



# Observatorio Colombiano de Tratados Comerciales (OCTC)



Observatorio Colombiano  
de Tratados Comerciales

## Informe de Coyuntura Económica N°6

### Dirección de Investigaciones

Jenny Paola Danna-Buitrago  
Directora Línea de Investigación Institucional en  
Globalización y Desarrollo Sostenible

### Facultad de Ciencias Económicas y Contables

Álvaro Luis Mercado Suárez  
Decano

### Observatorio Colombiano de Tratados Comerciales

Lukas Sanz Ramírez  
Asistente de Investigación



**LOS LIBERTADORES**  
FUNDACIÓN UNIVERSITARIA

**INFORME DE COYUNTURA No. 6**  
“Análisis del sector calzado en el TLC con EE.UU”

**Por:** Henry Cañón Salazar

Profesor Investigador Facultad de Ciencias Económicas y Contables  
Fundación Universitaria Los Libertadores

## INFORME DE COYUNTURA No. 6

A partir de la Constitución de 1991, la política comercial colombiana se ha orientado hacia una mayor dinámica y apertura comercial. Es así, que durante estas dos últimas décadas el gobierno colombiano ha firmado diferentes tratados de libre comercio (TLC) ó acuerdos de preferencias arancelarias con otras naciones. Entre estos, se encuentra el TLC firmado entre Colombia y los Estados Unidos de América. El TLC entró en vigencia el 15 de mayo de 2012, y hoy a 2017, ya se pueden realizar análisis de algunos sectores económicos, que para este caso se analizará el sector del calzado.

En el imaginario de los industriales del calzado se encuentra que el TLC con EE.UU, en poco o nada ha contribuido al crecimiento del sector y más por el contrario ha favorecido a la desaparición de muchos de estos industriales en el mercado, debilitando las finanzas de este importante sector de la economía colombiana. Sin embargo, cifras muy distintas reflejan las estadísticas económicas del sector. Las exportaciones del sector, presentaron variaciones importantes en el antes de la firma del tratado comercial, mostrándose cifras desalentadoras comparadas con los años anteriores a su firma.

Evolución de las exportaciones del calzado y sus partes de enero a diciembre del 2011 a 2013

Capítulo	2011	2012	2013	Var 13-12
Calzado y sus partes	52.195.477	52.604.470	51.569.114	-2,0%
Calzado en US\$FOB	34.278.092	34.081.560	32.944.463	-3,3%
Calzado en No. de pares	2.293.507	2.252.416	2.026.660	-10,0%
Partes de calzado	17.917.385	18.522.910	18.624.651	0,5%
<b>Total Cadena</b>	<b>286.614.737</b>	<b>294.565.536</b>	<b>331.465.994</b>	<b>12,5%</b>

Fuente: DANE Cálculos: Dirección de Estudios Sectoriales-ASICAM

Posterior a la firma del TLC y recogiendo información de los periodos 2014 a 2016, se observan variaciones que permiten hacer un análisis más detallado al realizado por los industriales del sector.

Evolución de las exportaciones del calzado y sus partes de enero a diciembre del 2013 a 2015.

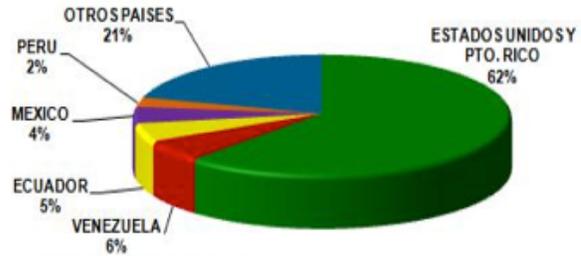
Capítulo	2013	2014	2015	Var 15-14
Calzado y sus partes	51.569.114	42.784.826	38.424.711	-10,2%
Calzado en US\$FOB	32.944.463	28.750.966	25.329.819	-11,9%
Calzado en No. de pares	2.026.660	1.778.868	1.810.513	1,8%
Partes de calzado	18.624.651	14.033.859	13.094.891	-6,7%
<b>Total Cadena</b>	<b>331.465.994</b>	<b>341.042.296</b>	<b>282.830.886</b>	<b>-17,1%</b>

Fuente: DANE Cálculos: Dirección de Estudios Sectoriales-ASICAM

Comparando las variaciones del sector en el antes y después de la firma del TLC, se observan cifras desalentadoras que permiten dilucidar un futuro incierto de este sector en el país.

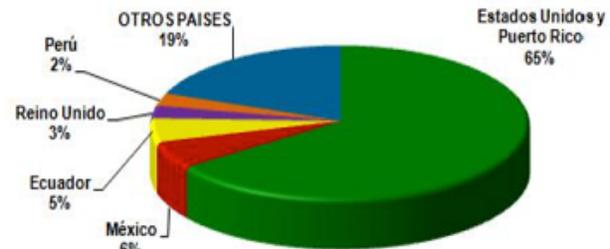
Sin embargo, al revisar las cifras de exportación del calzado por país de destino, se observan cifras que permiten reorientar el análisis del sector.

### Principales países de destino de exportaciones de calzado de enero a diciembre de 2013



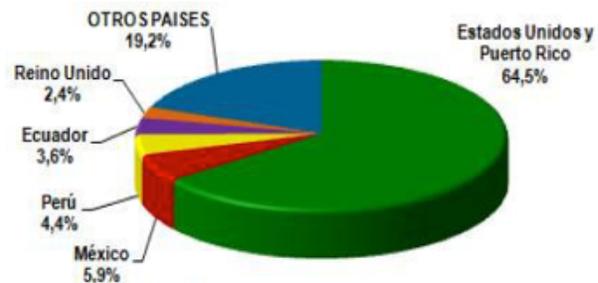
Fuente: DANE. Cálculos de Acicam

### Principales países de destino de exportaciones de calzado de enero a diciembre de 2014



Fuente: DANE. Cálculos de Acicam

### Principales países de destino de exportaciones de calzado de enero a diciembre de 2015.



Fuente: DANE. Cálculos de Acicam

Las exportaciones de calzado entre enero y diciembre de 2013, ascendieron a 83,3 millones de dólares con una variación del 2,2% frente al 2012.

La participación de las exportaciones del sector para el 2012, se situaron en el 61,8%.

De acuerdo a estas cifras, se puede observar que las exportaciones a los Estados Unidos, han presentado variaciones de crecimiento positivas, que el sector si se ha visto beneficiado con el TLC firmado entre estas dos naciones. Entonces **¿Qué es lo que realmente viene afectando el crecimiento de este sector en el país?**

Es preciso entonces tener en cuenta algunas variables que han afectado a los industriales en estos últimos años: por un lado, el problema político existente en Venezuela ha afectado a los industriales, especialmente a aquellos ubicados en la zona de frontera. Como se observa en las gráficas, se perdió una participación del 6% en este mercado al cual, actualmente por su coyuntura política y económica, no se le está vendiendo. Esto obligó a buscar nuevos socios estratégicos, y, se empezó a exportar al Reino Unido, recuperándose así un 3% del 6% dejado de vender a Venezuela. Siendo así, se hace importante entonces analizar otras variables cómo la devaluación del peso frente a la divisa del dólar, lo cual ha impactado de manera directa sobre el precio de los insumos necesarios para la fabricación del calzado y, por otro lado, el cambio del dólar al momento del ingreso de las divisas proveniente de las exportaciones.

Mes	2012	2013	2014	2015
Diciembre	1768,23	1926,83	2392,463	149,47

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco de la República

Este breve análisis permite comprender de mejor manera la dinámica de este sector industrial en Colombia. Claro está, que se deben tener en cuenta otras variables micro y macroeconómicas, pero es importante evidenciar que el TLC firmado con los Estados Unidos le ha traído a este sector más ventajas que desventajas.

## Bibliografía

¿Cómo va el sector 2013? Asociación colombiana de Industriales del calzado, el cuero y sus manufacturas.

¿Cómo va el sector 2014? Asociación colombiana de Industriales del calzado, el cuero y sus manufacturas.

¿Cómo va el sector 2015? Asociación colombiana de Industriales del calzado, el cuero y sus manufacturas.

Los que ganaron y perdieron en los primeros 3 años del TLC con EEUU. Observatorio de

Comercio Internacional de Uninorte. 2015

La industria del calzado camina sobre señales más optimistas. Recuperado el 12 de febrero de 2016 [https://search.proquest.com/docview/165009\\_0693?accountid=48891](https://search.proquest.com/docview/165009_0693?accountid=48891)



**LOS LIBERTADORES**  
FUNDACIÓN UNIVERSITARIA