

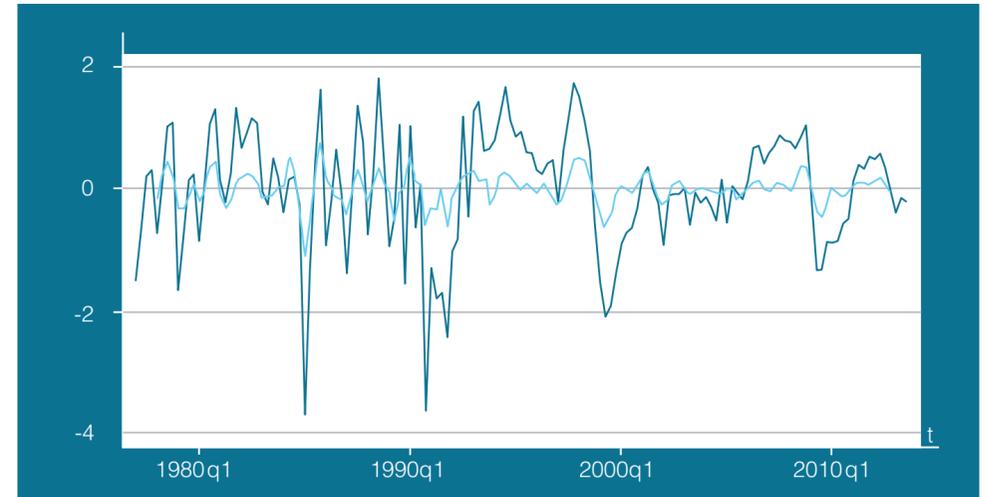
Gráfica 21. Ciclo Gasto 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: Trimestre
IGp_IG_1:
Gbk_IG_1:

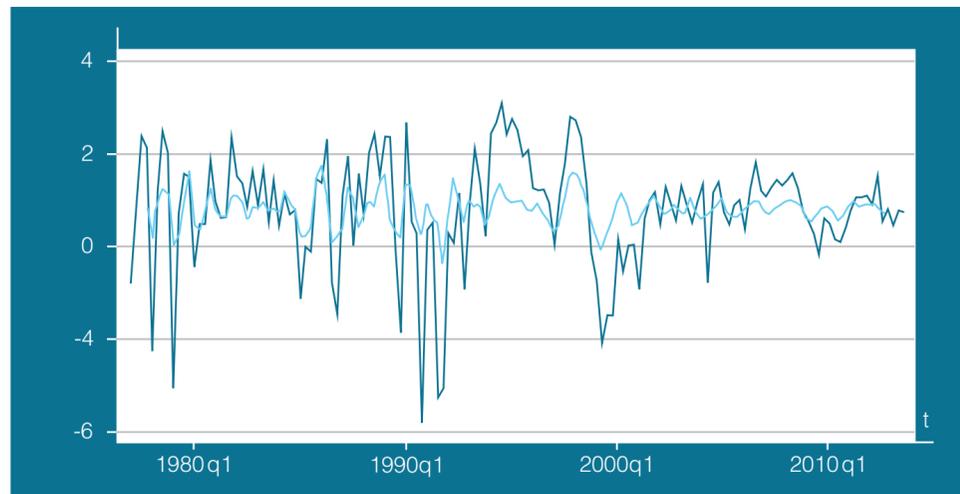
Gráfica 23. Ciclo Importaciones 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: trimestre
limpop_limpo_1:
improbk_limpo_1:

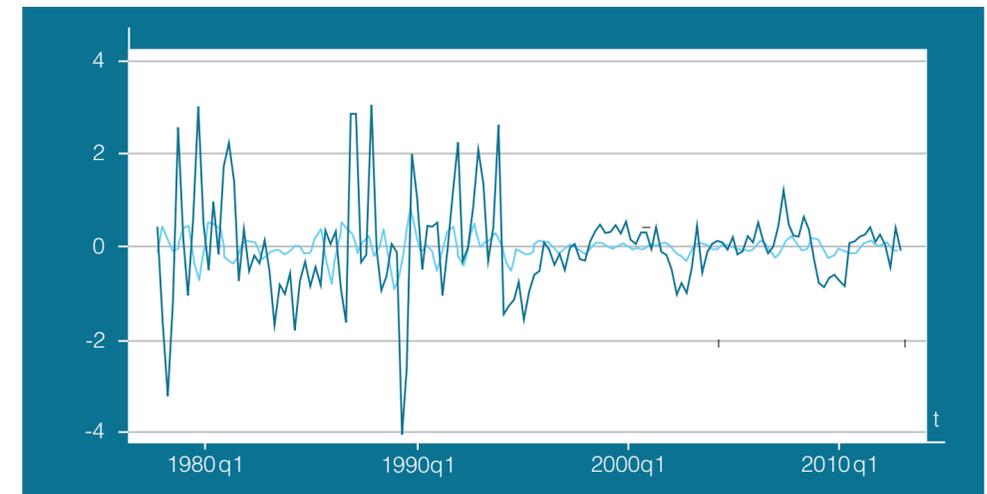
Gráfica 22. Ciclo Productividad 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

t: Trimestre
lip_li_1:
ibk_li_1:

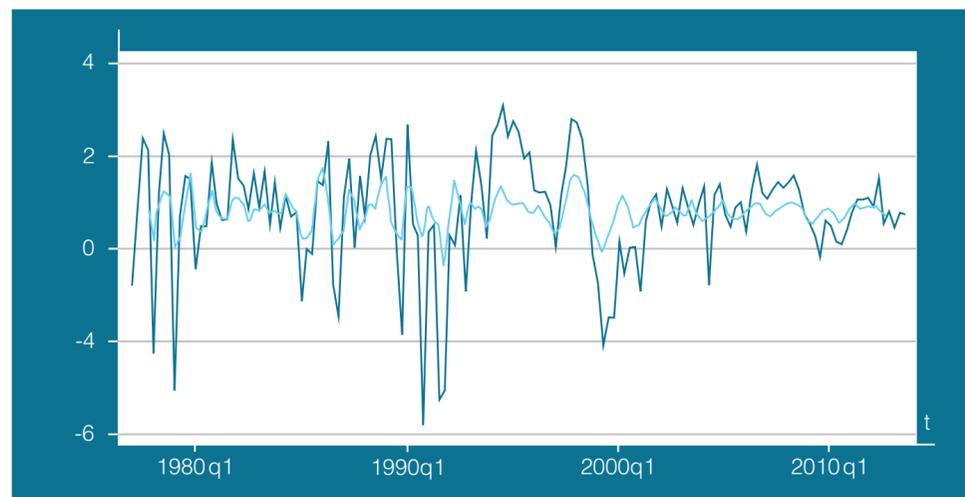
Gráfica 24. Ciclo Exportaciones 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia

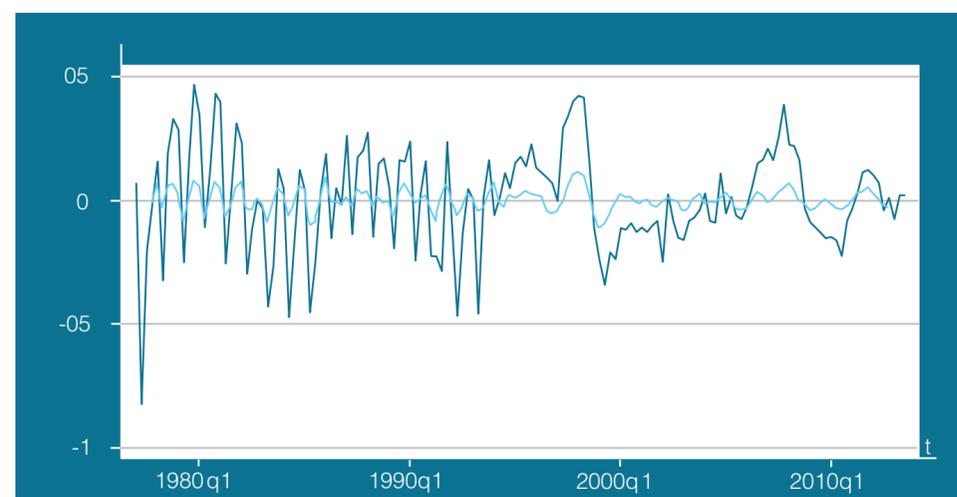
t: Trimestre
lpx_lx_1:
xbk_lx_1:

Gráfica 25. Ciclo Salarios 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
 t: Trimestre
 lip_li_1:
 ibk_li_1:

Gráfica 26. Ciclo Producto 1977-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
 t: trimestre
 lyrealp_lyreal_1:
 yrealbk_lyreal_1:

ESTADOS UNIDOS

Tabla 3. Resultados obtenidos por H-Prescott

PROPIEDAD	C	I	G	Y	PROD	WR	M	X
Volatilidad	0,012	0,074	0,032	0,016	0,057	0,678	0,051	0,052
AC de primer orden	0,8180	0,8058	0,9014	0,8516	0,5172	0,2776	0,7408	0,7094
Correlación con Productos	0,0299	0,0278	0,0018	0,0318	0,0048	(0,0072)	0,026	0,013
Correlación con rezagos	0,1689	(0,033)	0,2812	0,0985	0,0021	(0,1738)	0,0244	0,038
Correlación con adelantos	0,1689	(0,033)	0,2812	0,2812	0,0021	(0,1738)	0,2604	0,038

¹⁰Se rezaga 4 periodos cada serie
¹¹Se adelanta la serie 4 periodos

En la tabla se puede observar, que el ciclo más volátil son los salarios reales, mientras el consumo es el ciclo menos volátil. Es decir, que este último es la variable más estable ante un choque macroeconómico, lo cual se puede contrastar con la dinámica económica consumista que ha tenido el país en los últimos años, siendo siempre esta variable la de mayor participación en el PIB. Por otra parte, los salarios reales son los más afectados, ya que ante un choque macroeconómico fluctúan con mayor frecuencia, principalmente por el aumento o disminución de los precios.

En cuanto la persistencia de las series, el consumo es una variable pro-cíclica, ya que mantiene una relación directa con el PIB. Al presentarse un aumento en el crecimiento económico del país los agentes perciben un mayor bienestar y consumen más. Este hecho se corrobora con la autocorrelación de primer orden del consumo donde presenta una persistencia fuerte¹². Analizando sus rezagos la persistencia disminuyen, convirtiéndose en débil, pero se mantiene positiva.

La inversión también es una variable procíclica, ya que su comportamiento es similar al del

producto; sin embargo, es mucho más volátil por lo cual puede desestabilizarse con mayor facilidad lo que en un corto plazo refleja comportamientos contra-cíclicos momentáneos. Asimismo, el gasto es una variable pro-cíclica que en muchas ocasiones es utilizada para estabilizar la economía de un país. Puesto que si este muestra un crecimiento, el gobierno podrá destinar mayores recursos a políticas que refuercen y mantengan dicho crecimiento.

Por su parte, los salarios reales son considerados variables ligeramente pro-cíclicas. No obstante, ante el cambio de fase ya sea por rezagos o adelantos presenta un comportamiento contracíclico ya que está expuesto a choques tecnológicos y laborales que conllevan un decrecimiento de estos, pero a una posible alza en el PIB.

Tanto importaciones como exportaciones son variables pro-cíclicas con una persistencia fuerte, pero ante cambio de fase (rezagos o adelantos), se comportan como acíclicas debido a la influencia que tienen factores como la tasa de cambio y la dinámica económica internacional.

¹²Una persistencia fuerte se encuentra en un rango entre 1 y 0,5 y una persistencia débil entre 0,5 y 0,2.

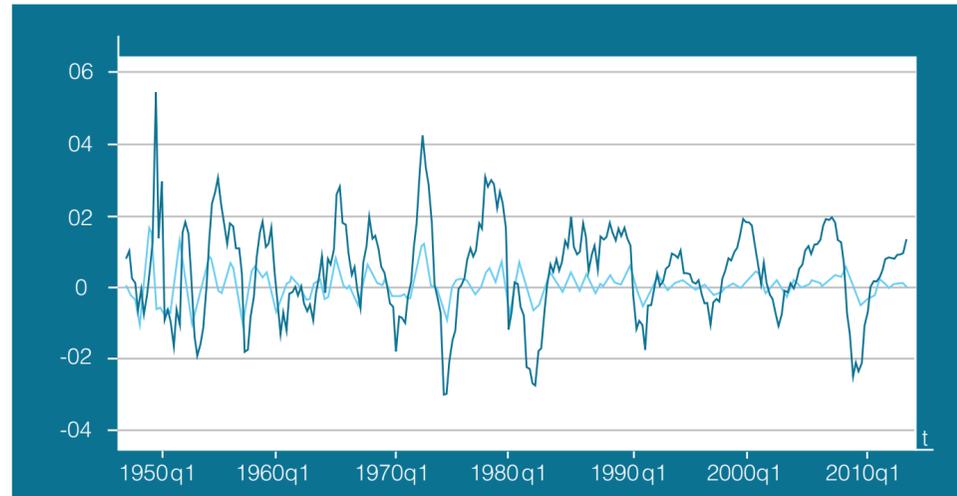
Tabla 4. Resultados obtenidos por Baxter-King

PROPIEDAD	C	I	G	Y	PROD	WR	M	X
Volatilidad	0,003	0,022	0,007	0,004	0,011	0,2407	0,015	0,0015
AC de primer orden	0,7281	0,7159	0,7658	0,7278	0,6457	0,4707	0,666	0,6534
Correlación con Productos	0,0332	0,355	(0,0072)	0,0376	0,1682	(0,0365)	0,0253	0,0125
Correlación con rezagos	(0,4661)	(0,5561)	(0,4487)	(0,5047)	(0,0852)	(0,0365)	(0,5834)	(0,4565)
Correlación con adelantos	(0,4661)	(0,5561)	(0,4487)	(0,5047)	(0,0852)	(0,3982)	(0,5834)	(0,4565)

Al aplicar el filtro Baxter-King, las volatilidades de las series disminuyen entre un 80% y 50%. Sin embargo, se mantienen el análisis de las variables más y menos volátiles. En cuanto a la persistencia, las variables continúan siendo procíclicas, pero sus valores disminuyen en promedio una décima, excepto los salarios reales que experimentaron un aumento del 69%. Los cambios de fases de todas las variables pasaron a ser contracíclicos, a excepción de la productividad que mantuvo su comportamiento acíclico, pero con una variación significativa de valores.

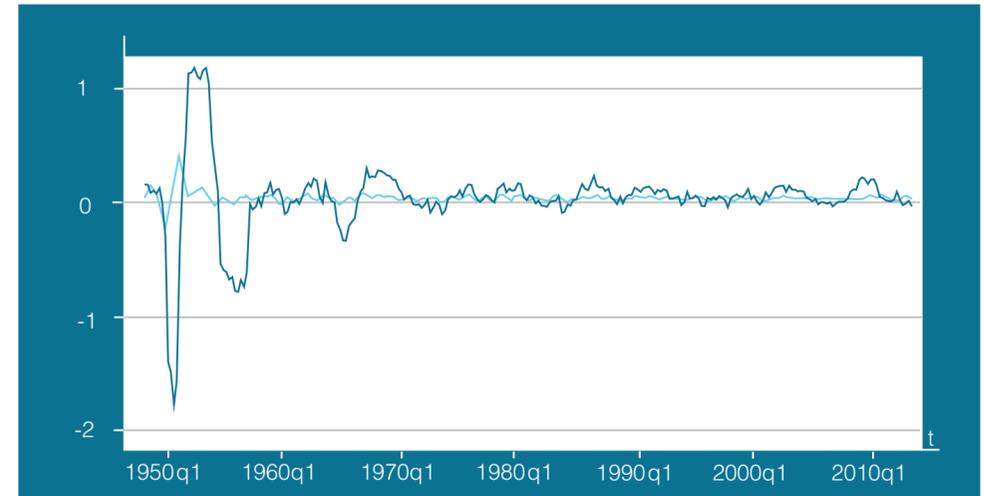
En las siguientes gráficas, se muestran los ciclos económicos obtenidos bajo el filtro Hodrick-Prescott (p) y Baxter King (b), de cada una de las series expuestas anteriormente.

Gráfica 27. Ciclo del Consumo 1948-2013 (t)



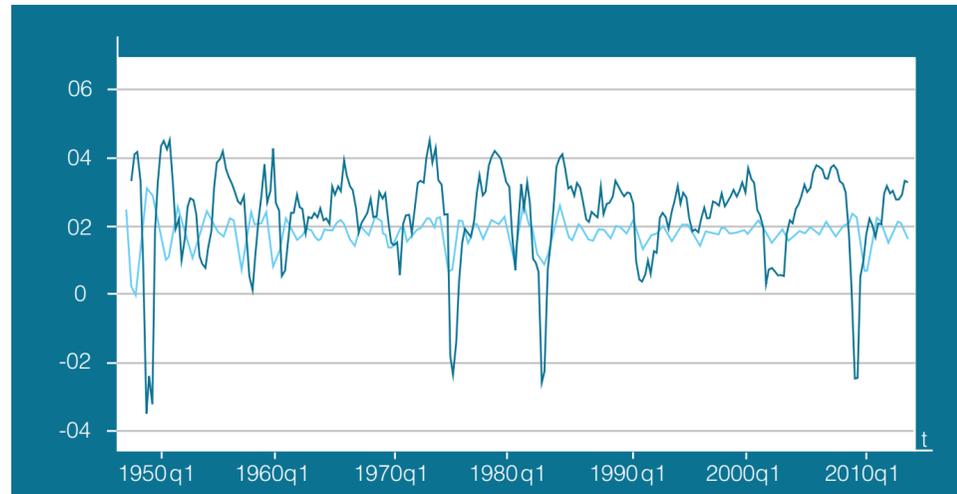
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
IConp_ICon_1:
Conbk_ICon_1:

Gráfica 29. Ciclo Gasto 1948-2013 (t)



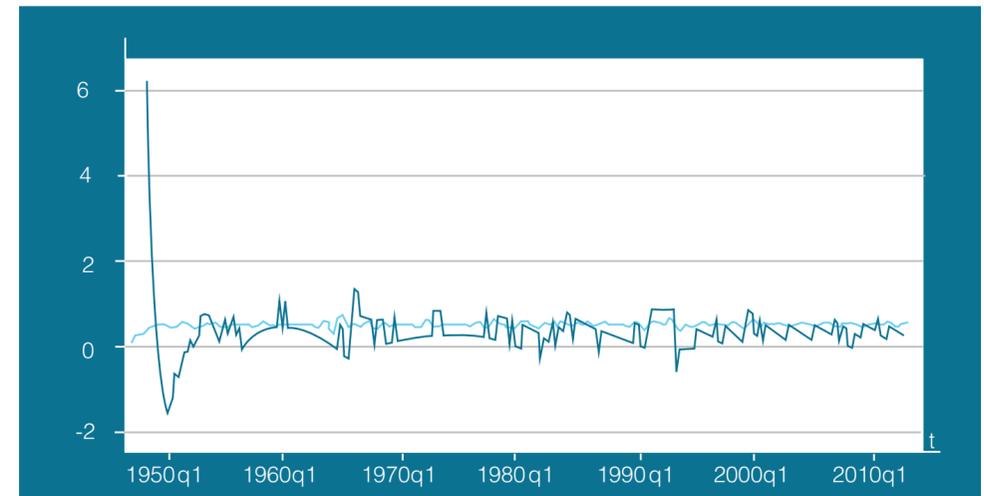
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
IConp_ICon_1:
Conbk_ICon_1:

Gráfica 28. Ciclo de Inversión 1948-2013 (t)



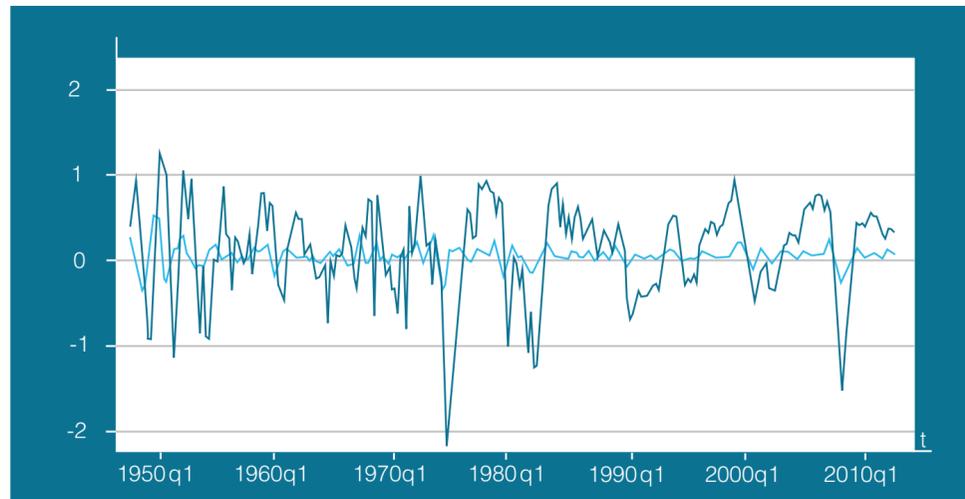
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
IConp_ICon_1:
Conbk_ICon_1:

Gráfica 30. Ciclo Productividad 1948-2013 (t)



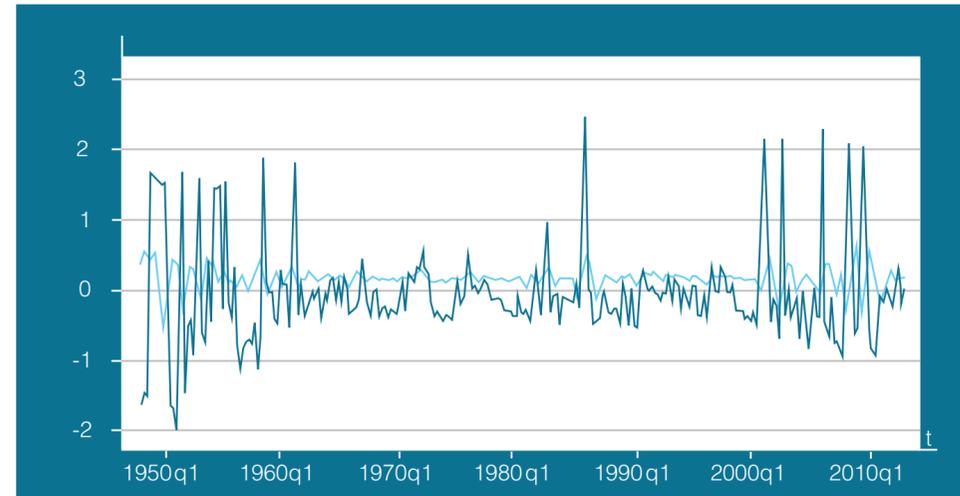
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
Iprodp_Iprod_1:
prodbk_Iprod_1:

Gráfica 31. Ciclo importaciones 1948-2013 (t)



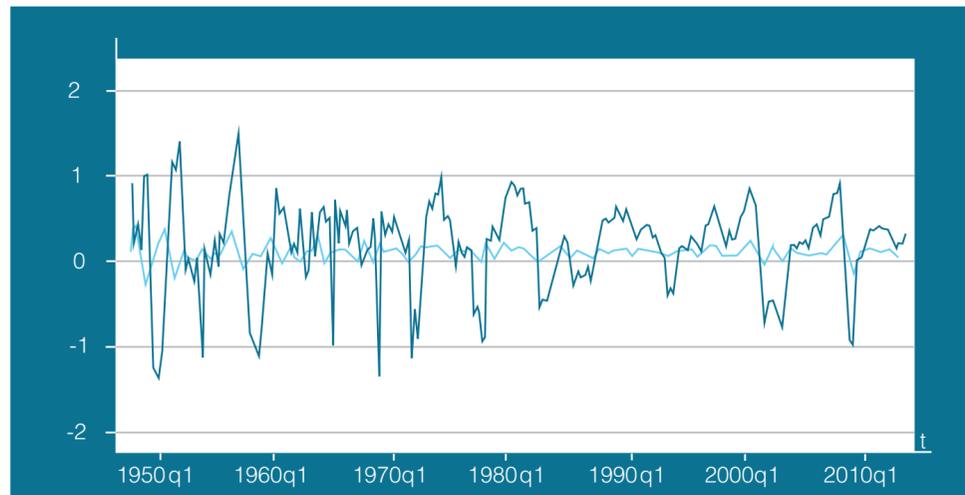
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
IConp_ICon_1:
Conbk_ICon_1:

Gráfica 33. Ciclo Salario 1948-2013 (t)



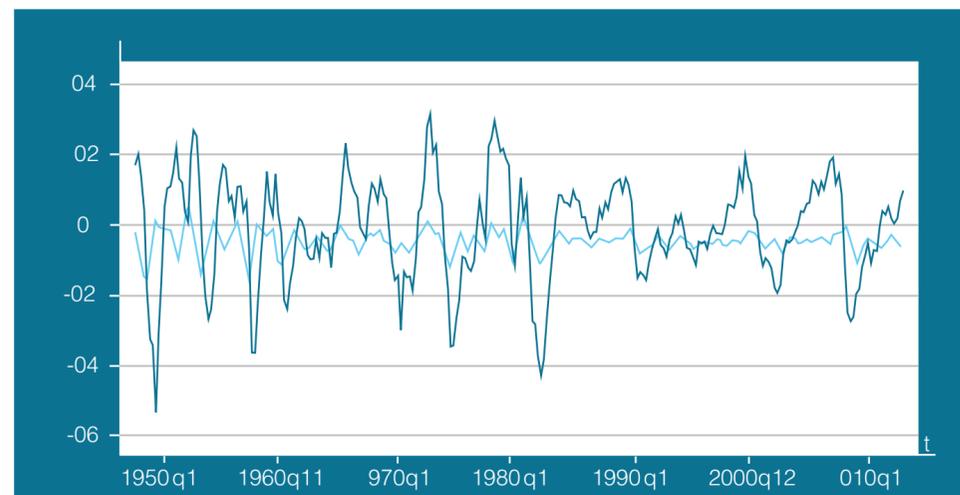
Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
lwrp_lwr1:
wrbk_lwr_1:

Gráfica 32. Ciclo exportaciones 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
lxp_xl_1:
xbk_lx_1:

Gráfica 34. Ciclo producto 1948-2013 (t)



Fuente: (DNP, 1977-2013). Elaboración propia
t: trimestre
lyrealp_lyreal_1:
yrealbk_lyreal_1:

CONCLUSIONES

- A través de la historia económica de ambos países existieron factores externos e Internos que influyeron significativamente en el comportamiento de las principales variables macroeconómicas.
- Los flujos de capital y el intercambio económico internacional en Colombia, desde 1977, y en Estados Unidos, a partir de 1948, tuvieron un gran impacto sobre los ingresos de ambas economías que se vio reflejado en mayor crecimiento del consumo, la inversión y el gasto.
- El consumo en ambas economías es la variable que mayor participación tiene frente al PIB, la participación en el consumo en Estados Unidos. Lo cual, fortalece el concepto de sistema capitalista que se ha aplicado durante años estos dos países.
- Sin lugar a dudas, los gobiernos a través de instrumentos fiscales y monetarios pueden formular políticas económicas eficientes, con el propósito de generar un crecimiento sostenido a un largo plazo o estabilizar la dinámica económica interna ante posibles choques que alteren las variables macroeconómicas como las crisis. Ejemplo de ello, la crisis de 2008 y la política monetaria expansiva que aplicó Estados Unidos.
- Tanto para Colombia como para Estados Unidos, la mayoría de las series en los hechos estilizados a corto plazo mostraron que las variables evaluadas tienden a subir durante las expansiones económicas y caen en las contracciones, por lo cual se consideran procíclicas, exceptuando el gasto que no guarda un comportamiento disperso.
- Colombia durante los últimos 6 años ha tenido un crecimiento económico notable en la mayoría de variables evaluadas en este documento. Siendo las negociaciones y el comercio internacional la base del auge económico internacional, gracias a que facilitan el repago de deuda, proveen recursos que permiten al país conseguir los objetivos de desarrollo sin la necesidad de endeudarse demasiado y refleja una estructura sólida que lo cataloga como un negociador potencial.
- Al comparar la volatilidad de las series macroeconómicas en los dos países se puede observar que las estimaciones al utilizar el filtro de Baxter-King son menos volátiles que las estimadas en el filtro de Hodrick-Prescott.
- Al comparar los gráficos de las series macroeconómicas de Estados Unidos utilizando el filtro Hodrick-Prescott (HP) y el filtro Baxter-King (BK), se observa que las gráficas son similares tanto en su tendencia como en su comportamiento estacional
- El filtro Baxter-King no varía las propiedades inherentes a los datos, produce series estacionarias, no ocasiona movimientos de fase y es operacional.

BIBLIOGRAFÍA

Avella, M., & Leopoldo, F. (Diciembre de 2003). *Borradores económicos*. Recuperado el 8 de marzo de 2014, de Banco de la Republica: <http://www.banrep.gov.co/docum/ftp/borra284.pdf>

Banco de la Republica. (1977-2013). *Índice de precios del consumidor (IPC)*. Recuperado el febrero de 2014, de Banco de la Republica: <http://www.banrep.gov.co/es/ipc>

DANE. (2000-2013). *PIB oferta y demanda*. Recuperado el febrero de 2014, de Departamento Administrativo Nacional de Estadística: <http://www.dane.gov.co/index.php/cuentas-economicas/cuentas-trimestrales>

DNP. (1977-2013). *Estadísticas históricas de Colombia*. Recuperado el febrero de 2014, de Departamento Nacional de Planeación: <https://www.dnp.gov.co/EstudiosEconomicos/Estad%C3%ADsticasHist%C3%B3ricasdeColombia.aspx>

FED. (1948-2013). *Busqueda económica*. Recuperado el febrero de 2014, de FED: <http://research.stlouisfed.org/fred2/series/CPIAUCSL/downloaddata>

Goncalves, C., & Soto, A. (1992). *Relaciones económicas entre Colombia y Estados Unidos: la búsqueda de mayor autonomía (1982-1992)*. Revisa Universidad los Andes, 11-22.

IEI. (2012). *Documentos*. Recuperado el 9 de marzo de 2014, de Instituto de Economía Internacional (IEI): http://iei.uv.es/rdomenec/ma/tr_tema2.pdf

Miller, S. (mayo de 2003). *Métodos alternativos para la estimación del PIB potencial: Una aplicación para el caso de Perú*. Recuperado el 15 de marzo de 2014, de Banco Central de Venezuela: http://www.bcv.org.ve/Upload/Eventos/VIIIReunion/peru_miller.pdf

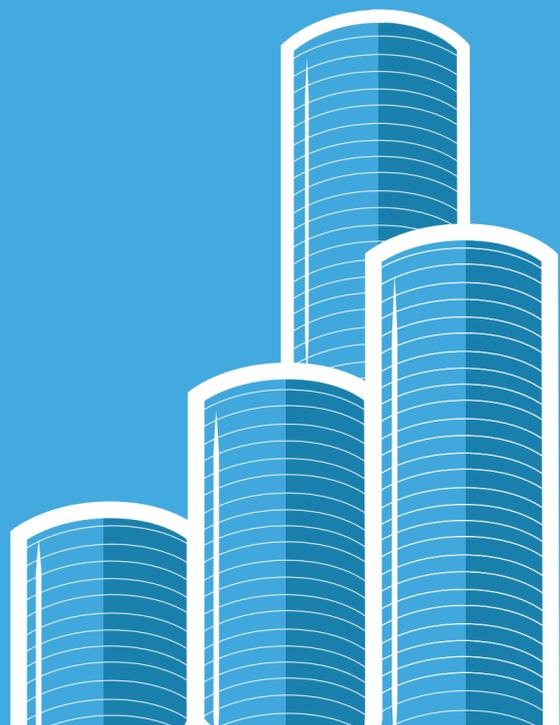
Montoya, C. (2002). *Economía General: la inflación en Colombia y América Latina*. Recuperado el 8 de marzo de 2014, de Universidad Nacional: <http://www.virtual.unal.edu.co/cursos/sedes/manizales/4010043/lecciones/11inflacydesemp2.htm>

Parra, J. C. (2008). *Borradores económicos: Hechos Estilizados de la Economía Colombiana: Fundamentos Empíricos para la Construcción y Evaluación del Modelo DSGE*. Recuperado el febrero de 2014, de Banco de la República: <http://www.banrep.gov.co/docum/ftp/borra509.pdf>

Saez, J. (octubre de 2011). *Historia de Estados Unidos*. Recuperado el 9 de marzo de 2014, de Repositorio Institucional de la Universidad de Alicante: http://rua.ua.es/dspace/bitstream/10045/19039/1/estados_unidosl.pdf

UDLAP. (2012). *Hechos estilizados*. Recuperado el 9 de marzo de 2014, de Universidad de las Américas Puebla: http://caterina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lme/garcia_s_o/capitulo2.pdf

Vasquez, F., Restrepo, S., & Lopera, J. (2010). Una revisión crítica de las técnicas de filtrado para la teoría de los ciclos económicos reales. *Cuadernos de Economía*, 119-153.



>> Artículos

DESARROLLO

Artículo 5:

“Desarrollo económico colombiano
y gasto público”

Rafael Villa • Luz Ángela Pachón Umbarila

“DESARROLLO ECONÓMICO COLOMBIANO Y GASTO PÚBLICO”

RAFAEL VILLA • LUZ ANGELA PACHON UMBARILA

Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

Resumen

el gasto público es un resultado de la proyección del camino que debe seguir un país, para su desarrollo y bienestar económico, que le permita superar las necesidades prioritarias sin desestimular el dinamismo del mercado impulsando los factores que matemáticamente y a largo plazo generen crecimiento.

INTRODUCCIÓN

La correcta asignación de los recursos se traduce en el gasto público, proyectado mediante presupuestos que van encaminados al desarrollo económico, cultural, y social de un país. En Colombia la asignación del Gasto Público en PRO al desarrollo económico no ha tenido una eficiente fórmula que garantice la equidad así genere crecimiento, es decir si solo se tiene en cuenta el crecimiento de las cifras sin aumentar un bienestar equitativo, los problemas de orden social aumentan generando otros vacíos en el país que a largo plazo disminuyen el bienestar de la sociedad.

El objetivo de éste artículo es revisar el sistema político como regulador del mercado que promueve su intervención, para equilibrar e incentivar a los agentes económicos de un país al intercambio y desarrollo continuo para así obtener resultados óptimos de crecimiento y por lo tanto dar un

punto de vista crítico frente a los problemas de estancamiento que sufre nuestro país.

Los principales factores de crecimiento en un país son: Infraestructura, Educación, Salud, empleo, seguridad, instituciones, tecnología, creación de empresas y estabilidad Macroeconómica. Dado a que son los que deben trabajar en conjunto para el desarrollo, desde que su entorno, condiciones éticas, sociales y políticas sean las óptimas para generar un programa que las desarrolle a largo plazo y en concordancia con los gobiernos anteriores.

En el caso Colombiano la improvisación y la corrupción generan desequilibrios en la ecuación, dejando vacíos en los diferentes sectores productivos, provocando desordenes a nivel social.

DESARROLLO

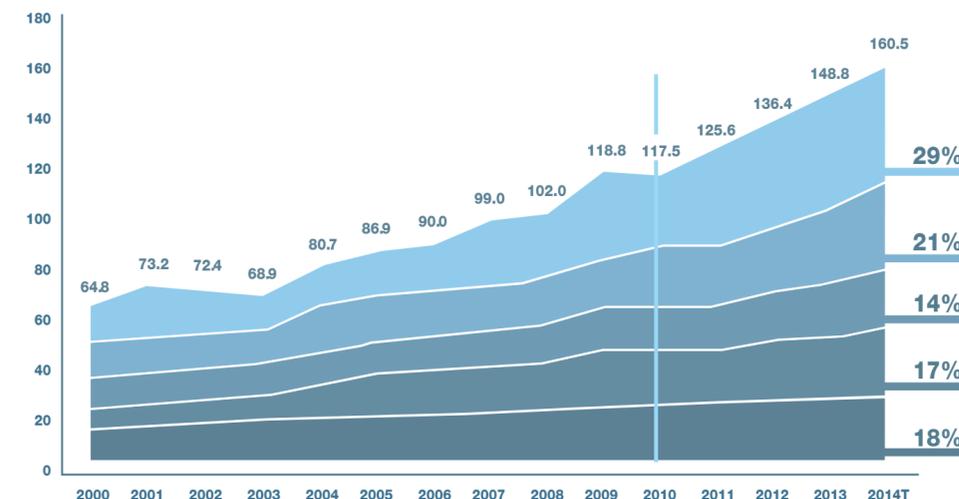
El resultado del crecimiento positivo de un País es el incremento progresivo de su PIB que refleja una eficaz distribución del Gasto Público, por medio de las Políticas aplicadas durante los Gobiernos que deben trabajar periodo a periodo en pro del beneficio y desarrollo social, económico, tecnológico y cultural.

"De acuerdo con los postulados keynesianos, el gasto público que tiene un mayor factor de multiplicador es aquel que llega a sectores con una alta propensión a consumir, los cuáles, al recibir el ingreso, acrecientan la demanda agregada de la economía y por lo tanto incrementan el volumen de la renta (1)".

Siempre y cuando lo anterior tenga un efectivo sistema de recaudo, ya que el incremento de impuestos genera estímulos negativos o positivos a la población. Si tenemos una mayor capacidad de ahorro y consumo el mercado es dinámico y se autoabastece por medio de la inversión en bienestar general. Solo hasta el 2010 Colombia ha tenido un impulso de inversión en las Locomotoras de crecimiento establecidas por el Gobierno Santos:

Restrepo, Juan Camilo.
Hacienda Pública.
Tercera edición, Santafé
de Bogotá: Universidad
Externado de Colombia,
1996, p.50.

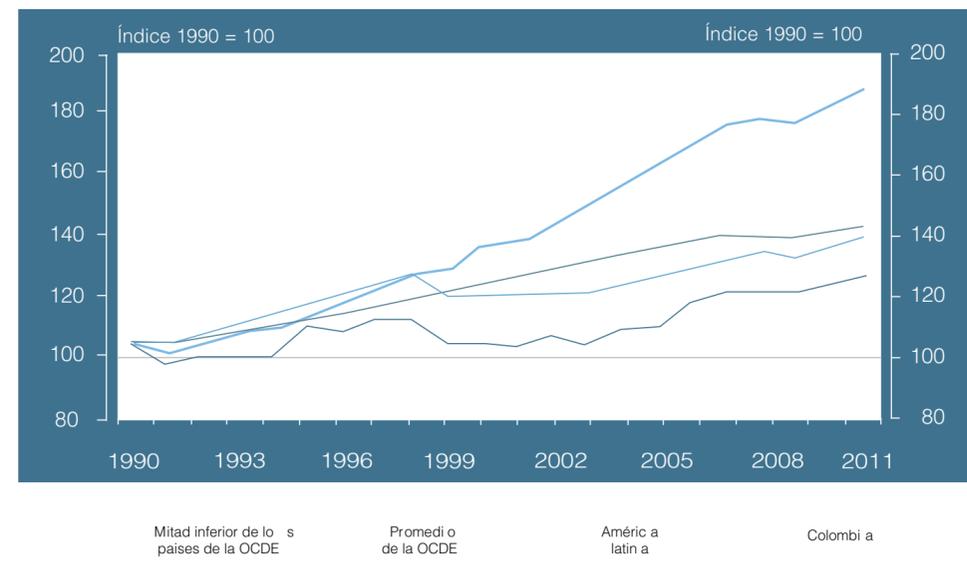
Evolucion Del Gasto (Sin Deuda)



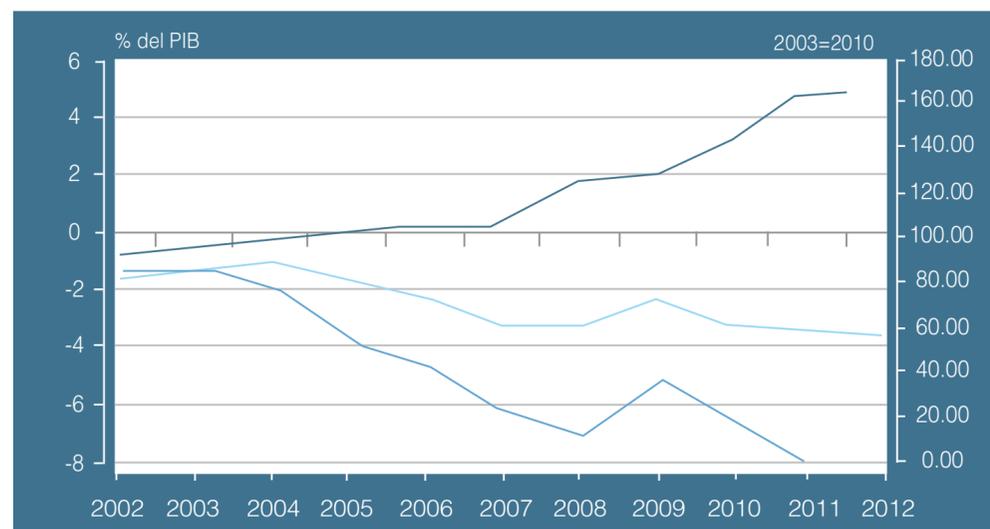
Fuente: <http://www.slideshare.net/imagen20048/presentacin-presupuesto-general-nacin-colombia-2014>

La anterior gráfica resalta la evolución del gasto en Inversión después del 2010 con direccionamiento en busca de competitividad y crecimiento económico.

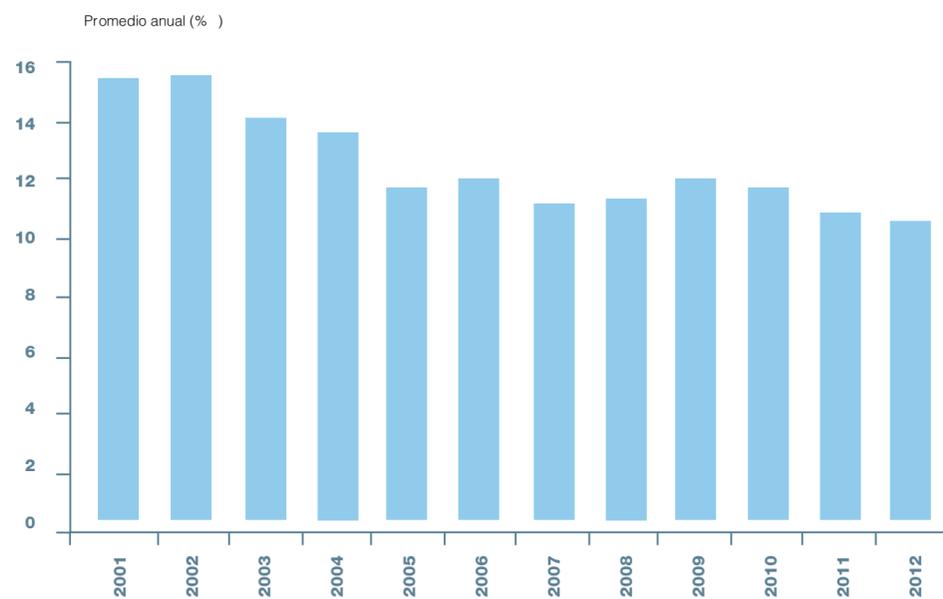
Gráfico 2. El Avance de la producción ha sido lento



Pero si comparamos a Colombia con países de referencia con políticas similares, tenemos un avance lento en crecimiento y una brecha en desigualdad elevada que no permite un desarrollo tecnológico ni coherente con la globalización en los demás países, y una disminución en pobreza y desempleo recesivo con presencia elevada de la informalidad.



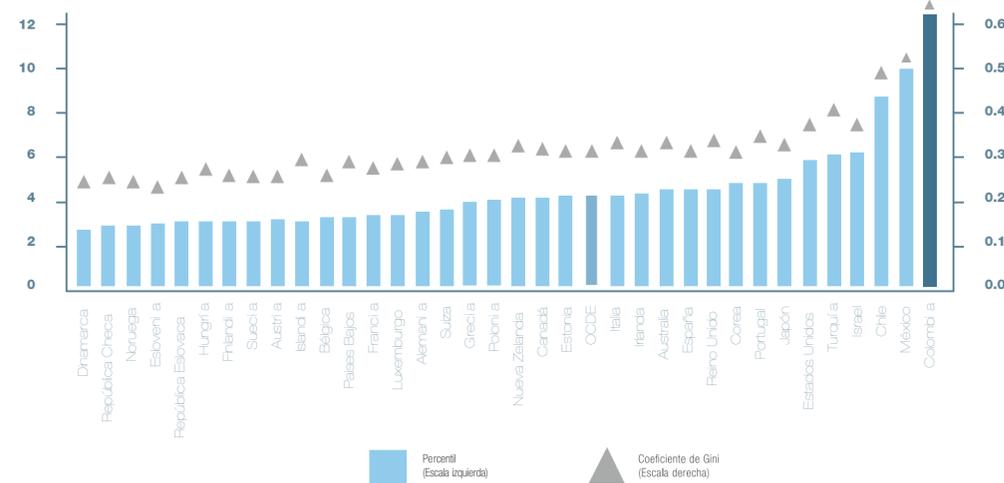
Términos de intercambio (2003 = 100, escala derecha) Cuenta corriente ajustada a los términos de intercambio Cuenta corriente



Fuente: OCDE, banco de la Republica, CEPAL, y DANE

Las reformas laborales que ha tenido el país ralentizan un avance significativo en la productividad.

El grafico E es la cuenta corriente ajustada por los términos de intercambio a precios constantes de las exportaciones y las importaciones. Va acompañado con el gráfico F de la Tasa de Desempleo. A pesar de los TLC y los beneficios a nivel industrial, las exportaciones de Colombia no han tenido alteraciones significativas e igualmente el desempleo solo después del 2012 presenta un comportamiento positivo sin tener en cuenta las bajas condiciones por la reforma laboral.



En Colombia la brecha de desigualdad sigue siendo una de las más altas entre los países que pertenecen a la OECD, por la inadecuada canalización de los recursos debido a problemas de carácter social y Corrupción política.

CONCLUSIONES

- El incremento del gasto Público en los factores productivos desde el 2010 van acorde a las mejoras en los indicadores de producción, desempleo y pobreza, confirmando la teoría de Keynes, si se aplica correctamente.
- El aumento del gasto público no significa un mayor recaudo o generación de impuestos, es implementar políticas efectivas que estimulen a los agentes económicos generando mayor oportunidades laborales, a su vez mayor consumo, ahorro, inversión, y por consiguiente una tasa de interés atractiva a la inversión extranjera, y así mismo mayores recursos y recaudo.
- El GINI es un indicador que nos ayuda a visualizar la diferencia entre la población pobre y la población reducida que posee los factores de producción con beneficios superiores, y éste indicador al ser el más elevado, refleja la inequidad en las políticas que deben beneficiar a las mayorías en un estado democrático.



>> Artículos

MYPIMES

Y FINANZAS

Artículo 6:

Impacto socioeconómico de las mipymes

Martha Polchopek • Angela Torres

IMPACTO SOCIECONOMICO DE LAS MIPYMES

MARTHA POLCHOPEK • ANGELA TORRES

Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

La evaluación y seguimiento a una de las políticas públicas que ha generado mayor importancia en nuestro país por sus propuestas novedosas y relevante financiación de proyectos de las mipymes, se identifica y/o reconoce como el fondo colombiano de modernización y desarrollo tecnológico de las micro, pequeñas y medianas empresas, el cual contribuyen al crecimiento económico del país de acuerdo a la área que se aplique, en este caso específico el campo de la tecnología, en el presente artículo se desea analizar el impacto económico del FOMIPYME en las empresas de Colombia.

Las diferentes entidades que apoyan a las empresas pequeñas, medianas y grandes buscan lograr desarrollo en cada una de ellas tecnificándolas y aportándoles nuevas ideas y lineamientos como mejora en sus producción, desarrollo y calidad de servicio.

Como ejemplo tenemos la FOMIPYMES quien busca posicionar a sus diferentes empresas en un mercado competitivo modernizándolas y dándoles un valor agregado como lo es el desarrollo tecnológico. Durante la última década se ha observado un desarrollo en programas que incentivan la creación de nuevas empresas, las cuales contribuyen al crecimiento económico del país.

El FOMIPYME es una herramienta vital para nuestro país ya que en él se benefician personas con baja capacidad económica que muestran personalidad emprendedora buscando beneficio mutuo entre la empresa y su labor. Al igual este tipo de entidades siempre dan prioridades a proyectos encabezados por madres de familia y grupos sociales que presenten vulnerabilidad económica y que en sus propuestas muestren objetivos de desarrollo tecnológico.

Al lograr incentivar la modernización y la inversión en estos temas tan fundamentales para nosotros podemos alcanzar un crecimiento importante y lograr ser competitivos frente a otros países. Como bien se sabemos cada país debe tener una balanza comercial equilibrada donde las exportaciones sean igual o superior a las importaciones; para llevar a el comercio de nuestro país a este punto es necesario que las mipymes estén actualizadas de las diferentes herramientas que brinda el estado para incentivar el auge en implementación de buenas empresas con ideas claras y precisas, al lograr tener crecimiento en estas empresas lograremos exportar nuestros bienes con una excelente calidad y aun precio competitivo y de esta manera crecer económicamente.

Estas entidades que financian los proyectos y desarrollos de una Pyme se han venido desarrollando y adaptando al sistema capitalista a nivel mundial, por ello las nuevas empresas se basan en el dominio técnico y conocimiento científico que las mantiene competentes en el mercado nacional e internacional y es lo mismo que buscan con el resto de estas

empresas. Las nuevas pymes que brindan buenos servicios y productos están comprometidas con la innovación, el diseño, el desarrollo a través de aplicaciones sistemáticas.

La investigación, el desarrollo y la especialización en áreas específicas que brinden una gran demanda en el mercado son las oportunidades en las cuales debe enfocarse las mipymes, para ser más competitivas con el entorno nacional e internacional es importante resaltar el papel que juegan estas empresas en nuestro país ya que un gran porcentaje se ubican en Bogotá y las ciudades principales, generando una importante aporte a la económico, disminuyendo el nivel de desempleo, y contribuyendo a mejorar el bienestar y calidad de vida de muchas personas que buscan grandes campos de acción para un enriquecimiento.

[https://sinergia.dnp.gov.co/portaldnp/default.aspx / evaluación del impacto del fondo colombiano de modernización y desarrollo tecnológico de las micro, pequeñas y medianas empresas fomipyme / 2007](https://sinergia.dnp.gov.co/portaldnp/default.aspx/evaluación%20del%20impacto%20del%20fondo%20colombiano%20de%20modernización%20y%20desarrollo%20tecnológico%20de%20las%20micro,%20pequeñas%20y%20medianas%20empresas%20fomipyme/2007)

Manuel de operación Fomipyme / actualización agosto 2005 / Ministerio de comercio, industria y turismo

<http://www.elespectador.com/impreso/negocios/articulo-285125-un-pais-de-pymes>



>> Artículos

MYPIMES

Y FINANZAS

Artículo 7:

La educación en Colombia, un sistema articulado con garantías para la comunidad estudiantil

Clara Isabel Jimenez Ospina
Juan Sebastián Hernández

LA EDUCACION EN COLOMBIA, UN SISTEMA ARTICULADO CON GARANTIAS PARA LA COMUNIDAD ESTUDIANTIL.

CLARA ISABEL JIMENEZ OSPINA • JUAN SEBASTIAN HERNANDEZ

Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

El nivel educativo en Colombia es parte fundamental al momento de buscar nuevas oportunidades de crecimiento personal y profesional. Es por eso que a partir de la Ley 115 de 1994¹ encontramos diversas metodologías y sistemas de estudio en el mercado, que garantizan un proceso de formación educativa de manera integral mediante colegios, instituciones y universidades de forma presencial y virtual, por ciclos y de acuerdo a temas de interés, brindando cada vez mejores alternativas para mejorar la calidad de vida mediante el acceso al mercado laboral de forma competitiva. Sin embargo, podemos pensar que el sistema implementado en Colombia no es el apropiado dado que no responde a las necesidades de la totalidad de la comunidad estudiantil, que para el año 2012 contempla tasas de cobertura en nivel de educación básica y media para transición del 63,39%, primaria 87,10%, secundaria 71,48% y media 40,98%².

Es por eso que el gobierno nacional hace un gran esfuerzo |a través de sus entes de control como el Ministerio de Educación Nacional - MEN y sus instituciones adscritas como el SENA, ICFES, ICETEX, con el fin de lograr mejor cobertura y estándares en la calidad de la educación en Colombia, ha podido identificar a través de estudios, los problemas más relevantes, ha podido intervenir y buscar

¹ Ley 115 de Febrero 8 de 1994, Por la cual se expide la ley general de educación por EL CONGRESO DE LA REPÚBLICA DE COLOMBIA

² MEN Sistema Integrado de Matrícula, SIMAT.

soluciones óptimas permitiendo incrementar en la última década los porcentajes en los niveles de educación básica y media de manera progresiva y continúa.

Los resultados de estas evaluaciones durante el año 2012³ lograron determinar que la población vinculada al sistema de educación, se encuentra en zonas urbanas, sin embargo por desinformación y desconocimiento de los proyectos y procedimientos, por falta de gestión en el desarrollo de programas e incluso por la falta de asignación de recursos, este porcentaje no supera el 60%.

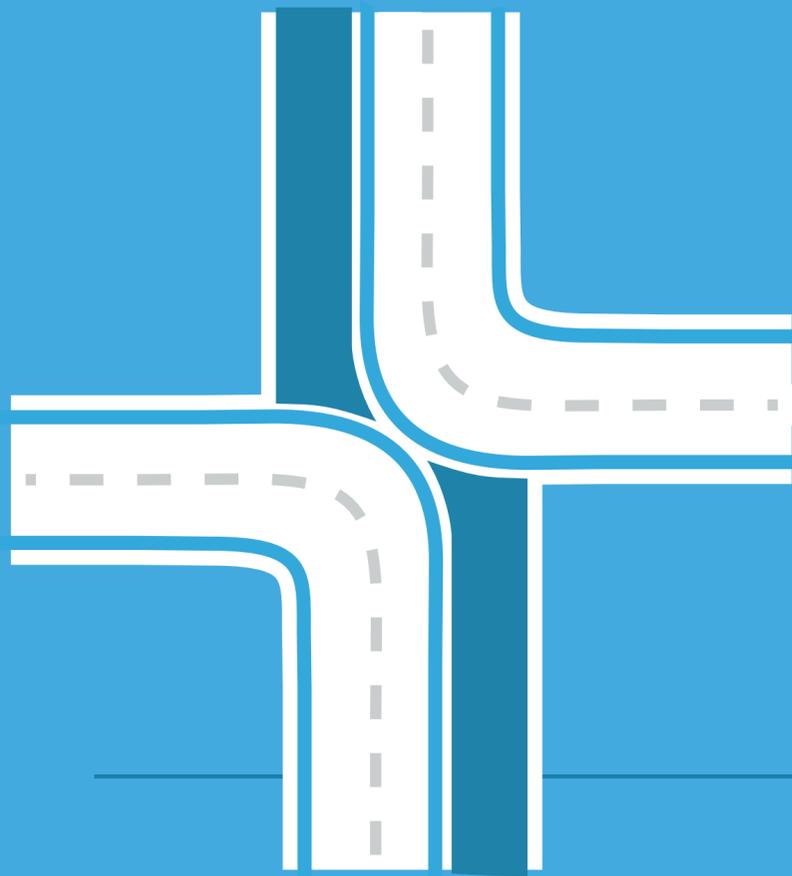
Para el caso de las zonas rurales, los estudiantes de educación media buscan continuidad en programas de formación profesional en entidades como el SENA o instituciones de educación formal "Técnicos o Tecnólogos", logrando así de manera simultánea abordar el impacto del programa de articulación de la educación y de esta manera con el trabajo y el desarrollo humano que plantea el gobierno nacional mediante programadas como educación de calidad, el cambio para la prosperidad.

Lo anterior ratifica que a pesar del gran esfuerzo del gobierno Colombiano por mantener una estrategia definida del sistema articulado de la educación, actualmente se garantiza la igualdad de participación en el territorio nacional a los interesados para que descubran diferentes alternativas de formación que les permita adaptarse a los constantes cambios y exigencias del mundo globalizado logrando los objetivos personales, respondiendo a sus propios proyectos de vida.

Lo anterior denota que por más de diez años el sistema educativo en Colombia ha experimentado cambios significativos, pero lo cierto es que cada vez se demanda con mayor fuerza una educación que permita medir las capacidades y desarrollar competencias a nivel nacional e internacional.

Finalmente, para lograr el desarrollo del país se debe pensar siempre en el talento humano y de ahí la importancia de garantizar la calidad de la educación mediante el cumplimiento de los programas a la sociedad colombiana para conseguir una sociedad autónoma y democrática donde la educación es una herramienta fundamental en la búsqueda de oportunidades en la estructuración de una economía sostenible.

³ DNP Evaluación de la Estrategia de Articulación de la Educación Media con la Educación Superior y la Formación para el Trabajo, Abril de 2013.



>> Artículos

MOVILIDAD

Artículo 8:

La infraestructura vial en Colombia está out

Heidy M. Benítez Ortiz • Héctor Iván Moreno

LA INFRAESTRUCTURA VIAL EN COLOMBIA ESTA OUT

HEIDY M. BENÍTEZ ORTIZ • HÉCTOR IVÁN MORENO
Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

“De buenas intenciones está lleno el mundo” proclama una conocida frase, intenciones de acabar el hambre, de brindar salud, educación, calidad de vida, de ser competitivos, pero estos deseos están en contravía con la realidad, realidad que a la vez está totalmente opuesta incluso a los mismos planes y programas de cambio impuestos por cada gobierno.

Una herramienta que se aplica, es la firma de Tratados de Libre Comercio (TLC) que pretende la libre movilidad de bienes, servicios y personas desde y hacia nuestro país en grandes cantidades, pero aparentemente aquellos gobernantes y gestores de estas iniciativas olvidaron un pequeño detalle: ¿cómo movilizar aquella mercancía en forma eficiente dentro de nuestro país para llegar a ser más competitivos? Somos uno de los países con mayores recursos hídricos del mundo, pero no usamos nuestros ríos como mecanismo de transporte debido a la nula participación del gobierno en la adecuación que desde el año 2006 conscientes de la de la importancia del este modo de transporte, el “Ministerio de Transporte ha venido trabajando en una nueva política de transporte fluvial, encaminada a la adecuación de los ríos como un medio masivo de transporte de carga y pasajeros, aprovechando así las ventajas físicas que tiene el país, entre las acciones emprendidas está la política de concesionar las operaciones en las principales cuencas de los ríos Meta y Magdalena”. El transporte férreo se quedó en el pasado opacado por el gremio de

los transportadores terrestres y por los intereses corruptivos de muchos de nuestros dirigentes. Entonces nos queda una sola opción, el transporte por carretera.

La movilización por carretera es el medio de transporte principal que domina la mayoría de los mercados de transporte de pasajeros y carga dentro y entre países vecinos, en el caso de nuestro país moviliza el 80% de la carga, sin embargo y muy a pesar de su importancia la infraestructura vial en Colombia no posee capacidad, calidad ni seguridad ubicándola en deshonrosos últimos lugares del escalafón de desarrollo en infraestructura vial con menos del 20% de carreteras pavimentadas pues en materia de infraestructura Colombia se encuentra alrededor de 30 años atrasada en comparación con países que en el papel tienen menos potencial económico como Ecuador, Paraguay y Uruguay e igualando algunas de las naciones africanas más pobres. y según el reporte Global de Competitividad del Foro Económico Mundial el país queda ubicado en la casilla 83 de 133.

Este atraso evita que el país alcance el nivel esperado de competitividad mundial y la participación a toda costa en el comercio exterior con productos de calidad y a bajos costos. Las vías en mal estado aumentan los costos y tiempos de movilización del capital humano y por ende de los bienes y las mercancías provenientes del sector primario, debido a que el tiempo y el costo hace que los productos provenientes del campo aumenten sus precios de venta al consumidor final haciéndose más rentable importar los alimentos, lo que final-

mente ha generado la casi desaparición de importantes sectores agrícolas, y cómo no, si dentro de los costos logísticos más de una tercera parte se concentra reflejada en el transporte interno por encima del valor del transporte internacional. En materia de seguridad vial, el panorama no es más alentador, los índices de accidentalidad y mortalidad son altos debido a los muy bajos estándares de calidad e ingeniería existentes respecto a los de países con mejores condiciones viales. Adicionalmente, las precarias condiciones viales mantienen aislados diversos sectores poblacionales del territorio sumiéndolos casi que en el olvido con las consecuencias sociales y económicas que esto conlleva.

Podemos nombrar algunos factores determinantes que no han permitido el desarrollo en infraestructura vial: La accidentalidad de la geografía colombiana, las condiciones climáticas en ciertas temporadas del año que generan inestabilidad en la tierra generando movimientos en ella (derrumbes) que requieren mayores costos de construcción, la baja disponibilidad de recursos económicos (financiación), la improvisación en los proyectos, el principal obstáculo para el desarrollo en infraestructura -no sólo vial- es debido a la falta de gestión y a la ineficiencia en la planeación de los organismos estatales que se demuestra en los grandes retrasos en la ejecución de proyectos. Como ejemplo tenemos la doble calzada Bogotá-Girardot que debía ser entregada en 2010, hoy con más de 4 años de retraso aún se presentan inconvenientes con la adquisición de predios para finalizarla aunque cómo excusa principal se tiene la adju-

dicación de un tramo de este proyecto al controvertido grupo Nule que abandonó obras a raíz del conocido caso del carrusel de la contratación.

En definitiva en infraestructura aunque se ve una luz al final del túnel, ésta aún se encuentra lejana y no existen mayores expectativas de mejora muy a pesar de los programas de rehabilitación y construcción de vías incorporados por el PND para ser ejecutados entre 2007 y 2016.

BIBLIOGRAFÍA

“Evaluación de operaciones y resultados del programa de corredores arteriales complementarios de competitividad”. DIRECCIÓN NACIONAL DE PLANEACIÓN, URL: https://sinergia.dnp.gov.co/Sinergia/Archivos/2f71a09a-b94e-4a09-a8f2-6700fe1c4e30/Ficha_Eval.OPERYRESUL.CORREDORESARTERIALES.pdf. Fecha de consulta: 23 de marzo a 9 de abril de 2014

“Diagnóstico de la infraestructura vial actual en Colombia”. UNIVERSIDAD EAN. URL: <http://repository.ean.edu.co/bitstream/10882/3405/1/ZamoraNelida2012.pdf>
Fecha de consulta: del 6 al 8 de abril de 2014

“La Infraestructura en el Desarrollo Integral de América Latina – Transporte por carretera” (pgs. 11-26). URL: <http://www10.iadb.org/intal/intalcdi/PE/2012/09593.pdf> Fecha de consulta: del 6 al 9 de abril de 2014

“Política Nacional para la Gestión Integral del Recurso Hídrico” (pg. 21) 1. “El Balance hídrico en Colombia”. MINISTERIO DE MEDIO AMBIENTE, URL: http://www.minambiente.gov.co/documentos/5774_240610_libro_pol_na_rec_hidrico.pdf.pdf, Fecha de consulta: 6 de abril de 2014

“Colombia, uno de los países más ricos en recursos hídricos”. EL COLOMBIANO.COM, URL: http://www.elcolombiano.com/BancoConocimiento/E/en_recursos_hidricos_colombia_sigue_como_uno_de_los_paises_mas_ricos_del_mundo/en_recursos_hidricos_colombia_sigue_como_uno_de_los_paises_mas_ricos_del_mundo.asp, Fecha de consulta: 9 de abril de 2014

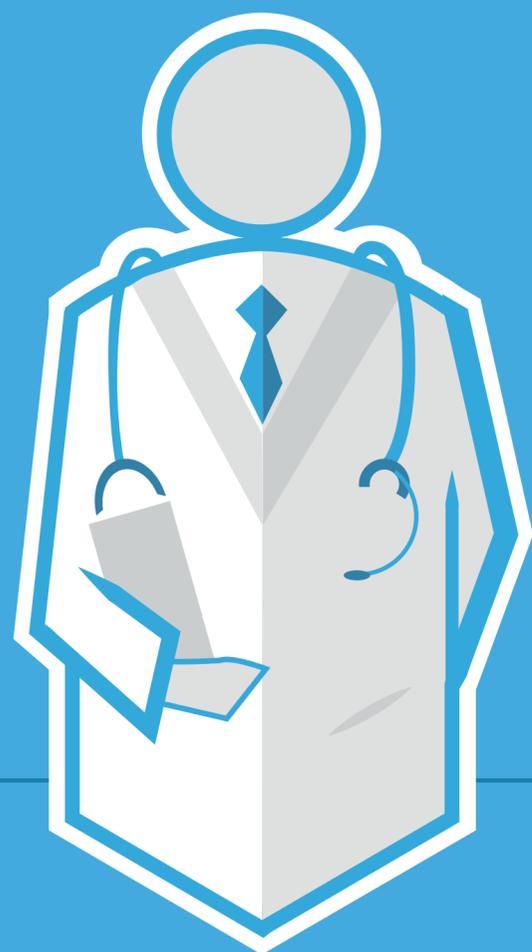
"En materia de agua Colombia ya no es un paraíso". CIENCIA AL DÍA, URL: <http://aupec.univalle.edu.co/informes/abril97/paraiso.html>, Fecha de consulta: 7 a 9 de abril de 2014

"Panorama del agua en Colombia, fábricas de agua y demanda del recurso". EPM.COM, URL: <http://www.epm.com.co/site/Portals/0/Fabricas%20de%20agua%20y%20demanda%20del%20recurso%20hidrico.docx.>, Fecha de consulta: 8 abril 2014

"Seguridad de dobles calzadas no es la esperada", PORTAFOLIO.COM URL: <http://www.portafolio.co/especiales/infraestructura-vial/seguridad-dobles-calzadas-no-es-la-esperada>, Fecha de consulta: 6 de abril de 2014

"Colombia se raja en infraestructura vial". EL ESPECTADOR.COM. URL: <http://www.elespectador.com/noticias/economia/articulo-388669-colombia-se-raja-infraestructura-vial>. Fecha de consulta: 6 de abril de 2014

"Colombia está atrasada 60 años en infraestructura vial". CARACOL.COM URL: <http://www.caracol.com.co/noticias/actualidad/8203colombia-esta-atrasada-60-anos-en-infraestructura-vial/20140407/nota/2166215.aspx>. Fecha de consulta: 6 de abril de 2014



>> Artículos

SALUD

Artículo 9:

¿Por el estrato se mide la salud?

- Paola Andrea Castaño Ramírez
- Nini Johana Rodríguez Guerrero

¿POR EL ESTRATO SE MIDE LA SALUD?

PAOLA ANDREA CASTAÑO RAMIREZ •

NINI JOHANA ROGRIGUEZ GUERRERO

Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

De acuerdo a la ley 100 de 1993, la cual se basa en la equidad, solidaridad, eficiencia y sostenibilidad fue definida para buscar y lograr unos principios y buenos resultados en el sistema de la salud, por el cual se ve reflejado que no se está llevando acabo, debido a las grandes diferencias que impactan a los ciudadanos de acuerdo a su condición socio-económica.

La triste realidad es que la salud esta dividida en dos regímenes el contributivo el cual se basa en los que tienen capacidad de pago y cubre todas las enfermedades y el régimen subsidiado que es todo lo contrario el cual no se le da la importancia que tiene omitiendo que más que una obligación es un derecho el cual todos debemos tener acceso sin importar la condición económica en que se encuentre.

Personas que tienen que esperar una autorización para ser atendidos debido a la gravedad de su enfermedad y es muy duro decirlo pero llega primero la muerte que la aprobación. La crisis que hay en el sistema de la salud es por la falta de recursos, no hay una definición de responsabilidades el cual demuestra la mala gestión de los hospitales públicos creando barreras para la población más vulnerable; Es increíble que para poder tener acceso a este derecho tan indispensable e importante parezca una pesadilla de nunca acabar solo por la mala administración del gobierno enriqueciéndose con el dinero que todos pagamos por medio de los impuestos y no se utilicen para la optimización de recursos y distribución de los mismos sin necesidad que hayan tanta limitaciones para obtener este servi-

cio; muchas veces es preferible ir a la droguería ó automedicarse que ir a un hospital a q lo atiendan mal y receten medicamentos genéricos. Por otro lado vemos el esquema de los trabajadores informales, el desplazamiento, los indigentes los cuales no gozan de un sistema de salud satisfactorio y la pregunta es.

¿ La ley 100 si Busca equidad y eficiencia? cuando la realidad es otra prevaleciendo la desigualdad en nuestro país y es triste decirlo pero la salud está dividida en salud para los ricos y salud para los pobres, el cual el único derecho que le queda al paciente es la tutela por causa de la ineficiencia y la mala calidad de la salud.

Supuestamente el régimen subsidiado ofrece la atención gratuita pero no es así cada vez que se generan más sobrecostos de acuerdo a la dimensión de la enfermedad y se limita a dar el servicio que se debe.

Pero si vemos en el caso de la medicina prepagada el cual obteniendo muchos beneficios, como atención en las mejores clínicas, atención domiciliaria, atención de los mejores especialistas entre otros pero se debe pagar una valor extra al que usualmente se cotiza con estas entidades, es increíble la diferencia que se vive en este sistema el nivel de atención es muy eficiente , los medicamentos son los adecuados y efectivos es un mundo totalmente diferente, con esto se ve reflejado la diferencia del sector en el cual se busca una equidad para todos sin importar la condición economía, ojala que en el nuevo plan de gobierno se solucione pronto este grave problema que no

deja avanzar al país y a pesar de tantos recursos que tenemos y oportunidades de mejora en todos los enfoques como lo la educación, salud, vivienda seguimos siendo un país subdesarrollado por no implementar políticas públicas que ataquen estos problemas y nos dejen avanzar buscando la equidad para todos.

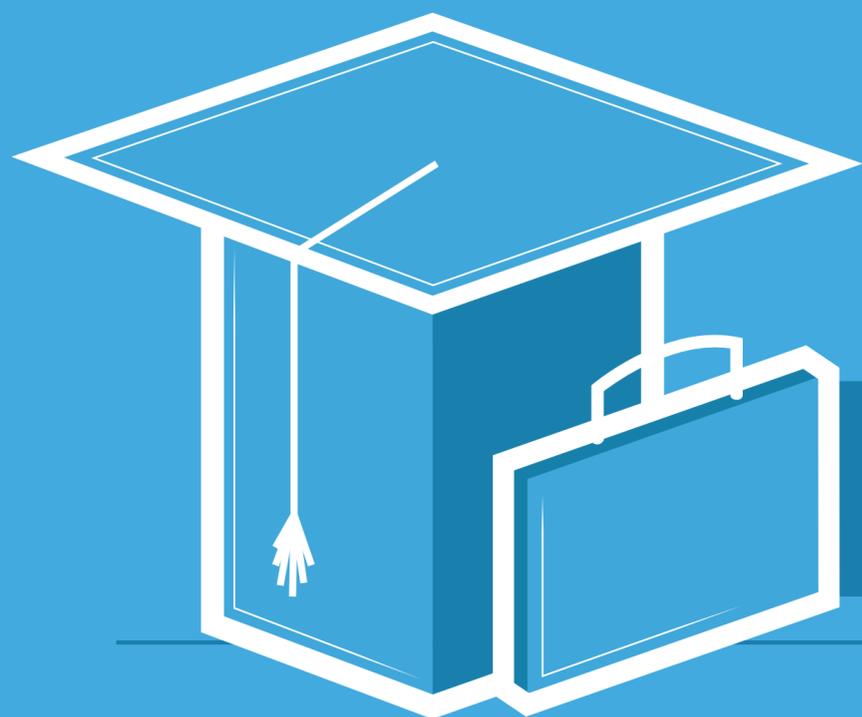
A continuación algunos casos reales expuestos por la doctora Stella Quintana en su artículo acceso a la servicios de salud en Colombia:

- Niño de 3 años, con enfermedad respiratoria, el médico tardo 2 horas en verlo que no tenía dinero para pagar la hospitalización
- Señora de 38 años con carcinoma uterino se le niega morfina aduciendo que su enfermedad es muy larga.
- Señor de 50 años con sida no se le atiende en el hospital por no ser afiliado.
- Niño de 5 años con labio leporino no ha sido atendido por haber pasado la edad límite del primer año

Estos son algunos casos de los que tristemente tenemos que enfrentar por la ineficiencia de la salud en nuestro país, todavía guardamos la esperanza que estas situaciones se mejoren y no tengamos que escuchar mas historias tan impotentes como estas, pero si logramos obtener un mejor plan de gobierno y se da una buena utilización a los recursos para lograr la equidad en todos los sectores seguro lo lograremos y con esto podemos decir en Colombia hay acceso a la salud sin importar el estrato y la condición socioeconómica.

BIBLIOGRAFÍA

Dra. Stella Quintana "*El acceso a Los servicios de salud en colombia*" Consultado el 21 de abril del 2014.



>> Artículos

EDUCACIÓN Y TRABAJO

Artículo 10:

¿Soluciones efectivas para subsanar
la informalidad laboral en Colombia?

- Maria Rueda Mora
- Erika Ginette Castro Beltrán

¿SOLUCIONES EFECTIVAS PARA SUBSANAR LA INFORMALIDAD LABORAL EN COLOMBIA?

MARÍA RUEDA MORA • ERIKA GINETTE CASTRO BELTRÁN.
Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

A partir de la crisis financiera que se presentó hace más de cinco años a nivel mundial, el mercado laboral se ha venido deteriorando. Según el informe de la OIT (tendencias mundiales del empleo, 2012), una de las principales características de este sector, que se prevén no solo a corto plazo sino a largo plazo, se refiere a la gran probabilidad de que la inversión siga “apagada” durante un periodo prolongado y ello impida una recuperación rápida del empleo¹. Por lo tanto, puede repercutir en una transición del empleo formal al empleo informal, lo que significa que no necesariamente los índices de desempleo aumenten pero si aumenta la informalidad, y por ende se debilita el bienestar de la sociedad.

A escala mundial, el empleo informal fue de 60,2% en 2010, lo que significó que más de la mitad de la población mundial contara con niveles bajos de bienestar. Ya que claramente, se conoce que la informalidad laboral genera una gran pérdida de recaudación para el estado, los individuos viven al margen, es decir al día a día y sin ningún tipo de garantía para su vejez, así mismo existirán casos en los que personas o entidades empleadoras que pueden contribuir, evaden. Pero por lo general el empleo informal va ligado con gran fuerza a la pobreza, este fenómeno puede conducir a que la brecha entre ricos y pobres sea cada vez más amplia y esta última menos sostenible; pues al no cotizar para su vejez, serán una carga adicional para el estado.

La principal causa de la existencia de este fenómeno, es el aumento de la tasa de desempleo. Claramente el desempleo, junto a las necesidades de los seres humanos conducen a lo que conocemos como “el rebusque”, a la sobrevivencia a través de actividades poco productivas, que en muchas ocasiones no están si quiera contabilizadas en el PIB, lo que genera una especie de estancamiento de la economías, pues difícilmente existe una contribución al desarrollo del país, no sólo en aspectos económicos, sino también de tipo social y cultural.

La informalidad no les permite a las personas involucradas el acceso al crédito, lo que genera que se encuentren aisladas de las oportunidades que trae consigo la economía moderna. Al no estar inmersos en el mercado financiero, recurren a otros tipos de préstamos por fuera del sistema legal, como el conocido “gota a gota”, con mayores tasas de interés, pocos beneficios y garantías.

Para Colombia, en el trimestre móvil Noviembre 2013 – Enero 2014, el índice de ocupados informales fue del 49%(DANE 2014)², para las 13 áreas metropolitanas. Dato que refleja la crítica situación del país en cuanto al mercado laboral. Adicionalmente, en cuanto al nivel educativo, el 28% corresponde a personas que sólo cuentan con la primaria, 3% ningún tipo de estudio, 52% educación secundaria y 18% educación superior.

Intuitivamente suele decirse que los bajos niveles de educación, son los que generan este tipo de actividades, puesto que no existe forma de emplear

a las personas en otros puestos de trabajo donde requieren un conocimiento más amplio. Sin embargo, esto no es del todo cierto, pues es un porcentaje considerablemente alto el que corresponde a las personas con educación superior acogidas a este tipo de empleo; pasó del 14,1% en 2010 al 18% en Enero de 2014.

Lo anterior, nos conduce a preguntarnos ¿Qué es entonces, aquello que genera una tendencia creciente de la informalidad, diferente a lo que comúnmente se habla?, o mejor, ¿cuál es la principal causa de desempleo o contratación formal?.

Altos Costos De Contratación Formal Y Legalización De Las Empresas

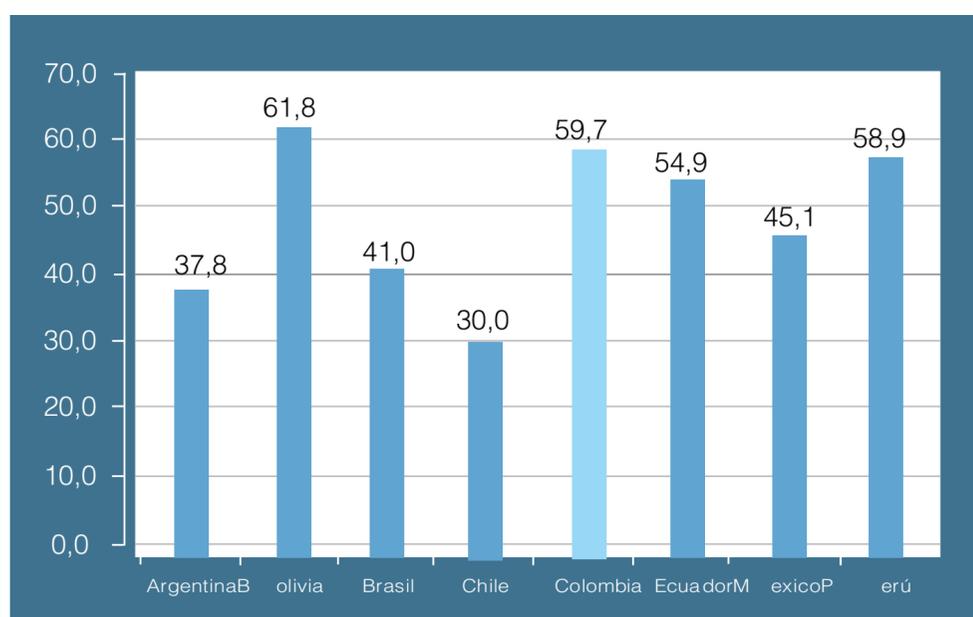
Una de las principales problemáticas antes de la entrada en vigencia de la Reforma Tributaria (1° Enero de 2013), eran los costos que implicaban para una empresa contratar a un empleado, los cuales se dividían de la siguiente forma:

- Salario
- Seguridad social en salud y pensión.
- Seguro de riesgo profesional (ARP)
- Impuesto a la nómina o parafiscales: para financiar el Instituto Colombiano de Bienestar Familiar (ICBF) se recauda el 3%, el Servicio Nacional de Aprendizaje (SENA) el 2% y a la Caja de compensación familiar 4%.
- Otros costos (primas, cesantías, subsidios de transporte y vacaciones).

Los economistas Fabio Sánchez y Oriana Álvarez, del centro de estudios sobre desarrollo económico (Cede), aseguran que los costos mínimos de contratación formal son uno de los factores que más inciden en la persistencia de la informalidad laboral. “Un empresario calcula cuánto produce una persona si la emplea y lo compara con cuánto le cuesta”, explica (Álvarez y Sancez,2012)³. Pues estos costos para el año 2012 ascendieron al 58,1%, a diferencia de otros países como Chile (7,5%) y Perú (13,5%).

Como se logra observar en el gráfico anterior, el nivel de informalidad en Colombia, respecto a los demás países de Latinoamérica es bastante alto. Adicional, se puede contrastar con el de Chile, que en cuanto a la carga (impuestos a la nómina) que le corresponde a las entidades empleadoras en Colombia, a ellos estas le corresponden al gobierno, asignándosele solo como costo fijo al empleador el salario. Chile en el primer trimestre de 2012, ocupó niveles de informalidad cercanos al 22% y un porcentaje de desempleo 6.6% (INE, 2012)⁴, lo que sirve de aproximación a defender que el alto costo de contratación en Colombia, incentivaba la informalidad. Así mismo, es importante tener en cuenta que una microempresa, que es donde se encuentran concentrada la mayor cantidad de empleos informales, no cuenta con el control, ni el acceso a tecnología avanzada, lo que genera que este tipo de labores sean poco productivas y no logren compensar los costos que genera al empleador si decidiera formalizarse.

Informalidad Laboral en América Latina



Fuente: Cepal calculos Ministerio de Hacienda y crédito Publico

Con el fin de frenar o si quiera mitigar en Colombia esta situación, el gobierno Colombiano ha implementado la ley 1429 de 2010, denominada ley de primer empleo, la cual tiene por objeto la formalización y la generación de empleo, a través de la generación de incentivos a la formalización en las etapas iniciales de la creación de empresas; de tal manera que aumenten los beneficios y disminuyan los costos de formalizarse y ha realizado una reforma tributaria, que tiene impacto en este campo.

La ley 1429 de 2010, se enfoca principalmente en brindar beneficios a pequeñas empresas, entendi-

das por la ley como aquellas cuyo personal no sea superior a 50 empleados, y cuyos activos totales no superen los 5.000 salarios mínimos mensuales legales vigentes, que pretendan iniciar su actividad económica principal.

Para los efectos de la ley, existen 2 tipos de informalidad de empleo:

a) Informalidad por subsistencia: Es aquella que se caracteriza por el ejercicio de una actividad por fuera de los parámetros legalmente constituidos, por un individuo, familia o núcleo social para poder garantizar su mínimo vital.

b) Informalidad con capacidad de acumulación: Es una manifestación de trabajo informal que no necesariamente representa baja productividad.

Los beneficios directos o descuentos para las nuevas pequeñas empresas consisten en que el pago de los costos empresariales laborales y tributarios se hará de manera progresiva, es decir, en un porcentaje de la tarifa que va creciendo con el tiempo hasta alcanzar el 100% de la tarifa normal o plena.

Ahora bien, más recientemente, otro de los mecanismos utilizados por el gobierno colombiano fue la reforma tributaria, que pretende tener un impacto más fuerte en la formalización laboral, y que dado su poco tiempo en vigencia es muy difícil calcular sus efectos. Aun así, ¿es LA REFORMA TRIBUTARIA un apalancamiento a la formalidad?

De acuerdo con lo anterior, una de los puntos de la reforma tributaria es incentivar la creación de empleo formal, así como combatir las consecuencias negativas que representa tener altos niveles de informalidad. Esto lo hará a través de la disminución de los impuestos a la nómina, más exactamente aliviando a las personas jurídicas contribuyentes del impuesto sobre la renta de la carga de parafiscales (Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA, Instituto Colombiano de Bienestar Familiar – ICBF) y cotizaciones al Sistema de Seguridad Social en Salud correspondientes a los trabajadores cuyos salarios no superen 10 smlmv.

Debido a que se reconoce el gran impacto social que generan los programas a cargo del SENA y del ICBF, y el sostenimiento del sistema de salud en Colombia, dicha eliminación debe suplirse, por lo que se crea un nuevo impuesto (Impuesto sobre la renta para la equidad - CREE), dejando de lado el recaudo por nóminas de las empresas como tal, sino las utilidades obtenidas en un periodo gravable, según el gobierno, con el fin de que el sistema tributario sea más eficaz y equitativo, respetando los principios constitucionales de progresividad, justicia y legalidad. Este nuevo impuesto tendrá como destinación específica, la atención de los gastos del ICBF y SENA, garantizar los programas a su cargo y financiar parcialmente el Sistema de Seguridad Social en Salud.

Sin embargo en la reforma no se descuentan de la nómina los aportes para las Cajas de Compensación Familiar(4%) y a las pensiones(8%), de este modo y como se plantea en un artículo publicado

por la Universidad Jorge Tadeo Lozano, “posiblemente el empleador siga siendo suficientemente disuasivo como para mantenerse en su decisión de no formalizarse”, pues esto finalmente no le traería ningún beneficio a estos empleadores, sino que de manera contraria sería un recargo del 12%, el cual se encuentra “evadiendo” en este momento, lo que no da mucho aliento para la transición de informales a formales, aunque sí para aquellos ya formales quienes gozaran de mayor igualdad.

Se puede observar entonces, partiendo de la intención de la reforma que esta modificación traerá un efecto positivo a largo plazo, ya que esta disminución de los costos laborales se verá reflejada a medida que el tiempo transcurra, a través de la inclusión de informales al mercado laboral formal, lo que generara nuevas oportunidades de crecimiento tanto para el sector empresarial, para el estado (manejando el optimismo, mediante la disminución de los gastos en los que incurre con subsidios a las poblaciones vulnerables e implementándolo en acciones más contributivas a la productividad del país) y, para la población civil en general. Sin embargo, a corto plazo, estas medidas no parecen ser muy sólidas, por lo que una vez más sería necesaria una mayor solidez en aspectos esenciales como la educación e inversiones en capital humano, para que todas estas medidas logren su fin principal.

Por otra parte, nada asegura que la disminución de estos recargos a la nómina aumente la demanda laboral formal, por lo que nos conduce a cuestionarnos. ¿Cómo beneficiaría el principio de equidad

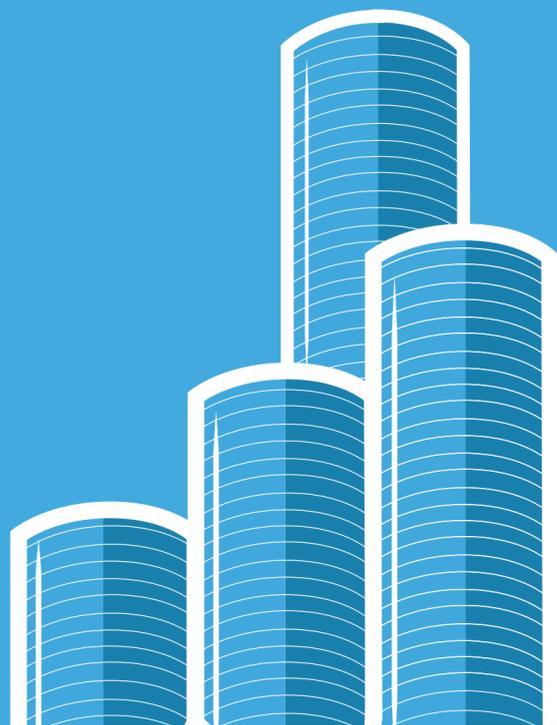
tributaria, en la cual se justifican los planteamientos de esta reforma para los trabajadores? Esto lleva al temor de que una vez más, el sistema tome rumbo por la senda de convertirse en más equitativos entre los productores y profundamente inequitativo entre capital (K) y trabajo (W).

Pros y contras, muchos. Sin embargo, es claro que esta reforma, más allá de centrarse en beneficios directos para la oferta laboral, como inversión en capital humano (motor principal de productividad), lo hace en una minoría, y se concentra con mayor interés en el lado de la demanda laboral; sin ningún tipo de garantía para la oferta.

[https://sinergia.dnp.gov.co/portaldnp/default.aspx / evaluación del impacto del fondo colombiano de modernización y desarrollo tecnológico de las micro, pequeñas y medianas empresas fomipyme / 2007](https://sinergia.dnp.gov.co/portaldnp/default.aspx/evaluacion-del-impacto-del-fondo-colombiano-de-modernizacion-y-desarrollo-tecnologico-de-las-micro-pequenas-y-medianas-empresas-fomipyme/2007)

Manual de operación Fomipyme / actualización agosto 2005 / Ministerio de comercio, industria y turismo

<http://www.elespectador.com/impreso/negocios/articulo-285125-un-pais-de-pymes>



>> Artículos

DESARROLLO

Artículo 11:

“Transformación productiva, una política de doble filo para el desarrollo en Colombia”

Julián Esteban Daza Ruíz • David Arévalo Arias

“TRANSFORMACIÓN PRODUCTIVA, UNA POLÍTICA DE DOBLE FILO PARA EL DESARROLLO EN COLOMBIA”

JULIÁN ESTEBAN DAZA RUIZ • DAVID ARÉVALO ARIAS
Estudiantes, Fundación Universitaria Los Libertadores

Mediante CONPES 3678 del 21 de Julio de 2010, se establece la Política de Transformación Productiva: Un modelo de Desarrollo Sectorial para Colombia; desde entonces, este acoge a los sectores económicos que comparten el enfoque del programa y que cumplen a su vez con el proceso y los criterios de selección. Se siguen así unos lineamientos para su inclusión dentro del Programa de Transformación Productiva (PTP), a saber: Convocatorias públicas del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (MCIT) a los sectores interesados, presentación de propuestas y evaluación de las mismas; siendo esta última de especial interés, ya que es allí donde se plantean los criterios de evaluación como lo son, la calidad en la idea de negocio del sector, metas de crecimiento en el corto, mediano y largo plazo, disponibilidad de un equipo para trabajar en la ejecución y recursos disponibles para la ejecución de los planes¹.

Con el fin de dar una mirada General a lo que ha sido el Programa de Transformación Productiva en Colombia Hasta entonces, nos centraremos en el análisis crítico de cuatro componentes claves en la presente política:

EVALUACIÓN DE RESULTADOS DEL PROGRAMA DE TRANSFORMACIÓN PRODUCTIVA; Economía Urbana Ltda.; Bogotá D.C.
Agosto 02 de 2012

1) SELECCIÓN SECTORIAL:

¿Tienen los 20 sectores integrantes del PTP el potencial para alcanzar estándares de clase mundial?, en primera instancia partiendo del concepto de ventaja comparativa, es poco probable a nivel mundial que un país pueda obtener grandes beneficios, especializándose en tan amplio número de sectores, originando así la pérdida del sentido del PTP; de igual modo algunas nuevas propuestas son incluidas en los sectores ya existentes como eslabón de una cadena, dejando de otorgarle la importancia para que por sí solas, constituyan un sector; obstaculizando de algún modo su libre desarrollo y negando el hecho de que el valor agregado que se adiciona en ocasiones a dichas propuestas puede generar gran impacto y penetración en los mercados internacionales. Prueba de ello es el objetivo planteado en la selección sectorial el cual parte de la implementación dentro del programa de sectores económicos con potencial de generación de empleo y/o exportaciones, evidenciando que desde su primera etapa de ejecución en octubre de 2008 hasta 2011 no hay gran repercusión del PTP en el incremento de manera directa en las exportaciones o un significativo aumento en la oferta exportable de sectores como el bovino, palma, aceites y grasas vegetales, cosméticos, energía eléctrica, y Software Tecnologías de la Información, realmente las exportaciones en el sector manufacturero a diciembre de 2013 han presentado bajas y en materia de empleo reportan cifras negativas, mostrando así la poca o nula efectividad del PTP en estos índices².

2) ANÁLISIS DE LA ARTICULACIÓN INSTITUCIONAL Y POLITICA:

De acuerdo con el alcance de la presente política, su principal objetivo estratégico plantea: "fomentar la productividad y la competitividad de sectores con elevado potencial exportador, por medio de una coordinación más eficiente entre el sector público y privado"³; Así pues, Teniendo en cuenta la importancia que cobran los objetivos que se plantean al momento de desarrollar una política pública, resulta verdaderamente cuestionable, el hecho de que los resultados que arroja la evaluación del PTP, evidencien las diferentes falencias y falta de planificación al momento de ejecutar una política pública tan relevante para el bienestar social colombiano por parte del Gobierno, cómo lo es la transformación productiva; en éste punto es inevitable preguntarnos: ¿Está cumpliendo realmente el gobierno cada una de sus funciones de una forma adecuada con el único fin de generar bienestar? O por el contrario, ¿estamos siendo objeto de acciones que desvían el enfoque inicial de iniciativas pensadas para mejorar la calidad en la productividad Colombiana? Para responder dichas preguntas, es preciso dar una revisión a los resultados obtenidos de la evaluación de la presente política, los cuales se obtuvieron a través de diferentes encuestas y entrevistas a empresarios para determinar su percepción con respecto a la coordinación entre entidades públicas y privadas, Según el DNP, en su documento "Evaluación de resultados del programa de Transformación Productiva" se concluye: "El sector público debe fortalecer su estructura para atender los

² Sectores en cifras
Diciembre 2013; Producción – Empleo, Exportaciones; PTP

³ Guía Fácil del Programa de Transformación Productiva, Documentos; PTP

crecientes requerimientos del Programa. Es necesaria una adecuada dirección de los recursos y una rendición de cuentas ante una instancia mixta para definir prioridades y proyectos y para hacer seguimiento y evaluación permanente del programa”.

De ésta manera, nos estamos enfrentando a factores externos que indudablemente representan una amenaza para el crecimiento económico en términos de productividad y competitividad en Colombia, lo anterior es la consecuencia de la falta de un sentido estrictamente Social, al momento de ejecutar cualquier tipo de política, por el contrario cada vez estamos inmersos en un mundo de intereses personales que obstaculizan el buen desarrollo de políticas que son la salida para la desigualdad, pero que por falta de ética, por corrupción, y por intereses personales, desvían los objetivos enmarcados en dichas políticas; teniendo como resultado, la pérdida de los recursos necesarios para el esperado desarrollo.

3) PLANES DE NEGOCIO SECTORIALES:

Los planes de negocio por sector se han desarrollado en torno a 4 ejes transversales a saber, infraestructura, fortalecimiento institucional, marco normativo y recursos humanos, y pueden llegar a ser evaluados a través del conocimiento y participación que las empresas tengan dentro de las iniciativas del PTP, así mismo el avance y la pertinencia que los beneficiarios del programa puedan arrojar de la efectividad y la productividad adquirida en la implementación del plan de negocios como

hoja de ruta para la transformación productiva de los sectores.

“Se pueden identificar cuatro percepciones sobre el plan de negocios como hoja de ruta. Para algunos actores el plan de negocios incorpora el conocimiento y la visión del sector, y al haber sido construido de manera conjunta entre los sectores público y privado se constituye en el mecanismo que dinamiza la alianza público-privada. En este sentido, se plantea que el plan de negocios garantiza una gestión en la cual se antepongan los intereses de la alianza público-privada sobre los intereses particulares de los gremios y empresas o de las entidades estatales.”⁴ Es allí quizás donde más opiniones se contraponen por intereses tanto del sector privado como del público, haciendo referencia a los distintos acuerdos y cambios que se puedan establecer para concordar con la dinámica de un sector, en el orden de generar nuevas iniciativas y priorizar acciones que favorezcan a estas alianzas públicos privadas. Por otro parte, se precisa en aquellas ambigüedades y poca precisión en la fijación de los lineamientos a seguir para la buena gestión de un plan de negocios, se falla al no ser específicos, ya que en aquellas características particulares en la gestión es donde se pueden establecer parámetros de evaluación y seguimiento a las metas en los horizontes temporales fijados para los objetivos de la misma, llevando así al continuo cambio, aumento en rubros para el desarrollo del mismo y pérdida del enfoque principal otorgado la ruta de transformación productiva. la manera de participar llevando a cabo monitoreo y seguimiento a las iniciativas del Plan de Nego-

cios podría considerarse como una de las mejores maneras para hacer un control social a los planes de negocio, al PTP y a sus iniciativa. Sin embargo, la participación bajo este tipo de esquema es baja.

4) RECOMENDACIONES GENERALES:

De acuerdo con la “Evaluación de resultados del programa de Transformación Productiva” del DNP, Las recomendaciones “buscan fortalecer la capacidad del PTP para cumplir con su misión y contribuir a la política de productividad y competitividad. Las recomendaciones están fundamentadas en los resultados del trabajo de campo, consistente en entrevistas y la encuesta a empresas participantes en el PTP. Más la revisión documental y del estado del arte según la bibliografía”. Ahora bien, al momento de revisar detalladamente cada recomendación se puede notar la falta de planificación del PTP, pues a pesar de que sus objetivos y enfoque sean claros, no se han tenido en cuenta las diferentes acciones que realmente son de vital importancia para su desarrollo apropiado; después de una determinada evaluación a las políticas, el aspecto normativo debería apuntar a realizar recomendaciones que en efecto contribuyan con la mejora coyuntural de un programa determinado, para poder realizar un seguimiento detallado y moldear la forma de la política encaminándolo al cumplimiento de objetivos; pero en el aspecto positivo, lo que realmente sucede, es que las diferentes recomendaciones después de la evaluación de resultados,

obedecen a cambios estructurales en la política de transformación productiva, razón por la cual no se han obtenido los resultados esperados; así pues, el programa de transformación productiva debería prestar especial atención a pocos sectores en específico debido a la falta de capacidades por parte de las instituciones para lograr objetivos, lo cual se traduce en falta de efectividad al momento de ejecutar la presente política.

Por el análisis de los componentes anteriores y en especial del último, se concluye que la situación actual de la política de transformación productiva, posee una brecha muy grande entre lo teórico y lo práctico, una brecha que convierte a la política pública en cuestión, en una política de doble filo, ya que por un lado presenta serios retos y desafíos que tienen el objetivo de mejorar el bienestar del país en términos de crecimiento y desarrollo, pero realmente lo que se está logrando a causa de la desviación de recursos es una inestabilidad económica y política, que sin lugar a dudas, afecta los propósitos iniciales de la presente política; por tal razón lo mas viable puede ser tener un enfoque en un sector en específico, para que toda la capacidad institucional que poseemos actualmente, centre sus esfuerzos en sacar adelante los objetivos planteados de ese sector, y así poder ver los resultados esperados en materia de crecimiento y desarrollo guiados por la internacionalización de nuestra economía; así mismo responsabilizar a la ciudadanía por este tipo de políticas a través de la participación, y el sentido de pertenencia, pensando en bienestar social y equidad, al momento de ejercer sus deberes en la sociedad.

